

SEGUINOS EN REDES

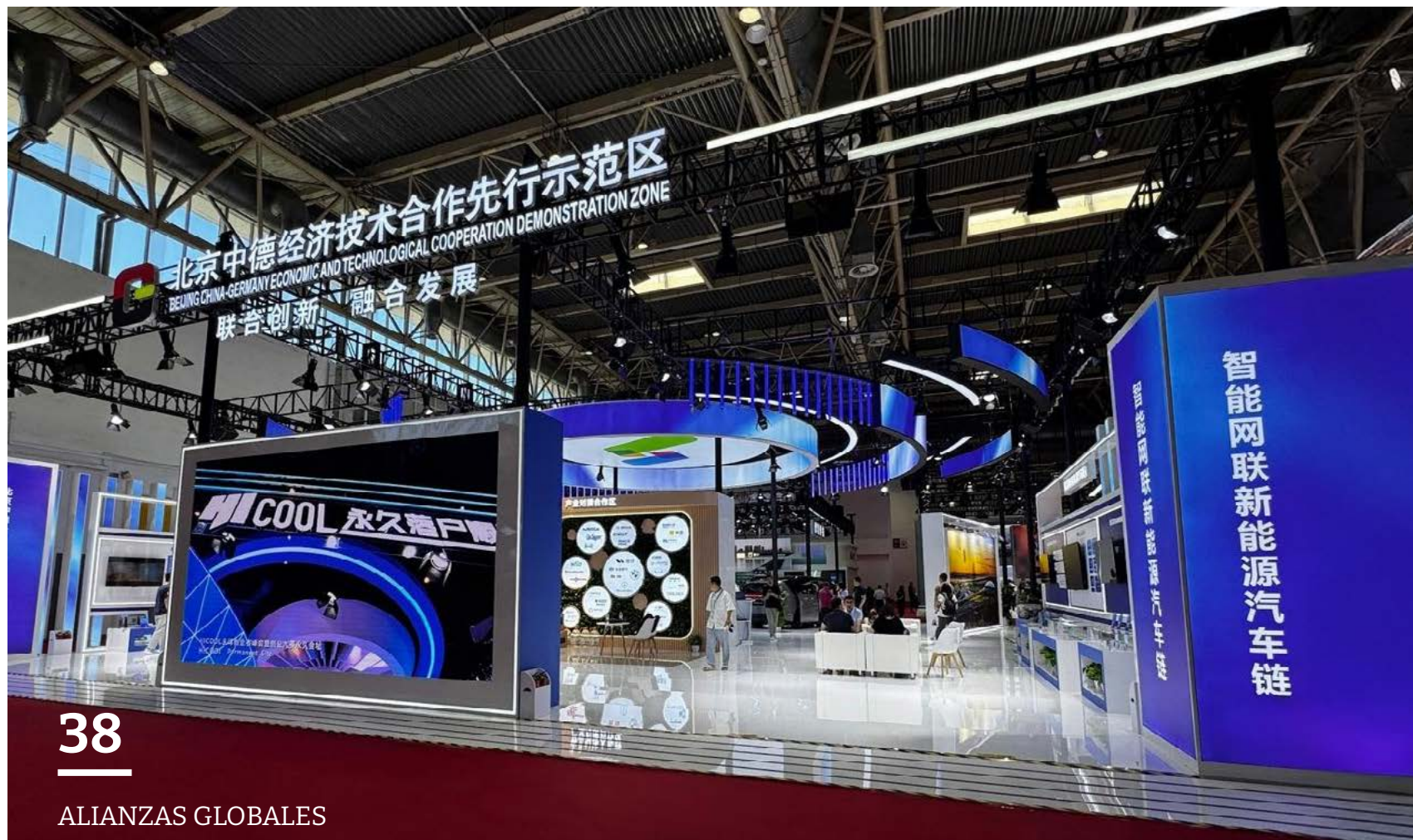
energiapatagonia.com
@energiapatagonia
Energia Patagonia

ENERGIA PATAGONIA®

LA ACTUALIDAD ENERGÉTICA
DE RÍO NEGRO Y NEUQUÉN

AÑO 12, NÚMERO 132
DICIEMBRE 2025

DISTRIBUCIÓN GRATUITA



38

ALIANZAS GLOBALES

Qué podemos aprender de la innovación china

Una firma de Neuquén participó de la expo CISCE en Beijing. El modelo oriental puede aportar a la cadena de valor de Vaca Muerta. "Impacta es el pragmatismo chino en materia energética", aseguraron. Las claves del viaje.

36 | EMPRESAS

Neuquén sumará 4
parques industriales

La provincia realizó la
apertura de sobres para
los proyectos ejecutivos
y planes maestros. Las
localidades beneficiadas.

37 | SERVICIOS

Estudio Orbe arribó a
Vaca Muerta

Suma gestión de talento
especializada para
sostener la continuidad
operativa con dotaciones
técnicas confiables.

22 | SOLUCIONES

Udesa Startup
Competition de local

El Polo Tecnológico
Neuquén fue sede de
una nueva edición.
El foco: la energía y la
sustentabilidad.

26 | ESPACIO TEC

Robótica con sello
joven y neuquino

Un robot y cinco
estudiantes de la EPET
20 participaron de una
reñida competencia en
Panamá.



AxionLift



PARA EXPORTAR GAS

Neuquén profundiza relaciones con firmas brasileñas

Una delegación del consorcio GásBra visitó la provincia para evaluar el potencial productivo y avanzar en acuerdos.

La provincia del Neuquén avanzó en vínculos con empresas brasileñas interesadas en el gas de Vaca Muerta. Autoridades del Ministerio de Energía mantuvieron una jornada de trabajo con directivos del consorcio GásBra Energía SA y de la firma Garantía Capital Ltd., con el objetivo de explorar oportunidades de cooperación y proyección comercial hacia el mercado de Brasil.

GásBra es un consorcio recientemente conformado que nuclea a compañías industriales del estado de San Pablo, uno de los principales polos de consumo energético de Sudamérica. La visita tuvo como eje conocer de primera mano el potencial productivo de la cuenca neuquina y evaluar alternativas para el abastecimiento de gas natural a mediano y largo plazo. Como parte de la agenda, inte-

grantes del grupo empresario realizaron un sobrevuelo por áreas productivas de Vaca Muerta, lo que permitió dimensionar la escala de los desarrollos en curso. Luego, equipos técnicos de la subsecretaría de Hidrocarburos presentaron los principales indicadores de la actividad hidrocarburi-fera provincial, con foco en la evolución de la producción, las reservas y las perspectivas de crecimiento del gas no convencional.

La jornada incluyó además una exposición del Ministerio de Economía, Producción e Industria, que brindó un panorama del contexto económico y fiscal de Neuquén. Allí se repasaron los desafíos financieros de la provincia y las políticas orientadas a fortalecer la estabilidad macro y generar condiciones favorables para la inversión, en particular en el sector energético.

En paralelo, autoridades de Gas y Petróleo del Neuquén (GyP) realizaron una presentación institucional en la que explicaron el rol de la empresa provincial en el desarrollo de Vaca Muerta y su participación en proyectos

estratégicos. También se detalló el potencial del recurso gasífero y las oportunidades de asociación con actores internacionales. Desde el gobierno neuquino seña-

laron que estas instancias de intercambio técnico e institucional forman parte de una agenda más amplia orientada a posicionar el gas de Vaca Muerta en la región.



Potencia que impulsa TU CRECIMIENTO

FINANCIACIÓN PROPIA

Entrega inicial + 12 cuotas fijas

Entrega inmediata

Bonificación pago de contado



¡Contactanos!

T. L. Planas 4301
Q8304EOA - Neuquén
f /axionjcb @ jcbaxionlift

JCB AxionLift
patagonia@axionlift.com / jcbaxion.com



Escanea
y consultá!

AxionLift

f /axionlift

@_axionlift

+ axionlift.com

+54 9 11 2155-8798 / 0800 555 0202

INFRAESTRUCTURA

Arribaron a Río Negro 10 mil toneladas de caños chinos

El material será utilizado en la obra que conectará a los buques licuefactores del proyecto Southern Energy.

El proyecto argentino de exportación de Gas Natural Licuado (GNL) sumó un hito operativo, con la finalización de la descarga de 10.000 toneladas de caños de acero fabricados en China en el puerto

de San Antonio Este, en Río Negro. Las tuberías serán utilizadas para la construcción del gasoducto dedicado que vinculará la red troncal de transporte con las unidades flotantes de licuefacción previstas frente a la costa patagónica.

El cargamento, compuesto por unos 2.260 caños sin costura de distintos diámetros, arribó a bordo del buque Billion Star, procedente de Shanghai. La descarga demandó varios días de trabajo continuo y requirió equipamiento especializado de alto tonelaje, tanto del propio buque como de la terminal portuaria. Con el operativo finalizado, los materiales quedaron acopiados en predios logísticos dentro del área portuaria, a la espera del inicio del traslado hacia los frentes de obra.

Según detallaron fuentes provinciales, en paralelo se avanza con la adecuación del obrador y la preparación de accesos y logística terrestre. El cronograma preliminar del proyecto prevé que el movimiento de caños hacia la traza comience dentro de aproximadamente un mes, una

vez completadas esas tareas.

El ducto tendrá una extensión aproximada de 15 kilómetros y combinará tramos terrestres y submarinos. Su función será derivar el gas que circula por el Gasoducto San Martín hacia el sistema marítimo ubicado frente a la costa rionegrina, donde se instalarán las unidades FLNG y las monoboyas desde las cuales se cargará el GNL en buques metaneros. Allí, el gas será enfriado a -162 grados para su licuefacción y posterior exportación.

Desde el gobierno provincial destacaron el impacto logístico y económico del operativo portuario. "La llegada de estos materiales vuelve a poner al puerto en plena actividad y genera movimiento en el comercio, el transporte y el empleo local", señalaron. La descarga de los caños se inscribe en un contexto más amplio de avance del proyecto. En los últimos días, Southern Energy firmó su primer contrato de exportación de GNL con la empresa estatal alemana Securing Energy for Europe (SEFE).



Karana Yoga
PARA EMPRESAS

Vitalidad
Bienestar
Creatividad

Clases
Talleres
Retiros

54 9 299 504 3058
escuelakarana.com

Contacta a
Prof. Silvina Pirola

JAULA ANTIVUELCO INTERIOR
MARCA REGISTRADA Y CERTIFICADA

EQUIPAMIENTOS 

JAULA ANTIVUELCO INTERIOR CON CERTIFICACION PARA VEHICULOS DE TRANSPORTE DE PERSONAL

REPARACION Y VENTAS
COLOCACION DE CAÑOS DE ESCAPE
SILENCIADORES
TODO TIPO DE VEHICULOS Y CAMIONES EN GENERAL
ANTIVUELCO - EXTERIOR - INTERIOR
COBERTORES - PROTECCIONES

Calidad Certificada

winterequipamientos@yahoo.com.ar Winter 356/376 - Tel: 299 - 4423518 - (8300) Nqn.



NODO LAS CORTADERAS
Comercial & Industrial

Descubrí
EL DESARROLLO INDUSTRIAL Y COMERCIAL MÁS DESTACADO DE SAN PATRICIO DEL CHAÑAR.

📍 Kilómetro 15 - Ruta Provincial 7



Diseñado para satisfacer las crecientes demandas de infraestructura, **este proyecto se enfoca en logística, comercio y servicio.**



LOTES DESDE 2.000M² A 5.000M²



SERVICIOS COMPLETOS SEGURIDAD 24 HS



UBICACIÓN ESTRATÉGICA

A minutos de los principales accesos

INVERTÍ HOY EN EL FUTURO QUE SOÑAS.

Comercializa:



RE/MAX SINERGIA

📞 2995308202 - 2994556913
www.lascortaderas.com.ar
📱 @nodolascortaderas

INFRAESTRUCTURA

Licitación de caños para GNL abrió un foco de tensión

La competencia por el suministro de materiales enfrenta a proveedores locales con ofertas extranjeras.

Una licitación para el desarrollo de infraestructura asociada a las exportaciones de gas natural licuado (GNL) desde Vaca Muerta abrió un frente de tensión entre el Grupo Techint y el Go-

bierno, en un contexto marcado por la competencia internacional y la presión por reducir costos en proyectos de gran escala.

El proceso en cuestión corresponde al suministro de caños para el gasoducto de unos 480 kilómetros que conectará la Cuenca Neuquina con la costa atlántica de Río Negro, desde donde se prevé exportar GNL mediante unidades flotantes de licuefacción. En el grupo que encabeza Paolo Rocca crece la preocupación ante la posibilidad de que proveedores extranjeros, en particular empresas chinas, se impongan en la compulsa.

La inquietud no es nueva. Techint viene advirtiendo desde hace meses sobre el impacto de los tubos de origen asiático en el mercado local. Esa preocupación se materializó recientemente con el arribo a Río Negro de unas 5.000 toneladas de caños chinos revestidos en concreto, destinados a la primera etapa del proyecto, que contempla 27 kilómetros de traza entre tramos terrestres y submarinos. Aquella licitación antecede a la actual, de una escala muy superior.

La licitación en curso es llevada adelante por San Matías Pipeline, el vehículo del proyecto presentado ante el Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones (RIGI) en el marco de Southern Energy, el consorcio integrado por PAE, YPF, Pampa Energía, Harbour Energy y Golar LNG. Participan más de 15 oferentes de Argentina, China, India, España, México, Japón, Turquía y otros países. El proceso aún no concluyó y no se definió la oferta más competitiva.

En el sector advierten que el contexto internacional condiciona las decisiones. Los precios del GNL muestran una tendencia a la baja y se proyecta una sobreoferta global en los próximos años, lo que reduce los márgenes esperados. En ese escenario, cualquier desvío de costos puede comprometer la viabilidad económica del proyecto. Una diferencia en el precio de los caños puede traducirse en sobrecostos de decenas de millones de dólares.

Tenaris produce tubos para gasoductos en su planta de Valentín Alsina.



Trabajos con Tensión en líneas energizadas
Equipos doble brazo aislado de hasta 24 mts
Verificación del estado de la aislación de la instalación con equipos de mediciones especiales –Perfiladores-
ADD para medición de descargas parciales en descargadores y puntas de cable en Distribución
HI POT de 120 Kv Corriente Alterna

**PowerLine
Servicesrl**

Laboratorio de Alta Tensión
J.F.Hugo Kogan 1791 Parque Industrial
Cipolletti- Río Negro
Tel: +54 9 299 4983370 / +54 9 299 5954716
+54 9 299 5800282



UN NUEVO CONCEPTO EN OPTICA

PROGRAMA DE LENTES

de **SEGURIDAD + GRADUACIÓN** para su empresa

DIVISIÓN INDUSTRIAL



Vatro 02 **Fitwell**

Trai COLOR 01 **Fitwell**

Thega COLOR 02 **Fitwell**

RX50 COLOR 02 **Fitwell**

Vatro 01 **Fitwell**

Trai COLOR 02 **Fitwell**

Thega COLOR 01 **Fitwell**

Eagle **3M**

www.opticasenso.com
facebook.com/SensoOptica

CERTIFICACIÓN EN 166:2011

SENSO DEL PASEO
Perito Moreno 220 . Paseo del sol. L8
54 299 442 5275

SENSO CENTRAL
C.H. Rodríguez 24
54 299 443 0298 / 6457



Expertos en metalúrgica pesada
y venta de repuestos



CENTRAL
Allen, Río Negro
info@marfran.com.ar
Servicios y repuestos



SUCURSAL
Neuquén Capital
pedidos.neuquen@marfran.com.ar
Repuestos

ECONOMÍA CIRCULAR Y RECURSOS

GyP convoca a pymes con proyectos sustentables

El objetivo es facilitar soluciones ambientalmente sostenibles, con iniciativas innovadoras.

Gas y Petróleo del Neuquén S.A. (GyP), dependiente del ministerio de Energía de la provincia, lanzó una convocatoria dirigida a pequeñas y medianas empresas para la presentación de proyectos de

economía circular, eficiencia de recursos (energía, agua y materiales) y valorización de residuos y subproductos. Los proyectos que resulten seleccionados podrán ser instrumentados mediante distintas estructuras y acuerdos legales y financieros.

El objetivo de la iniciativa es impulsar soluciones innovadoras que combinen impacto ambiental positivo, viabilidad económica y beneficio social en el territorio neuquino, con potencial de escalar luego a nivel industrial.

Los proyectos podrán abarcar, entre otros ejes, la reutilización, reparación, reacondicionamiento, remanufactura y reciclaje de materiales y productos; la prevención y reducción en origen de residuos y subproductos; la optimización del uso de agua, energía e insumos críticos; la incorporación de tecnologías limpias y de eficiencia energética; y el desarrollo de soluciones digitales de trazabilidad y gestión, orientadas a construir cadenas de valor más sostenibles. Como condición necesaria, las iniciativas deberán desarrollarse íntegramente dentro del territorio

de la Provincia del Neuquén. Se priorizarán aquellas propuestas que incorporen tecnologías innovadoras o que aún no se encuentren operativas en la provincia, y que presenten viabilidad técnica y regulatoria, modelo de negocio claro e indicadores de impacto verificables.

Los proyectos que resulten seleccionados podrán ser instrumentados mediante distintas estructuras y acuerdos legales y financieros, de acuerdo con lo previsto en las Bases y Condiciones de la convocatoria.

Las Bases y Condiciones se encuentran publicadas en la página web institucional de la empresa, www.gypnqn.com.ar, y podrán ser solicitadas vía e-mail debiendo a tal fin dirigir el pedido a la casilla de correo electrónico ConvocatoriaTE-S@gypnqn.com.ar.

Los proyectos podrán ser presentado a partir del día 12 al 15 de enero de 2026 a través del medio electrónico antes mencionado. Se procederá a la apertura de proyectos el día 16 de enero de 2026, a las 10:00 horas, en la sede social de GyP.



Más de 20 años de trayectoria en el rubro metalúrgico

Estructuras metálicas
Piping
Recipientes de acumulación
Recipientes sometidos a presión



• Sucursal Neuquén • martin@metalurgicaalbase.com.ar • +54 9 299 5286035
www.metalurgicaalbase.com.ar

Maximizamos el potencial de tu negocio

- Auditoría externa
- Auditoría interna
- Impuestos
- Payroll
- Outsourcing
- Data Analytics



Villegas 780, Cipolletti (RN)
contacto@estudiorizza.com
 +54 299 403 2030
 +54 299 658 1416
www.estudiorizza.com

AÑELO NORTE 283

Desarrolla



DESARROLLOS Y SERVICIOS

INVERTÍ EN VACA MUERTA

Oportunidad en el epicentro del progreso argentino.
 Departamentos premium de construcción tradicional.



CONSTRUÍ TU FUTURO CON ALTA RENTABILIDAD
 Adelanto + 36 cuotas + saldo final llave en mano



2 habitaciones
en suite



Living
comedor



Cochera



Escaneá para ver más
de Añelo Norte 283



CONTACTATE CON NOSOTROS



+5492996318108



www.szdesayserv.com.ar

OLEODUCTO TRASANDINO

Chile asegura la compra de 70.000 barriles diarios

Cuatro de las principales operadoras de la Cuenca Neuquina firmaron acuerdos con la firma chilena ENAP.

La proyección exportadora de Vaca Muerta alcanzó un nuevo hito tras la firma de contratos de largo plazo entre las petroleras YPF, Vista, Shell y Equinor con la chilena Enap.

El acuerdo establece el envío de un volumen inicial de hasta 70.000 barriles diarios de crudo no convencional a través de la Cordillera de los Andes, una operación que podría generar divisas por un total de US\$ 12.000 millones de aquí a junio de 2033.

Esta alianza comercial se apoya en una infraestructura que ha sido recuperada y ampliada recientemente: el Oleoducto Trasandino (OTA) y el Oleoducto Vaca Muerta Norte. Estas obras son las venas que permiten conectar directamente la producción de la cuenca neuquina con las refinerías y terminales chilenas.

La relevancia de este corredor es tal que, en la actualidad, cerca del 40% de las exportaciones de petróleo de la región ya se canalizan por este sistema, consolidándose como la vía de salida más eficiente hacia el mercado del Pacífico.

Para los actores del sector, este entendimiento no solo asegura una demanda firme por parte de Chile, sino que funciona como una plataforma logística hacia

destinos globales, especialmente en el Asia-Pacífico. Al utilizar las terminales en la costa chilena, las productoras argentinas ganan flexibilidad y competitividad para colocar el shale oil en mercados distantes, reforzando la imagen de Argentina como un proveedor de energía confiable y previsible a nivel internacional.

El contrato, uno de los más significativos de la actual etapa exportadora, subraya la necesidad de mantener el ritmo de inversiones en transporte.

Con una producción que no deja de crecer, la optimización de los sistemas existentes y la proyección de nuevos ductos resultan vitales para acompañar la curva de Vaca Muerta. Este compromiso coordinado entre las empresas del upstream y la estatal Enap garantiza, en última instancia, el flujo financiero necesario para seguir expandiendo el desarrollo de la Cuenca Neuquina. El acuerdo garantiza el suministro de energía al vecino país y, a la vez, redefine el mapa energético entre ambos países.



Prevenir es un acto de Amor

www.veterinariaholisticapirola.com
@veterinariaholisticapirola
+54-298-455-2222



INDUSTRIAL SCIENTIFIC

MONITORES DE AREA Y PUNTO FIJO



RADIUS BZ1



I-TRANS 2

DETECTORES PORTATILES



TANGO TX1



VENTIS MX4



VENTIS PRO5



DISTRIBUCIÓN Y SERVICIO TÉCNICO AUTORIZADO

Chubut 677

(299) 15 4 198632

www.oilfieldservice.com.ar

CHRISTENSEN & FOSSATTI
VENTA DE SEMI REMOLQUES

CONSESIONARIO OFICIAL



SEMIREMOLQUES - BATEAS - CISTERNAS

ENTREGA INMEDIATA



Contacto

299 4277 973

Av. Mosconi (Ex Ruta N°22) y acceso a aeropuerto Neuquén | Neuquén capital

CONSESIONARIO OFICIAL

OMBU
Máquinas agrícolas & Remolques

SEMISUR
SEMIREMOLQUES

SEMIREMOLQUES - BATEAS - CAJAS VOLCADORAS

ENTREGA INMEDIATA



Contacto

299 4081 509

Km 62, RP N°7, paraje punta de sierra | San Patricio del Chañar | Neuquén capital

LOGÍSTICA

Con otro perfil, revive el sueño del “tren a Vaca Muerta”

Ahora denominado Meridiano 68, apuntan a un ambicioso plan ferroviario que unirá la minería de Cuyo con Neuquén.

La necesidad de optimizar los costos de transporte en la industria energética y minera ha dado lugar al proyecto Meridiano 68, una alternativa logística que desafía el diseño tradicional del Ferrocarril NorPatagónico. Se trata de un

corredor ferroviario de cargas que propone una conexión Norte-Sur, vinculando de manera directa a las provincias de San Juan, Mendoza y Neuquén. Esta iniciativa no solo facilitaría el movimiento de insumos para la minería metalífera de Cuyo, sino que surge como una opción crítica para la formación Vaca Muerta, en un contexto donde se espera que la producción de hidrocarburos se duplique para inicios de la década de 2030.

El sistema proyectado contempla una red de más de 3.000 kilómetros de vías, con un eje troncal de 1.000 kilómetros y ramales transversales hacia zonas clave como Malargüe. La ambición del plan radica en su capacidad de integración: el objetivo es conectar once puertos del litoral atlántico con diversos pasos internacionales hacia Chile, vinculando logísticamente a Cuyo y la Patagonia con los océanos Atlántico y Pacífico. Este esquema permitiría movilizar formaciones de 4.000 toneladas bajo un concepto de logística “just in time”, logrando unir San Juan con los puertos de Buenos Aires o

Bahía Blanca en apenas 35 horas.

Con una inversión estimada en u\$s1.500 millones, el Meridiano 68 se diseña con trocha ancha y carácter multipropósito. Actualmente, el proyecto atraviesa fases de análisis técnico y económico, mientras se define su integración con la línea San Martín. Una de las claves del modelo de gestión sería la implementación del sistema “open access” (acceso abierto), donde el Estado o un administrador garantiza la infraestructura y operadores privados pueden utilizarla mediante el pago de un canon, fomentando la competencia y la inversión de las propias compañías petroleras y mineras.

Este nuevo corredor representa un cambio de paradigma en el transporte de cargas en Argentina, pasando de un modelo radial centrado en Buenos Aires a uno de integración regional que prioriza los nodos productivos. De concretarse, Vaca Muerta y los grandes proyectos mineros de cobre y oro de la región cordillerana contarían con una vía de evacuación masiva, eficiente y competitiva.



JA - MA®
Distribuidora de agua envasada

✓ **SERVICIO DE ENTREGA A DOMICILIOS, EMPRENDIMIENTOS Y EMPRESAS**
✓ **VENTA Y DISTRIBUCIÓN DE AGUA Y SODA**
✓ **ALQUILER DE DISPENSER FRIO/CALOR**

SOLICITE EL SERVICIO AL
2994105544 | 2996019825
299 - 4894742
✉ distribuidorajama@outlook.com

CONTAMOS CON POSNET




DESDE 1980 A SU ALCANCE
¡CONECTADOS SOMOS MÁS!

▲ **Alquiler/venta de**
Repetidoras VHF y UHF
Repetidoras móviles VHF y UHF
Radios móviles, handies y equipos base

▲ **CCTV - Videovigilancia**
▲ **Enlaces radioeléctricos PTM - PMP**
▲ **Totem de Seguridad**
▲ **Sistema de Telemetría**
▲ **Laboratorio de Análisis y Reparación**

Cobertura para toda la comarca petrolera
Incluida Vaca Muerta




Seguinos  
EyC Electrónica y Comunicaciones

www.eycsrl.com




ventas@crexellsa.com.ar
www.crexellsa.com



ISO 9001: 2008
ISO 14001: 2004
OHSAS 18001: 2007
BUREAU VERITAS
CERTIFICATION

UPSTREAM

La exploración irá al RIGI para blindar inversiones

Se integrará toda la etapa exploratoria y la producción incremental al esquema de incentivos fiscales.

En el marco de la celebración del Día del Petróleo, el Gobierno nacional confirmó una medida largamente esperada por el sector energético: la incorporación de la exploración de hidrocarburos al

Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI). Daniel González, secretario Coordinador de Energía y Minería, detalló que el objetivo es incluir la fase de upstream, especialmente la vinculada al no convencional, para fomentar desembolsos que generen producción incremental y consoliden el crecimiento de Vaca Muerta. Esta decisión responde a una gestión directa del gobernador de Neuquén, Rolando Figueroa, quien busca garantizar que el dinamismo de la industria se traduzca en empleo y desarrollo provincial.

El anuncio llega en un momento de récords operativos para el sector. Según el balance oficial, la industria no convencional completó un 20% más de pozos y superó en un 30% las etapas de fractura respecto al año anterior, logrando picos históricos de extracción de crudo. Pese a la volatilidad de los precios internacionales, que registraron una caída del 17%, el Gobierno destacó la visión estratégica de las empresas. Para sostener este impulso en las cuencas maduras, donde la ecuación económica es más ajustada, se

ratificó también la intención de eliminar las retenciones a las exportaciones de petróleo convencional.

El impacto del RIGI ya es tangible en la infraestructura nacional. González enumeró proyectos críticos ya bajo este paraguas, como el oleoducto VMOS y los barcos de licuefacción de gas. Actualmente, se encuentran en evaluación otras cinco iniciativas de gran escala, que incluyen la expansión del gasoducto Perito Moreno, un ducto dedicado exclusivamente para GNL y tres plantas de tratamiento de crudo no convencional. Para el Ejecutivo, estas herramientas son el motor que permitirá proyectar inversiones a largo plazo bajo un esquema de equilibrio fiscal innegociable.

Finalmente, la hoja de ruta energética para el cierre de 2024 contempla una mayor liberalización del mercado de gas. Se prevé que Enarsa deje de ser el comprador exclusivo de GNL para dar paso a un sistema más competitivo, facilitando que las generadoras y productoras cierren acuerdos directos.

TRASLADOS EXCLUSIVOS

PARA EVENTOS E INCENTIVOS DESDE NEUQUÉN

Viajá con estilo, comodidad y puntualidad. Disfrutá de un servicio premium para empresas, grupos y visitantes que buscan experiencias auténticas.



Vaca Muerta

Ruta del Vino

Ruta de los Sabores

Ruta de los Dinosaurios

Tours y Excursiones

Consultas y reservas +54 299 3275120 @cautivarpatagonia cautivarpatagonia.tur.ar **cautivar** CIRCUITOS PATAGONIA NOROCCIDENTAL



El socio ideal de la industria



Horarios

Lunes a viernes de 9 a 18h.
Sábados de 9 a 12:30h.

MENDOZA
Casa Central: Salta 745, Ciudad
ventas@zapatagoma.com.ar
0261 4252138 / 0261 4257979
261 667 6370

NEUQUÉN
San Martín 1175, Ciudad
sucneuquen@zapatagoma.com.ar
0299 4487729
299 427 8135



 Zapata Goma  zapatagoma





Empresa **B** Certificada

¡TU AHORRO, NUESTRO COMPROMISO!

ALIMENTOS | BEBIDAS | LIMPIEZA
Neuquén, Patagonia Argentina

 info@faromayorista.com.ar  +54 9 299 515 7835  faromayorista.com.ar

EL DIAGNÓSTICO DEL IAPG

Vaca Muerta exige mil pozos anuales e inversión global

Para alcanzar la meta de 1,5 millones de barriles diarios se requiere un despliegue de capital sin precedentes.

La industria de los hidrocarburos en Argentina se encuentra ante un cambio de paradigma: tras haber superado los récords de producción de la década del 90, el sector ha cubierto la demanda local y

ahora debe transformarse en un proyecto netamente exportador.

Según Ernesto López Anadón, presidente del IAPG, el éxito de esta nueva etapa no es automático. Requiere perforar una cifra cercana a los 1.000 pozos anuales y movilizar inversiones que oscilen entre los u\$s20.000 y u\$s30.000 millones cada año, un volumen de capital que solo será posible atraer con estabilidad y acceso a los mercados de crédito globales.

El salto logístico que demanda Vaca Muerta para duplicar la producción de gas y alcanzar el millón y medio de barriles de crudo diario es monumental. Las proyecciones indican que, en su pico de actividad, la cadena de valor deberá suministrar hasta 6 millones de toneladas de acero y 30 millones de metros cúbicos de áridos, además de construir unos 170.000 kilómetros de ductos. Este despliegue no solo involucra a las grandes operadoras, sino que tracciona a un ecosistema de 10.000 empresas proveedoras, de las cuales casi el 80% son pymes que sostienen miles de puestos de trabajo.

Para canalizar este excedente hacia el exterior, la infraestructura es el factor crítico. López Anadón destacó proyectos estratégicos como la reversión del Gasoducto Norte, la expansión de Oldelval y los terminales de exportación de crudo como el oleoducto Vaca Muerta Sur. En el horizonte del gas, los proyectos de GNL (Gas Natural Licuado) liderados por operadoras como YPF, PAE y Camuzzi son la llave para colocar hasta 30 millones de toneladas anuales en los mercados internacionales para el año 2030, aprovechando los nuevos permisos de exportación a largo plazo.

Sin embargo, el titular del IAPG advirtió que Argentina compite en una "carrera contra el tiempo" frente a otros polos productivos del mundo. Si bien se han logrado grandes avances en eficiencia, los costos locales todavía superan a los del Permian en Estados Unidos debido a factores impositivos, rigideces laborales y barreras a la importación. El sector reclama reglas claras que aseguren la competitividad y eviten ineficiencias regulatorias.




TURNOS:
www.controlsrl.com.ar

REVISIÓN TÉCNICA VEHICULAR

ALLEN : ACCESO MARTIN FIERRO Y RUTA 65 - PARQUE INDUSTRIAL - 298 4599015
NEUQUÉN : PLANAS 4669 - CEL-299 4168297 - TEL 0299 4468711 -
BARILOCHE : VEREETBRUGGEN 2057- TEL 0294 4429826 -

BOMBAS CIMMA S.A.S



NOSOTROS

somos una empresa argentina dedicada al diseño, fabricación, reparación y comercialización de bombas a engranajes industriales, con camisas recambiables y KIT DE REPARACIÓN

BOMBAS

KIT DE REPARACIÓN

una bomba de por vida con solo cambiar el interior.



DATOS

DE CONTACTO



+54 11 6062-9176
+54 9 11 155-183-94553



ventas@bombascimmasas.com
administración@bombascimmasas.com



www.bombascimmasas.com



bombas_cimma

SERVICIOS

- Fabricación de bombas de engranajes.
- Venta y reparación de todo tipo de bombas.
- Fabricación y venta de repuestos.
- Mantenimiento a empresas
- Alquiler de equipos de bombeo
- Colocación de equipos de bombeo en camiones.
- Sistema de filtrado.
- Instalaciones de equipos y cañerías en planta.

NEUQUEN

CASA CENTRAL



299-522-2254



**ACCESORIOS
REPUESTOS**



**TALLER
BULONERÍA**

- SUS. NEUMÁTICA-FUELLES
- BALANCINES Y PERNOS
- PLATOS DE ENGANCHE
- SISTEMA DE FRENOS
- ELSINGAS PLANAS
- LÍNEA ATACARGA
- TALLER DE ELASTICOS
- METALÚRGICA

AÑELO
NUEVA SUCURSAL



299-522-2254



RUTA PROV. 7 KM 62
PUNTA DE SIERRA -
TRATAYEN

LUNES A VIERNES 8:00 A 17:00 HS.

ABRIMOS DE LUNES A VIERNES
DE 8:30 A 13:00 - DE 14:00 A 17:30 HORAS
ALASKA 5953 (EX RUTA 22 - ACC. AEROPUERTO)

CON VACA MUERTA COMO MOTOR

GAPP: el upstream está “en ecuperación moderada”

La actividad encontró un piso de estabilidad, consolidando un cambio de tendencia que aún es gradual.

El panorama de la exploración y producción de hidrocarburos en Argentina atraviesa una fase de recuperación moderada, según revela el último relevamiento del Grupo Argentino de Provee-

dores Petroleros (GAPP). Tras un período de retracción, las estadísticas mensuales de noviembre muestran que la actividad ha encontrado un piso de estabilidad, consolidando un cambio de tendencia que, aunque gradual, comienza a acortar las distancias con los registros del año anterior.

Uno de los indicadores más elocuentes de esta dinámica es la cantidad de equipos de perforación (rigs) activos, que en noviembre se mantuvo en 44 unidades, igualando la cifra de octubre.

Lo más destacable es la drástica desaceleración de la caída interanual: mientras que en septiembre la actividad era un 19% inferior a la de 2024, para noviembre esa brecha se redujo a un marginal 2,2%. Este dato sugiere que el desplome registrado a finales del año pasado ha sido compensado por una recomposición sostenida en los últimos meses.

El informe del GAPP ratifica la hegemonía casi total del recurso no convencional. Actualmente, el 84,1% de la perforación en el país

se destina al shale, dejando apenas un 15,9% para los yacimientos convencionales. Esta disparidad se vuelve extrema en las etapas de completación de pozos, donde el no convencional absorbe el 95,4% de las tareas. Geográficamente, la Cuenca Neuquina es el epicentro indiscutido de esta realidad, concentrando más del 84% de las operaciones nacionales, muy por encima del Golfo San Jorge que retiene un 13,6%.

En cuanto al mapa de actores, la petrolera de bandera YPF preserva su liderazgo operativo con 13 equipos activos, escoltada por Pan American Energy, Vista y Tecpetrol. Esta jerarquía se traslada también a la estimulación hidráulica, donde YPF encabezó el ranking mensual con 934 etapas de fractura realizadas.

En el segmento de servicios especializados, las firmas internacionales Schlumberger y Halliburton continúan dominando el mercado de fractura, mientras que Nabors encabeza el rubro de perforación con 12 torres en operación, especificó el informe.



NUESTROS SERVICIOS

- FABRICACIÓN Y EQUIPAMIENTO DE MÓDULOS HABITACIONALES
- SOLDADURA EN GENERAL
- PINTURA EPOXI
- CHAPA Y PINTURA
- FIBRA DE VIDRIO

Visitanos



2996044220/2995720508 Casimiro Gómez y Autovía Norte Nqn
carroceriasmendoza carroceriasmendoza233@gmail.com



30 años de experiencia en el sector

+54 11 4992-3193
Remedios 2668, CABA
www.estrategiasestructurales.com.ar
info@estrategiasestructurales.com.ar



Ingeniería + Arquitectura industrial y hospitalaria



MATAFUEGOS DEL VALLE

Venta de extintores nuevos, mantenimiento y recarga.

Contactanos



Plottier y Añelo NEUQUEN



REVÉS JUDICIAL PARA AMBIENTALISTAS

La Corte avaló la continuidad operativa en Vaca Muerta

El tribunal cuestionó la falta de precisión sobre el carácter interjurisdiccional del conflicto.

En una sentencia de alto impacto para el sector energético, la Corte Suprema de Justicia de la Nación desestimó un recurso de medida cautelar interpuesto contra las principales operadoras de la Cuen-

ca Neuquina. La acción, promovida por la Asociación de Superficiales de la Patagonia (Assupa), pretendía frenar o condicionar las actividades de firmas de la talla de YPF, Pampa Energía, Pan American Energy y Chevron, alegando la existencia de perjuicios ecológicos de gran escala. No obstante, el máximo tribunal dictaminó que la denuncia carecía de los sustentos fácticos mínimos para prosperar.

El fallo, que lleva las firmas del presidente del cuerpo, Horacio Rosatti, junto a conjuces de distintas provincias, destaca que la presentación de la entidad ambientalista adolece de “defectos significativos”. El argumento central de los magistrados radica en que la acusación se formuló de manera genérica, sin lograr vincular conductas empresariales específicas con eventos de contaminación comprobables. Para la Justicia, no basta con mencionar “incidentes abstractos”; es imperativo localizar geográficamente el daño, identificar al responsable y precisar el momento en que ocurrió el hecho.

Uno de los puntos más críticos de

la sentencia desestima el valor probatorio de un informe técnico presentado por la asociación. Se trata de un relevamiento geoespacial realizado por la firma Astecna S.A., que Assupa consideraba una prueba irrefutable. Sin embargo, la Corte subrayó que dicho estudio se limita a mostrar la escala de las locaciones petroleras y su impacto visual en el terreno, pero no documenta pasivos ambientales concretos derivados de la explotación.

Los jueces señalaron que las conclusiones del informe no corroboran ningún daño atribuible a un sujeto específico, despojando a la demanda de su principal sustento.

Otro aspecto que generó el rechazo judicial fue la intención de la parte actora de invertir la carga de la prueba. La asociación pretendía que fueran las petroleras quienes demostraran que la zona no estaba dañada, una postura que el tribunal calificó como “inverosímil”. La Corte recordó que, incluso en el derecho ambiental, quien denuncia tiene la obligación básica de precisar las circunstancias de los hechos que invoca.



COLDWELL BANKER
SENSUS

¿Buscas comprar, vender
o alquilar una propiedad?

Ana Laura Jassan
Asesora Inmobiliaria

+54 9 299 5749199
@analaura.cbsensus
analaura.jassan@coldwellbanker.com.ar

LUIS MUÑOZ
BIENES RAÍCES
CMCPN 386 Tomic 1 Folia 17

JUAN PABLO DOMBALD
BIENES RAÍCES
CMYCPN NBB-RP-23 Tomic 1 Folia 11



Tenemos la solución a la
movilidad de tu negocio.



Consultá por nuestra flota de Pick up y SUV.

www.oilbull.com.ar

2994 15-8497

comercial@oilbull.com.ar

Solalíque 525, Neuquen





LA FUERZA DE UN CLÁSICO.

ACTROS ClassicSpace 2545

- Cabina ClassicSpace techo bajo.
- Caja automatizada Nueva Generación de 12 marchas.
- Seguridad: ABS + EBS + ASR + Asistente de arranque en pendiente + ESP.
- Confort: freno motor Top Brake y retarder secundario de aceite, control de velocidad cruce Tempomat, volante multifunción, computadora de abordaje, espejos calefaccionados con regulación eléctrica, espejo frontal, asiento neumatico regulable.
- Sistema de Gestión de Flotas FleetBoard.

Mercedes-Benz
Camiones de confianza.



Taraborelli Concesionario Oficial. Casa Central: Ruta de Circunvalación & Casimiro Gómez - Neuquén.
Tel: 0810-122-1700 Sucursal: Luis Piedra Buena 5950 - San Carlos de Bariloche. Tel: (294) 4369004

VÁLIDO PARA ACTROS CLASSICSPACE 2545. FOTO NO CONTRACTUAL. LAS CARACTERÍSTICAS DEL VEHÍCULO PUEDEN VARIAR SIN PREVIO AVISO. ORIGEN DEL VEHÍCULO: BRASIL. PARA MÁS INFORMACIÓN Y CONDICIONES O LIMITACIONES APLICABLES, CONSULTE EN WWW.MERCEDES-BENZ-TRUCKS.COM.AR MERCEDES-BENZ CAMIONES Y BUSES S.A.U. CUIT: 30-71634944-2.

INNOVACIÓN, TALENTO Y FUTURO

Neuquén fue sede del Udesa Startup Competition Demo

No es solo una métrica, es un indicador clave para medir el avance de la transición energética.

El pasado 25 de noviembre, ENE – Polo Tecnológico Neuquén fue sede de una nueva edición del Startup Competition de la Universidad de San Andrés (UdeSA), enfocado en los verticales de energía

y sustentabilidad, dos áreas clave para el presente y futuro de la región.

Emprendedores finalistas de distintos puntos del país presentaron soluciones innovadoras para abordar los desafíos energéticos, ambientales y tecnológicos actuales.

Los jurados de esta edición fueron Roberto Castellino, Managing Director, Head Natural Resources, Santander; Claudio Darin, Director del Centro de Entrepreneurship, UdeSA; Diego Manfio, VP Ejecutivo de Ingeniería, SIMA S.A.; Gonzalo Echegaray, Titular de E&F Inversiones; Sergio A. Abrigo, Secretario de Extensión y Vinculación Tecnológica, UNCo; Andrés Porcel, Coordinador del Centro de Entrepreneurship, UdeSA.

La articulación local estuvo impulsada por Diego Manfio, referente del Polo Tecnológico, quien promovió la llegada de UdeSA a Neuquén y fortaleció el vínculo entre universidades, instituciones y empresas tecnológicas de la región.

Una competencia federal que eli-

gió a Neuquén

En diálogo con Energía Patagonia, Claudio Darin, Director del Centro de Entrepreneurship de UdeSA, destacó:

“Tenemos un compromiso profundo con el ecosistema emprendedor no solo de nuestra comunidad universitaria, sino de todo el país. Argentina es fuerte en verticales como agtech, biotecnología, salud, energía y tecnología sustentable, y este evento es parte de esa misión federal”.

Darin explicó que el Startup Competition se desarrolla en cuatro verticales y en distintas provincias, buscando dinamizar ecosistemas locales:

AgTech & FoodTech en Río Cuarto; Biotech & HealthTech en Sunchales; Innovación general, en Mar del Plata; y Energía & Sustentabilidad, en Neuquén.

Cada vertical selecciona cinco startups finalistas, y una de ellas competirá en la gran final del 4 de diciembre en el campus de UdeSA

Day: Energía y Sustentabilidad

por un premio adicional.

“Es una competencia verdaderamente nacional, con startups jóvenes de no más de 24 meses de actividad comercial, viniendo de Buenos Aires, Córdoba, Santa Fe, Neuquén y muchas otras provincias. Buscamos talento, innovación y disrupción”, añadió Darin.

Claudio Darin subrayó que la elección de Neuquén para el vertical Energía & Sustentabilidad no es casual.

“Neuquén tiene relevancia nacional e internacional por su industria de oil & gas, pero también por la aparición de nuevas empresas de base tecnológica y un ecosistema emprendedor que crece”.

“La sustentabilidad es una demanda de la sociedad, de la industria y de los nuevos modelos de negocios”, concluyó.

La articulación lograda entre el Polo Tecnológico Neuquén, UdeSA y empresas líderes muestra un modelo de colaboración que potencia oportunidades reales.

El impacto de la llegada de OpenAI

Al cierre del diálogo, Claudio Darin reflexionó sobre el anuncio de la intención de OpenAI de instalarse en Argentina.

“OpenAI mira a la Argentina por su talento. El país tiene ventajas estructurales en educación, pensamiento crítico y capacidad técnica. Si se concreta, Argentina puede ocupar un rol clave en innovación y disrupción para toda América Latina”, explicó.

Y agregó: “El futuro se construye en colaboración. Ningún país o institución puede hacerlo solo. Eventos como este muestran que cuando universidades, empresas, polos tecnológicos y entidades locales trabajan juntos, el impacto es real”.

Un día histórico para ENE

La jornada en ENE – Polo Tecnológico Neuquén dejó un mensaje claro: la innovación energética y sustentable es hoy una oportunidad estratégica para Neuquén y

para el país. El Demo Day consolidó a la región como un punto clave del mapa nacional de innovación y reunió talento federal en Neuquén.

Por:
Pablo González
Columnista Energía Patagonia
PG Marketing y Comunicación

Brindamos un servicio integral de

SEGURIDAD E HIGIENE LABORAL

- ✓ Capacitación en manejo seguro de autoelevadores
- ✓ Estudios y muestreos de ambiente laboral
- ✓ Gestión de seguridad e higiene laboral
- ✓ Estudios ergonómicos
- ✓ Peritajes laborales

Bases operativas:
CABA y ALTO VALLE
ALCANCE A TODO EL PAÍS

INCORPORAMOS

CONTROL DE CONTRATISTAS

Nos aseguramos un adecuado control de los proveedores, mediante una plataforma web gestión controlando los riesgos de la terciarización o subcontratación.

COMUNICAR SEGURIDAD

info@comunicarseguridad.com.ar
www.comunicarseguridad.com.ar
298-479 2951 / 11-55671324 / 11-59484415

INFOTEC PATAGONIA

HOMOLOGACIÓN PARA EMPRESAS PETROLERAS

299-5498264
CERTIFICACIONES - INFORMES DE CONFIGURACIÓN DE MODELO

HANS FLUGEL Y ACC MARTIN FIERRO - PARQUE INDUSTRIAL ALLEN

GREEN TOWER Suites

DIAG. 25 DE MAYO 273 ESQ. INDEPENDENCIA

GTS es Wellness. Un edificio que promueve, desde su arquitectura y diseño, un estilo de vida saludable y de bienestar.

ENTREGA 2027

- Monoambientes y 1 Dormitorios
- Sum y Terraza Verde
- Piscina y Solarium
- Vistas Increíbles

SAFIAR
OBRAS Y DESARROLLOS INMOBILIARIOS

www.safiar.com.ar
+54 9 299 633 1806

/safiar
f i n

Parque Industrial Centenario, Manzana 64 CP8309 - Centenario - Neuquén
Tel.: 299 4040327 - 299 6346020 | servicios@serval.com.ar / administracion@serval.com.ar | www.serval.com.ar

Serval

- Producidas y montadas sobre patín de IPN x 300 mm. El equipamiento cuenta con prueba de hermeticidad adaptada de acuerdo a la necesidad del cliente.
- Pileta para almacenamiento de fluidos en proceso de perforación, terminación y producción. La misma cuenta con tratamiento superficial interior y exterior acorde a la exigencia de su uso.

Equipos habitables móviles + Piletas de almacenamiento

MERCADOS EMERGENTES Y CIENCIA

Un nuevo epicentro para la innovación patagónica

El Polo Científico Tecnológico de Neuquén es un nodo de convergencia entre distintas disciplinas.

Ubicado en la intersección de Av. Soldi y Av. Huilén, en el noroeste de la Ciudad de Neuquén, el Polo Científico Tecnológico Neuquén se consolida como uno de los espacios más modernos y estratégicos

de la región para impulsar ciencia, tecnología e innovación.

El complejo se organiza en tres edificios de planta baja y tres niveles que integran:

- Laboratorios de prueba
- Oficinas y talleres
- Áreas de investigación
- Aulas de capacitación
- Bibliotecas digitales
- Espacios de coworking
- Salas de reuniones
- Ambientes para desarrollo de proyectos tecnológicos avanzados

En este ecosistema se destaca especialmente el Edificio II – ENE, un espacio abierto, vidriado, luminoso y transparente, pensado para potenciar la productividad, la colaboración y la creatividad.

Allí se están gestando hoy los proyectos tecnológicos más nuevos de la provincia, y es en este entorno donde se desarrolló la actividad central del día.

¿Qué es?

Se trata de un nuevo ecosistema de innovación que funciona como

un nodo de convergencia interdisciplinaria.

Allí, industrias que antes operaban de forma aislada —como la salud, la movilidad y el sector digital— se entrelazan para diseñar un modelo económico moderno. Su función primordial es romper los silos corporativos, permitiendo que el conocimiento circule libremente entre empresas y centros de investigación.

Al fomentar esta red de colaboración, el Polo no solo busca la convivencia física de los actores, sino la detección temprana de tendencias que permitan a la región liderar mercados emergentes.

En el plano educativo y de capital humano, el complejo se posiciona como una usina de especialización técnica sin precedentes.

Al albergar el instituto de formación en Oil & Gas más importante de Sudamérica, su labor se centra en profesionalizar la mano de obra local y preparar a las nuevas generaciones para las altas exigencias de Vaca Muerta.

Esta función de “puente” asegura que la formación académica se traduzca en empleo calificado, vinculando directamente la investigación técnica con las necesidades operativas de la industria energética actual.

Asimismo, el Polo actúa como un catalizador para el emprendedurismo de alto impacto, transformando ideas disruptivas en soluciones con alcance global.

Gracias a la presencia de aceleradoras de negocios y laboratorios

de vanguardia, el espacio ofrece a las startups el soporte necesario para escalar sus proyectos en áreas críticas como la medicina o la tecnología industrial. Esta infraestructura de coworking y experimentación está diseñada específicamente para agilizar la transferencia tecnológica desde la universidad hacia el sector privado, reduciendo la brecha entre el laboratorio y el mercado.

Finalmente, el proyecto asume un rol estratégico en la transición hacia la sostenibilidad y la eficiencia

productiva. Su función es liderar la creación de comunidades energéticas regionales y el desarrollo de energías renovables, integrando la mirada ambiental en el corazón de la producción.

Al articular el trabajo de las universidades con las metas de sostenibilidad del gobierno, el Polo garantiza que la innovación no sea solo un avance técnico, sino una herramienta para mejorar la calidad de vida y asegurar un crecimiento económico equilibrado a largo plazo.



ROSSI
INDUSTRIAL TECHNOLOGY
Sistemas de Pintado y Tratamiento de Superficies



+54 9 2995 12-3306

ventas@rit.com.ar

www.rit.com.ar

Carlos Pellegrini 3216 - PIN Neuquén

Phoenix
Services



www.phoenixservices.com.ar
@phoenixservicesarg phoenixservices

Mecanotécnica.

FADAC
SOCIEDAD ANONIMA

ADITA

WD Equipamiento
traje y sujeción de cargas

JIT
LUBRICACION

SEGUCUER
seguridad industrial



URETEC

DINATECNICA

CONMAN
ARGENTINA S.A.

IGK
ACCESORIOS SRL

TAYAL

TRAMONTINA
PRO

FRANCOVIGH S.A.

GENEBRE

FERRETERIA

ZALOZE ACCESORIOS

Frontera 2454 / Neuquén / Mail: phoenix@phoenixservices.com.ar
Ventas: +54 9 299 4050380 / +54 9 299 5796776 / +54 9 299 4048178 / +54 9 299 6316807

INGESUD
ESTRUCTURAS & GEOTECNIA

www.ingesud.com.ar
INGESUD SRL

**LA TRANQUILIDAD
DE SABER
DÓNDE FUNDAMOS
NUESTROS PROYECTOS.**

ESTUDIOS DE SUELOS:
Contamos con un completo Laboratorio de Suelos para diversos ensayos, con equipos modernos y certificados.

También realizamos:

- Control de compactación de suelos.
- Ensayos No Destructivos (END) en estructuras de Hormigón Armado.
- Pruebas de carga.
- Topografía.
- Proyectos de obras de Infraestructura.
- Diseño y Cálculo de Estructuras de Hormigón Armado y Estructuras Metálicas.

info@ingesud.com.ar

298 491-6441 • 298 440-1656

Don Bosco 1245, Gral. Roca.

Miembros de **AIE** (Asoc. de Ingenieros Estructurales), **SAIG** (Soc. Argentina de Ingeniería Geotécnica), **AAC** (Asoc. Argentina de Carreteras).

YERBAS BOT

Un robot y cinco estudiantes de la EPET 20 de Neuquén

Participación en la Olimpiada Mundial de Robótica - FIRST Global Challenge 2025 de ese país.

“YERBAS BOT”: un robot y cinco estudiantes de la EPET 20 de Neuquén brillaron en Panamá. Participaron en el FIRST Global Challenge 2025, una olimpiada mundial de robótica de tipo olímpico que reunió a jóvenes de 191 países bajo el tema Eco Equilibrium, centrado

en la biodiversidad. El equipo neuquino viajó con su robot “Yerbas Bot” para representar a Neuquén y a la Argentina, compartir estrategias, competir y vivir una intensa semana de trabajo, intercambio cultural y desafíos técnicos.

¿Cómo se sienten hoy después de haber vivido una experiencia tan grande?

Juan: Después de que vivís eso, lo demás se siente aburrido. Fue una experiencia increíble: conocer a mucha gente, ver robots re-

copados y practicar inglés todos los días. Era una semana entera de partidos, estrategias y trabajo constante, y después queda como un vacío.

Joaquín: Fue una experiencia muy linda, pero muy intensa. Estuvimos un mes armando el robot, trabajando entre 12 y 14 horas en la escuela, y luego una semana de competencia de 7 de la mañana a 8 de la noche.

Pasó todo muy rápido, pero lo disfrutamos muchísimo.

¿Qué los motivó a participar en este mundial de robótica?

Juan: Empezamos en la Copa Robótica Argentina 2025, “EducaBot”, en Neuquén. Tuvimos buenos resultados en la instancia provincial y nacional, pero al principio la motivación no fue “hacer robótica” sino aceptar la invitación del director, Jesús Pérez, para competir. Lo tomé como un intento, y eso terminó llevándome a un mundial increíble.

¿Cómo surgió la idea y cómo se

brillaron en Panamá

armó el equipo de la EPET 20?

La participación en FIRST nació a partir de una propuesta de Educabot, que necesitaba un equipo representante de Neuquén. A la EPET 20 la eligieron por su desempeño en las instancias provincial y nacional, y el equipo se integró con quienes habían competido antes, más estudiantes de 4.º con buen manejo de inglés.

¿Cómo se definieron los roles dentro del grupo?

Los roles venían casi definidos

de torneos anteriores: Tiago fue piloto; Maxi, mecánico; Lázaro, responsable del lanzador; Julieta, traductora e intermediaria con otros equipos; y Joaquín continuó como capitán.

El robot que presentaron se llama “Yerbas Bot”. ¿De dónde salió ese nombre?

Joaquín: El nombre nació de chistes internos en el laboratorio y de la película Iron Man. Nos inspiramos en J.A.R.V.I.S. y lo adaptamos a algo más argentino, hasta llegar

a “Yerbas Bot”, que sonaba parecido pero con identidad propia.

¿Qué desafíos tuvieron en el diseño inicial?

Juan: El primer gran desafío fue elegir la base del robot: un modelo 4x2 tipo auto u otro omnidireccional. Por decisión del piloto optamos por el 4x2, y desde ahí diseñamos el resto en cuatro fases, armando módulos y luego integrándolos.

Joaquín: Hubo muchos prototi-

pos, sobre todo en el escalador, que pasó por casi cien versiones hasta llegar al modelo final.

¿Cuáles son las funciones más destacadas del robot?

Juan: Lo más importante es que puede recolectar y liberar pelotas de handball, las “biodiversity units”, y preparar muy rápido hasta el máximo nivel, clave para sumar puntos.

Julieta: El modelo tiene unas 300 piezas, un valor cercano a 5 mil



Estamos haciendo realidad Vaca Muerta

Tecpetrol
Energía que crece

www.tecpetrol.com



HYTORC | **MULTITEC SUDAMERICANA** REPRESENTANTE EXCLUSIVO

LIDERES EN TORQUE Y TENSION

José Quijada
+54 0299 4295988
ventas.neuquen@multi-sud.com.ar

Hernán Rodríguez
+54 0299 6272502
hernan.rodriguez@multi-sud.com.ar

Matías Rodríguez
+54 0299 4011067
tallernqn@multi-sud.com.ar



KAMMAN INGENIERIA & ASOCIADOS
Productos | Servicios | Certificaciones | Capacitaciones

CEJN
CEJN ES LÍDER MUNDIAL EN LA FABRICACIÓN DE SOLUCIONES DE ACOPLAMIENTO RÁPIDO DE ALTO RENDIMIENTO, OFRECIENDO FIABILIDAD, SEGURIDAD Y EFICIENCIA EN TODOS LOS SECTORES.

PLARAD
Torque & Tension Systems
ENERGÍA EÓLICA / GAS & PETRÓLEO / MEDIOS DE ELEVACIÓN
CON PRODUCTOS E IDEAS INNOVADORES, LA MARCA PLARAD ES LÍDER MUNDIAL EN TECNOLOGÍA DE ATORNILLADO EN MÁS DE 50 SECTORES INDUSTRIALES.

www.kammaningenieria.com | consultas@kammaningenieria.com | Tinogasta 4737 - Neuquén Capital



PUENTES GRUA

La confianza que brinda una marca con nombre propio

ING. CABRERA

www.ingenieriacabrera.com.ar

PUENTES GRUA | PORTICOS GRUA | SEMI-PORTICOS GRUA | GRUAS BANDERA | APAREJOS A CABLE Y A CADENA | MONORIEL

Av. Mira 2710 - Córdoba (Argentina) | 351 5740338 | 351 4650671 | info@ingenieriacabrera.com.ar

dólares y mide 50 centímetros por lado. Está pensado para superar pruebas de desplazamiento, empuje y ascenso por soga, e incluso puede sostenerse sobre las ruedas traseras.

Joaquín: En los 12 partidos trepamos siempre; en todos llegamos al nivel 4 excepto uno, en el que quedamos en nivel 3 por cuestión de tiempo. Nuestro robot estaba entre los más rápidos en escalar.

¿Hubo momentos críticos durante el armado?

Juan: El momento más crítico fue una semana y media antes del viaje, con la puerta que recogía y soltaba pelotas. Los servos no tenían potencia, quemamos varios y pensamos en cambiar todo el sistema o el escalador. Lo resolvimos aligerando la estructura y usando un servo más grande.

¿Cuántas versiones hicieron hasta llegar al modelo final?

Julieta: Hicimos unas seis bases y muchísimas modificaciones.

Joaquín: Hubo mucha prueba y

error, sin poder registrar todo por falta de tiempo, pero se logró el objetivo.

¿Cómo era la rutina de trabajo previo al viaje?

Juan: Durante el mes de preparación nos eximieron de teoría y taller para dedicarnos al robot. Estábamos en el laboratorio de 9 a 18, todos los días, incluidos fines de semana, jornadas institucionales y días de paro.

Julieta: El trabajo en equipo fue

clave: cada integrante tenía un rol claro en programación, pilotaje, mecánica y cálculos. Armamos y desarmamos el robot al menos cinco o seis veces, hasta conocerlo por completo.

¿Dónde practicaban y qué apoyo tuvieron?

Juan: El director "se puso la 10" y, junto con docentes y personal de taller, montaron en el SUM una cancha de 7 por 7 metros con torres y ecosistemas para simular el escenario real. Incluso familiares

de la vicedirectora colaboraron.

Julieta: Teníamos la misma alfombra que en el mundial, lo que permitió ajustar derrapes, aceleración, pruebas de soga y torres con mucha precisión.

Joaquín: También contábamos con instrucciones de entrenamiento y videos técnicos para llegar preparados al certamen.

Al llegar a Panamá, ¿qué fue lo que más les impactó?

Julieta: La cantidad y diversidad

de robots. Algunos eran gigantes y se expandían como en Transformers: todos partían de 50 x 50 cm pero luego desplegaban estructuras impresionantes. Al principio asustaba, pero terminó siendo una gran inspiración para hacer ajustes en plena competencia.

¿Cuál fue el momento más tenso?

Juan: El primer partido. Un mal comienzo podía condicionar el resto. Como capitán tenía que definir estrategias y orientar al piloto, y si el robot no trepaba se per-

día buena parte de los puntos. Por suerte Tiago manejó muy bien los nervios y siempre respondió.

¿Qué aprendieron como equipo más allá de lo técnico?

Juan: Aprendimos a comunicarnos, a hablar los problemas de frente y a no buscar culpables cuando un partido salía mal. También mejoramos el inglés y crecimos en lo educativo y sociocultural.

Julieta: Lo central fue aprender

a convivir, gestionar emociones y sostener la buena onda en momentos críticos.

¿Qué mensaje darían a quienes quieren iniciarse en robótica?

Julieta: Que se animen.

Leé la entrevista completa en
www.energiapatagonia.com

Por: **Gustavo Edelman**
MP N° TEC A04 - CPTN
Coordinador de Comunicación y Prensa - Colegio Profesional de Técnicos de Neuquén

SOMOS ESPECIALISTAS EN SANEAMIENTO AMBIENTAL





CONTÁCTENOS

info@cleansas.com.ar | www.cleansolucionespetroleras.com | 2996017182 / 2996050398

TERMOTANQUES Y CALDERAS INDUSTRIALES ELECTRICOS Y A GAS

Industria Argentina

- DURABILIDAD COMPROBADA
- DIVERSIDAD DE POTENCIAS Y CAPACIDADES
- ROBUSTOS Y CONFIABLES
- ELECTRICOS Y A GAS
- PARA MEDIANAS Y GRANDES NECESIDADES





INGENIERIA T&H

GRANDES CAPACIDADES

0800 268 0422 | INFO@SPIARGENTINA.COM.AR

GRUPO Bouvier
OBRAS CIVILES

- INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN
- MOVIMIENTO DE SUELO
- OBRAS LLAVE EN MANO
- TRANSPORTE DE CARGAS ESPECIALES
- OBRAS PARA INDUSTRIAS




www.grupobouvier.com.ar

+54 9 3447 503640

martinbouvier@grupobouvier.com.ar

Soluciones de transporte, almacenamiento y logística para tu empresa

- Transporte
- Carga Proyecto
- Freight Forwarding
- Almacenamiento






www.tbcargo.com

info@tbcargo.com

Chacabuco 314 5° Piso (C1069AAH). Ciudad de Buenos Aires.

TBCargo

MIDSTREAM

Duplicar Norte tuvo su audiencia pública en Cipolletti

El encuentro permitió evaluar los aspectos técnicos y sociales de la obra que extenderá la infraestructura de transporte.

La ciudad de Cipolletti se convirtió en el escenario central para la Audiencia Pública del proyecto “Oleoducto Duplicar Norte”, una instancia fundamental dentro del proceso de Evaluación de Impacto Ambiental que exige la legislación de la provincia de Río Negro.

El evento, convocado por la Secretaría de Ambiente y Cambio Climático, tuvo como propósito principal la exposición del Estudio de Impacto Ambiental (EIA) desarrollado por la empresa Oleoductos del Valle S.A. (Oldelval).

La jornada se llevó a cabo en la sede de la Secretaría de Energía y Ambiente, donde se dieron cita referentes institucionales, técnicos y representantes gremiales. La apertura formal estuvo liderada por la secretaria de Ambiente y Cambio Climático, María Judith

Jiménez, quien estuvo acompañada por el subsecretario de Control y Fiscalización Ambiental, Nicolás Jurgeit, y el intendente local, Rodrigo Buteler.

Durante la sesión, la firma proponente detalló los alcances de la obra, mientras que la consultora Confluencia SRL se encargó de la explicación técnica del estudio ambiental ante un panel de expositores invitados de organismos como la OFEPHI, el IAPG y la Defensoría del Pueblo. El objetivo central del proyecto Duplicar Nor-

te es incrementar la capacidad de transporte de petróleo crudo conectando la Estación de Bombeo Puesto Hernández, en Neuquén, con la Estación de Bombeo Allen, en territorio rionegrino.

La obra contempla la instalación de 147 kilómetros de ducto en el tramo provincial, además de una Unidad Automática de Medición en Allen.

Esta nueva infraestructura permitirá realizar transferencias de entre 20.000 y 45.000 m3/día entre

las plantas operativas de Oldelval y VMOS, fortaleciendo el sistema ante el aumento de producción en la Cuenca Neuquina.

En términos de sustentabilidad, el EIA presentado bajo normativa nacional y provincial incluye un Plan de Gestión Ambiental diseñado para identificar y reducir riesgos durante las fases de construcción y mantenimiento.

Las autoridades enfatizaron que la audiencia es un espacio de participación ciudadana esencial para

recolectar aportes que se integrarán al dictamen técnico final.

Entre las medidas de mitigación destacadas se encuentran la restauración de suelos, la protección de la fauna local y una gestión estricta de residuos.

Desde la perspectiva social, el secretario general de la UOCRA Zona Atlántica, Damián Miler, subrayó la relevancia del proyecto para el mercado laboral.

El dirigente gremial remarcó la

necesidad de priorizar la mano de obra local y los programas de formación.

Según estimaciones del sector, la suma de estos proyectos energéticos en la región podría generar entre 8.000 y 10.000 puestos de trabajo, lo que calificó como un escenario histórico para Río Negro.

Con el cierre de esta audiencia, el proceso administrativo se encamina hacia la resolución ambiental definitiva que habilitará el inicio de los trabajos de campo.



Estamos haciendo realidad Vaca Muerta



Energía que crece

www.tecpetrol.com

Instagram Facebook Twitter LinkedIn Messenger

BRINDAMOS SOLUCIONES PARA EL CONFORT DE TU HOGAR



INSTALACIONES PATAGÓNICAS

WWW.TIENDAINSTALACIONESPATAGONICAS.COM.AR

2996 288539

Instagram Facebook TikTok LinkedIn

CIPOLLETTI | ITALIA 130

PLOTTIER | SANTA FE SUR 191

NEUQUÉN | TEODORO PLANAS 967

Central: 

Añelo: 

Contacto: 



INGENIERÍA ARGENTINA PARA LA INDUSTRIA DEL MUNDO



www.micronor.com.ar



25 Años Innovando y Brindando Servicios de Excelencia

Movimiento de Suelos - Maquinarias - Electrónica - Aeronáutica - Soldaduras - Protección Catódica - Minería - Paneles Solares

Ofrecemos soluciones innovadoras que transforman espacios

Aberturas de PVC, aluminio y chapa

Revestimientos y cerramientos en PVC

Barandas

Mamparas

Cortinas

CONSULTÁ PLAN Congelar



ABERTURAS DE ALUMINIO + PVC

+45 AÑOS INNOVANDO CON CALIDAD Y COMPROMISO

299 5179997 | @ventas@aberturas.com.ar

Marconi 1651 - Parque Industrial Cipolletti (R.N.)

¡Seguinos para más información!

aberturas.com.ar



INNOVACIÓN

YPF apuesta a la IA para potenciar la eficiencia

La compañía inauguró en Plaza Huincul una sala operativa con inteligencia artificial pionera en el país

YPF inauguró la Sala Integrada en su Complejo Industrial Plaza Huincul (CIPH).

Este nuevo centro constituye un hito para la industria argentina al reunir, en un mismo entorno físico y operativo, al Real Time

Intelligence Center (RTIC) y la tradicional Sala de Control. La iniciativa busca transformar la gestión de los procesos industriales, maximizando la eficiencia de una de las refinerías más estratégicas del país mediante la supervisión constante y coordinada.

Este espacio innovador funciona de manera ininterrumpida durante todo el año, integrando sistemas avanzados y talento humano bajo un esquema colaborativo. El principal diferencial de la sala es la incorporación de Inteligencia

Artificial avanzada, materializada en cinco agentes virtuales entrenados para resolver consultas técnicas complejas.

Estos asistentes funcionan como un manual especializado disponible al instante, lo que permite a los operarios evacuar dudas técnicas y reducir drásticamente los tiempos de respuesta, permitiendo que el equipo se enfoque en el objetivo central de garantizar el suministro de combustibles.

Durante el acto de apertura, el pre-

sidente y CEO de YPF, Horacio Marín, resaltó que esta incorporación tecnológica coloca a la refinería de Plaza Huincul a la vanguardia nacional.

El directivo vinculó este avance directamente con el Plan 4x4 de la compañía, señalando que la optimización de estos activos es clave para alcanzar la meta país de exportar más de 30.000 millones de dólares a partir del año 2031. Para Marín, la digitalización y la captura de valor mediante la innovación son pilares innegociables

en la hoja de ruta de la empresa.

Desde la perspectiva técnica, la Sala Integrada cuenta con un despliegue de más de 20 pantallas que monitorean datos en vivo, apoyándose en la herramienta Optimax para procesar y valorizar 117 variables críticas del proceso industrial.

El funcionamiento del área depende de un equipo multidisciplinario de 11 profesionales altamente especializados en planificación, control de procesos y gestión

energética. Además, el personal cuenta con un programa de entrenamiento continuo basado en simuladores de operación (OTS), lo que eleva significativamente los estándares de seguridad y preparación ante contingencias.

La compañía proyecta que esta integración tecnológica genere un impacto económico tangible, con un margen adicional estimado en 4 millones de dólares durante su primer año de actividad. Actualmente, el CIPH es el centro de producción de naftas Infinia y Súper,

gasol y combustible para aviación para toda la región de la Patagonia Norte.

Es notable que más del 95% del petróleo que se procesa en la planta proviene de Vaca Muerta, consolidando el rol de la refinería en la industrialización del shale.

Asimismo, el predio continúa albergando la única planta de metanol a gran escala de Argentina, atendiendo tanto la demanda interna como los mercados globales.



Claudio Vagnoni
Inmobiliaria Seguros Generales
Matrícula 508 Matrícula 60419

claudiovagnoni67@gmail.com
+ 54 9 2995812364
Claudio Ignacio Vagnoni

Laura Capellán
Inmobiliaria y Aseguradora
Mat. Nac. 68947
M.YC.P. Mat N°166 – RPC-14

Roca n° 737 -Gral. Fdez. Oro - RNE
+ 54 9 2996370704
www.lauracapellan.com.ar
inmobiliarialauracapellan

RIMAY
ARQUITECTURA
Y CONSTRUCCIÓN

Diseño arquitectónico | Construcción de proyectos residenciales comerciales e industriales | Dirección de obra | Gestión y compra de materiales | Preparación de suelo | Infraestructura | Asesoramiento profesional

¡Visita nuestras oficinas!

DIMAMETAL
Fabricación de semirremolques especiales para servicios petroleros

Planta industrial: Paulo VI 625 - Villa Gdor. Gálvez - Santa Fe
Contactos: 3416428648 - 2995203462
dimametal@dimametal.com.ar - www.dimametal.com

ARTECH
NETWORKING

EMPRESA NEUQUINA
SEGUN LEY 3032

NEWSLETTERS

Estamos preparados para un nuevo año de innovación y soluciones que impulsaran el crecimiento de cada negocio.

Seguimos comprometidos en ofrecer, como cada año, productos de calidad que se adapten a sus necesidades.

¡Juntos, lograremos nuevos éxitos!

¡Felices Fiestas!

• Fibra Óptica - Racks y accesorios - Centrales telefónicas - Cableado estructurado - Insumos y accesorios - Switches industriales, y más •

Gral. San Martín 1018 - Neuquén | ventas@artechsrl.com.ar | www.artechsrl.com.ar | 299-4428436 / 299-4435806

HISTÓRICA LICITACIÓN DE TGN

Pluspetrol busca asegurar exportaciones hasta 2078

La compañía presentó una propuesta sin precedentes para contratar capacidad de transporte en la red de TGN.

Transportadora de Gas del Norte (TGN) realizó este lunes un open season para asignar capacidad de exportación de gas natural hacia Chile.

El concurso, solicitado por la generadora chilena Colbún para asegurar contratos de compra a largo plazo, arrojó una novedad que tomó por sorpresa a la industria hidrocarburífera: Pluspetrol presentó una oferta para contratar transporte por 52 años.

La petrolera propuso evacuar en firme 4,1 millones de metros cúbicos diarios (MMm3/día) desde Tratayén hacia La Mora, utilizando el gasoducto GasAndes.

El contrato se extendería desde el 1 de enero de 2026 hasta el año 2078, un hito de longevidad sin antecedentes en Argentina que ratifica la confianza en la productividad futura de Vaca Muerta. Pluspetrol, que a fines de 2024 adquirió los activos de Exxon-Mobil por US\$ 1.700 millones, ya es el mayor productor de gas asociado del país. Actualmente produce más de 12 MMm3/día de gas en La Calera y proyecta alcanzar los 120.000 barriles diarios de crudo en Bajo del Choique hacia finales de la década. Con

esta oferta, la firma busca dominar tanto el mercado doméstico como el de exportación regional.

En el mismo concurso, EcoGas ofertó contratar 700.000 m3/día para abastecer la demanda residencial de Mendoza. Debido a esto, TGN debe esperar el aval del Enargas para convalidar dicha propuesta antes de formalizar la adjudicación total de los 4,8 MMm3/día disponibles.

En principio, TGN (cuyos socios son Tecpetrol y CGC) asignará capacidad de transporte ya existente sin necesidad de realizar nuevas inversiones. No obstante, la solidez de la demanda manifestada en las ofertas abre la posibilidad de futuras expansiones de la red.



HISTÓRICA LICITACIÓN DE TGN

Preadjudicaron a las represas del Comahue

El Ministerio de Economía formalizó el trámite. Central Puerto, BML y Edison ganaron la licitación.

El Ministerio de Economía avanzó en el tramo final para la privatización de las centrales hidroeléctricas del Comahue.

A través de la Resolución 2059/2025, firmada por el ministro Luis Caputo, el Gobierno formalizó la preadjudicación del cien por ciento del capital accionario de las sociedades que operan los complejos de Alicurá, El Chocón, Cerros Colorados y Piedra del Águila.

Esta operación generará ingresos por un total de US\$ 706 millones.

Resultados y consorcios ganadores

El proceso de venta de estos activos estratégicos, ubicados en la región del Comahue, se dividió entre tres grandes grupos empresarios que resultaron ganadores

de la segunda etapa del concurso público:

• Piedra del Águila: El complejo de mayor envergadura quedó en manos de Central Puerto S.A., tras presentar una oferta de US\$ 245 millones.

• El Chocón: Fue preadjudicada a un consorcio liderado por BML Inversora S.A.U. y MSU Energy, junto a otros socios, por un monto de US\$ 236 millones.

• Alicurá y Cerros Colorados: Ambas represas fueron obtenidas por el grupo conformado por Edison Inversiones S.A.U. y el Consorcio de Empresas Mendocinas para Potrerillos.

Por Alicurá abonarán US\$ 162 millones, mientras que por Cerros Colorados la cifra alcanzó los US\$ 64 millones tras un pedido oficial de mejora de las ofertas iniciales.

Las propuestas rechazadas

Por otro lado, la Comisión Evaluadora decidió desestimar las propuestas presentadas por un grupo

integrado por Hidroeléctrica Futaleufú, Genneia y Aluar.

Este consorcio había ofertado la suma simbólica de un dólar por tres de los renglones licitados, lo cual fue calificado en la resolución como un “precio vil” y carente de seriedad de manera palmaria.

El cronograma de privatización continuará el lunes 22 de diciembre en la ciudad de Cipolletti, donde se llevará a cabo la firma de los contratos de concesión y transferencia.

No obstante, la vigencia efectiva de este traspaso quedará supeditada a la posterior publicación de la adjudicación definitiva en el Boletín Oficial.

Con esta operación, el Gobierno transfirió una porción significativa de la capacidad de generación eléctrica del país al sector privado, en línea con su política de retiro paulatino del Estado.

Las centrales Alicurá, El Chocón, Planicie Banderita – Cerros Colorados y Piedra del Águila, están ubicadas en las provincias de Río Negro y Neuquén. En conjunto, representan un 14% de la generación de energía del país.



12 AÑOS JUNTOS

ENERGIA PATAGONIA
Es un producto de Bashuk Editorial

Nuestro Staff

Producción Periodística:
Stefani Andrés
stefaniandres@gmail.com

Marketing y Comunicación:
Gonzalez Pablo
pablo82g@gmail.com

Agencia:
MacMedia
www.macmedia.com.ar

Arte y Diseño:
Bashuk Camila
camibashuk@hotmail.com

Gerente Comercial:
Bashuk Miguel Ángel
mabashuk@gmail.com

+54 9 299 401-0809
energiapatagonia.com
@energiapatagonia
Energia Patagonia

PG Marketing y Comunicación

Conectamos marcas con personas.

“Soluciones creativas en marketing, comunicación y branding para empresas industriales y de servicios.”

Gestión de LinkedIn corporativo

Diseño gráfico e identidad visual

Contenido estratégico y audiovisual

Estrategias comerciales B2B

299 570 6297

pablo82g@gmail.com

Pablo González

RULOQUÉN

ESPECIALISTA EN RODAMIENTOS RETENES

55 Años

Crucetas · Palieres

Retenes · Bombas de agua

Repuestos automotores

Reforma palier flotantes

AUTOMOTORES INDUSTRIA ESPECIALES

Envíos al Interior

T. Planas 875 - Neuquén

rulquen.nqn@gmail.com

299-6123410

299-4422233

299-4430980

Grabados industriales y regalería empresarial personalizada.

CHAPAS identificatorias para POZOS PETROLEROS

- Grabamos y personalizamos: Acero inoxidable, aluminio, acrílico, madera y más.
- Chapas identificatorias para equipos, válvulas y pozos.
- Regalos empresariales premium con la línea Coleman® y Stanley®.
- Diseños personalizados con logo y datos técnicos.
- Atendemos a empresas petroleras, contratistas y talleres industriales.
- Consultanos por proyectos a medida.

+549 299 6246317

SILIONEUQUEN@HOTMAIL.COM

JUAN B. JUSTO 687

Silio
JOYERÍA & RELOJERÍA

NEUQUÉN

Avanza el desarrollo de cuatro parques industriales

La provincia realizó la apertura de sobres para los proyectos ejecutivos y planes maestros.

La Subsecretaría de Industria y Modernización inició el proceso formal para el desarrollo integral de la red de infraestructura productiva provincial. El acto consistió en la apertura de sobres para

los concursos de antecedentes destinados a la elaboración de los proyectos ejecutivos y master planes de los Parques Industriales Provinciales de Añelo, Zapala, Plaza Huincul y el sector Z1 Sur de la ciudad de Neuquén.

El certamen recibió seis propuestas para las áreas de Neuquén y Zapala, mientras que ocho firmas concursaron por Plaza Huincul y Añelo. Financiados a través de Fiduciaria Neuquina S.A. mediante el Fondo de Responsabilidad Social Empresaria (Ley 2615), los proyectos tendrán un plazo de ejecución de 180 días. Estos planes definirán los lineamientos técnicos, ambientales y urbanísticos necesarios para garantizar un crecimiento ordenado y sostenible.

El ministro de Economía, Producción e Industria, Guillermo Koenig, destacó que esta planificación permitirá la provisión de servicios y la demarcación de calles, otorgando "crecimiento y vida" a los parques bajo un esquema federal. Por su parte, el ministro de Trabajo, Lucas Castelli, resaltó que Neuquén lidera la creación de empleo priva-

do y que estos espacios facilitarán la instalación definitiva de empresas y la formación profesional.

Finalmente, el subsecretario Juan Manuel Morales señaló que la medida refleja una decisión estratégica de largo plazo para fortalecer las cadenas de valor y la "neuquinidad". Los nuevos planes establecerán criterios de sustentabilidad, eficiencia energética y compatibilidad urbana, consolidando a la provincia como un polo productivo competitivo con fuerte identidad local e integración con las comunidades.

En esta hoja de ruta, resultará clave el desarrollo de la Plataforma Multimodal en Zapala, que junto a las demás localidades busca incentivar la inversión privada mediante pactos de gobernanza local. En este sentido, desde la empresa estatal GyP señalaron que el acompañamiento a estos proyectos estratégicos es fundamental para diversificar la matriz económica de la provincia, fortaleciendo la infraestructura logística y tecnológica en cada una de las regiones integradas al plan.



SG²
CONSULTORES

MEDIMOS
EVALUAMOS
MEJORAMOS

TRANSFORMAMOS LA GESTIÓN AMBIENTAL
EN UNA HERRAMIENTA DE CRECIMIENTO

- Estudios de Impacto Ambiental
- Huella de Carbono
- Planes de Mitigación y Seguimiento Ambiental

Innovación y ambiente en equilibrio

CONTACTO

+54 9 (299) 459-4307

sg2consultores@gmail.com

www.sg2consultores.com.ar

SG2 Consultores



DESEMBARCA ESTUDIO ORBE

Neuquén suma gestión de talento especializada

Responde a la demanda de proveedores que aseguren continuidad operativa y cumplimiento técnico.

El arribo de Estudio Orbe a Neuquén marca un paso decisivo en su estrategia de acompañar, de manera presencial y con capacidad operativa, a las compañías que necesitan sostener la productividad en uno de los entornos más exigentes del país: Vaca Muerta.

Con la producción provincial superando los 500.000 barriles/día y un récord histórico de extracción de gas (112,3 MMm³/día en junio 2025), esta expansión responde a la demanda concreta del sector por servicios técnicos confiables, equipos listos para operar y una gestión laboral que reduzca desvíos, costos improductivos y riesgos de cumplimiento.

"Estar en la cuenca no es solo abrir una oficina: es asumir un compromiso directo con la dinámica operativa del sector, que exige

velocidad, precisión documental y cuadrillas preparadas desde el primer día. Hoy, el 75 % de los CVs que llegan a la región, apuntan a la industria petrolera", señala Anabella Albó, Directora Ejecutiva de Estudio Orbe.



Desde su base en la provincia, Estudio Orbe estructura una oferta integral para operadoras, empresas de servicios y contratistas que necesitan escalar operaciones o estabilizar equipos sin ampliar estructura interna. Se destacan: tercerización inteligente de personal, provisión de perfiles técnicos críticos, soporte para paradas de planta, cumplimiento normativo, consultoría y administración de



documentación, legajos y back office que minimicen tiempos muertos y riesgos laborales.

La compañía asegura metodologías de control con procesos diseñados para integrarse a estándares de Oil & Gas, minería y energía. "Nuestro aporte es absorber la complejidad operativa para que nuestros aliados estratégicos puedan concentrarse en productividad y en mantener la ventana de trabajo sin interrupciones", agrega Albó.

La expansión también incluye un plan de fortalecimiento de dotaciones técnicas y acuerdos con empresas que están ampliando actividad en Vaca Muerta. El desembarco formaliza un esquema de acompañamiento que Estudio Orbe venía desarrollando en proyectos de la región y que ahora se consolida con estructura estable, equipos locales y una red de perfiles certificados para tareas críticas.





ESTUDIO ORBE

NEUQUÉN ESTAMOS AQUÍ

SOLUCIONES DE RRHH PARA VACA MUERTA

- PERSONAL TÉCNICO** para operaciones y picos de demanda
- CUADRILLAS LISTAS** (documentación + habilitaciones)
- PARADAS DE PLANTA:** gestión integral
- LEGAJOS** y cumplimiento normativo
- PAYROLL** y Gestión Contable

 estudioorbe  estudio-orbe.com.ar



DESDE 1989

QUINTEROS

ALUMINIO

FABRICA DE ABERTURAS DE ALUMINIO CALIDAD, DISEÑO Y DURABILIDAD



DELTA - MONACO TOP - MEDITERRANEA - NIZA

MAS DE 35 AÑOS DE EXPERIENCIA NOS AVALAN EN NEUQUÉN Y ALREDEDORES

 2995123144  Ing. Cipolletti 75 - Neuquén Capital  @quinterosaluminio

Contactanos

ENTREVISTA CON GUSTAVO ALTUNA

Alianzas globales, innovación y e intercambio comercial

SG2 Consultores participó de la CISCE de Beijing: las tendencias en tecnología, gestión ambiental y logística.



SCHROEDER BROKERS
PRODUCTORES ASESORES DE SEGUROS

Seguros diseñados para una industria que no se detiene

Soluciones integrales en seguros

- Flotas y vehículos operativos
- ART y Accidentes Personales
- Seguros técnicos
- Todo riesgo operativo
- Cauciones
- Responsabilidad Civil

CONSULTANOS

+54 9 299 626 0011
contacto@schroeder.com.ar
MAT SSN N° 103607



Este julio de 2025, SG2 Consultores formó parte de The Third China International Supply Chain Expo (CISCE), en Beijing, uno de los escenarios más influyentes del mundo para la cooperación tecno-

lógica, ambiental e industrial.

Más de 650 empresas, instituciones, gobiernos y organismos de 75 países confluyen allí para repensar cadenas de valor, explorar nuevos modelos de energía limpia, manufactura avanzada, digitalización y soluciones de movilidad inteligente.

En esta entrevista exclusiva para Energía Patagonia, conversamos con su socio gerente, Lic. Gustavo Altuna, sobre los aprendizajes, las oportunidades para Argentina y el impacto directo que esta experiencia tendrá en la gestión ambiental y operativa de Neuquén y Vaca Muerta.

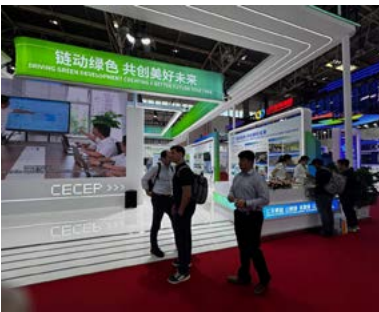
¿Qué te dejó esta participación en Beijing, tanto en materia tecnológica como en visión estratégica?

“Permitime una precisión: esta fue mi primera experiencia presencial en CISCE, y eso me permitió observar todo con la mirada limpia de alguien que llega sin sesgos.

Lo primero que impacta es el pragmatismo chino en materia energé-

tica. No caen en un romanticismo verde; ejecutan la transición de manera agresiva pero sin comprometer la seguridad del suministro. Integran sistemas nuevos y tradicionales para garantizar continuidad. Esa dualidad —innovar sin detener la matriz productiva— es una lección técnica y política de primer orden.”

“También confirmé algo que ya se percibía: Latinoamérica dejó de ser periférica. Con el puerto de Chancay en Perú, China trazó una línea directa hacia la región. Argentina se vuelve un punto inevitable del mapa logístico global. La pregunta es si estaremos preparados para integrarnos como actores técnicos, o si solo miraremos pasar la oportunidad.”



entre Argentina y China



¿Qué viste en la Expo que pueda incorporarse al trabajo que SG2 realiza en la Patagonia?

“La gran transformación es que la gestión ambiental dejó de ser reactiva para convertirse en predictiva. Y eso se logra combinando IA con hardware autónomo.

La aplicación inmediata en la Patagonia es el monitoreo ambiental en tiempo real con drones y sensores remotos, capaces de detectar emisiones y fugas mientras se producen. En territorios extensos como Vaca Muerta, esto es un cambio total: auditoría continua, decisiones instantáneas y mantenimiento preventivo más eficiente.”

“La otra revolución es el foco en la

reducción de emisiones en el punto de origen, en lugar de soluciones ‘end-of-pipe’. Si optimizamos la combustión, los procesos químicos y la eficiencia del sistema desde el inicio, hay menos que tratar después. No es solo ser más ‘verde’: es reducir OpEx y anticiparse a normativas futuras.”

¿Qué aspectos culturales del modelo chino pueden inspirar mejoras en nuestra región?

China trabaja con visión estratégica a 50 años, no a 5. Definen dónde quieren estar en 2060 y construyen hacia atrás. Esa coherencia es brutal. En nuestra región, muchas veces corremos detrás de la coyuntura. Para que Neuquén sea protagonista global, debemos

asumir que eficiencia operativa y cumplimiento ambiental son pasos obligatorios hacia la soberanía energética, no trámites burocráticos.”

“Si aplicamos esta disciplina en Vaca Muerta, dejaremos de ser exportadores de commodities y pasaremos a ser dueños de nuestro destino energético.”

¿Qué puertas se abren a partir de esta experiencia?

“La oportunidad es enorme, pero exige actualizar nuestra percepción sobre China. Hoy ya no son proveedores de bajo costo: son proveedores de excelencia. Pero para que esa tecnología llegue y salga de la región, necesitamos resolver el cuello de botella histórico: la logística.

Aquí aparece la Zona Franca de Zapala como pieza estratégica. Es el puerto seco ideal para ingreso de sensores, IA y equipos de monitoreo, y a la vez es el nodo para la salida de nuestros recursos hacia los puertos chilenos y, desde allí, al Pacífico.”

“La oportunidad para SG2 es actuar como el eslabón técnico de esa cadena: validar tecnología ambiental, integrarla a las operaciones locales y asegurar trazabilidad. Si Neuquén se integra a esta Ruta del Pacífico, dejamos de ser el ‘fin del mundo’ y nos convertimos en la puerta de entrada a Sudamérica.”

La Patagonia como nodo clave

La presencia de SG2 en China reafirma algo clave: la Patagonia ya no observa al mundo desde lejos. Está entrando en el mapa estratégico del futuro energético global.

Beijing no fue un destino: fue un punto de partida. Si Neuquén logra articular innovación, logística y visión de largo plazo, tendrá un rol determinante en las cadenas de suministro que definirán las próximas décadas.

Por:
Pablo González
Columnista Energía Patagonia
PG Marketing y Comunicación

HIDROLAVADORAS INDUSTRIALES

**REPARACIONES**

**MANTENIMIENTOS**

**VENTA - ALQUILER**

Realizamos trabajos personalizados a pedido.

- Amplia variedad de opciones para cumplir con la necesidad del cliente.
- Maquinas nuevas de agua fría - caliente de gran poder de limpieza.
- Estructuras resistentes con protecciones y rodamientos a elección.
- Elección de personalización estética acorde a empresa y gusto.
- Instalaciones eléctricas con regulación de temperatura y temporizador.
- Mangueras de alta presión R2 a pedido.



Contamos con 20 años de experiencia

**299 - 419 - 9060**
299 - 401 - 7047

**MARCOSITU1946@HOTMAIL.COM**

**NEUQUEN CAPITAL - LOS NARANJOS 2140**



PIPERS
CONSTRUCCIONES METÁLICAS
KABIL SRL

**CORTE CON GUILLOTINA**
hasta 1/2"

**PLEGADO DE CHAPAS**
hasta 3/4"

**SOLDADURA ESPECIALIZADA**
Mig/ mag/ tig

**SOLDADURA LASER**
inoxidable/ aluminio/ galvanizada

**CILINDRADO DE CHAPAS**
hasta 1/2"

**CORTE CNC DE PIEZAS**
hasta 3"

MAS DE 20 AÑOS CREANDO SOLUCIONES A MEDIDA

INNOVACIÓN - PRECISIÓN Y COMPROMISO

- CORTE DE BRIDAS
- SOPORTES A MEDIDA
- ARMADO DE CAÑERÍAS
- PILETAS DE ALMACENAMIENTO

**metalurgica@pipersmet.com**

**0299 - 15 502 8448**

**A. Aguado 2461, Neuquén, Argentina.**

CUENCA NEUQUINA

El lubricante en la eficiencia operativa de Vaca Muerta

La Colonia S.A. suministra productos de calidad, con stock estratégico y logística confiable.

El área de lubricantes Shell se consolidó en los últimos años como un pilar estratégico dentro de La Colonia S.A., no solo como una unidad comercial, sino como un soporte clave para la operación integral de múltiples sectores productivos, especialmente la industria energética y el oil & gas.

Su rol excede la venta de productos. Se trata de un modelo de servicio que integra acompañamiento posventa, soluciones técnicas y una logística pensada para impactar directamente en la eficiencia operativa de los clientes industriales, respaldado por un equipo comercial capacitado que trabaja con visitas presenciales diarias, dando respuesta concreta a las necesidades del mercado.

En Neuquén y el Alto Valle, La Colonia ocupa un lugar central dentro del ecosistema energético regional, al integrar combustibles, lubricantes y logística en un servicio completo.

Esta articulación marca una dife-

rencia sustancial en una región donde la continuidad operativa y la previsibilidad del suministro son factores críticos.

Uno de los diferenciales más relevantes es su depósito de 2.400 m² en Centenario (Neuquén), con stock estratégico para cubrir hasta 90 días de demanda de productos críticos. Esto permite ofrecer a los clientes un servicio de back up de reservas de lubricantes ante imprevistos, clave para operaciones que no pueden detenerse.

El predio cuenta además con plación de carga y descarga, facilitando el retiro urgente de productos y las maniobras logísticas.

La Colonia trabaja con un portafolio amplio que incluye lubricantes para motores pesados, hidráulicos, grasas especiales, aceites para engranajes, compresores y turbinas, entre otros productos diseñados para condiciones de trabajo exigentes.

También abastece al sector agro, a lubricadores y talleres, cubriendo la línea automotriz. Los formatos de entrega van desde tótems de 1.000 litros, tambores de 209 litros, baldes de 20 litros y cajas cerradas, con mercadería palletizada para una correcta manipulación por volumen y peso.

En cuanto a tendencias, se observa una creciente demanda de lubricantes sintéticos y de mayor vida útil, orientados a reducir paradas, optimizar costos y mejorar el rendimiento de los equipos. Un lubricante de calidad, con la viscosidad adecuada y correctamente mantenido, disminuye la fricción interna del motor, mejora la eficiencia del funcionamiento, reduce el consumo de combustible y extiende la vida útil de los equipos.

Otro diferencial clave es contar con logística directa y distribución propia. La Colonia ofrece entregas inmediatas y programadas, respaldadas por un camión de larga distancia que viaja dos veces por semana a la planta de Shell. Sus unidades cuentan con grúas para la entrega de productos palletizados, asegurando descargas seguras y eficientes.

Este sistema garantiza confiabilidad en el suministro, evita quiebres de stock, permite responder a picos de demanda y optimiza tiempos y costos mediante seguimiento y geolocalización.

Este esquema resulta especialmente eficiente en regiones complejas como Vaca Muerta, donde la distancia, el clima y la infraestructura exigen proveedores con pre-

sencia territorial real y capacidad operativa comprobada.

De cara a 2026, el principal desafío es acompañar la creciente complejidad técnica de los equipos y el ritmo de expansión de Vaca Muerta, en un contexto de presión por optimizar costos y cumplir con estándares cada vez más exigentes.

Al mismo tiempo, se abren oportunidades claras en la expansión de líneas sintéticas, la incorporación de servicios de análisis y monitoreo, y una integración cada vez mayor entre combustibles, lubricantes y soporte técnico.

La empresa se prepara para brindar un servicio personalizado y especializado, con inversiones en infraestructura logística, ampliación de stock estratégico, capacitación técnica del equipo y fortalecimiento de alianzas con la marca Shell, con el foco puesto en mejorar la productividad del cliente, reducir tiempos muertos y asegurar un abastecimiento continuo en un mercado donde cada hora de operación cuenta.

Por:
Pablo González
Columnista Energía Patagonia
PG Marketing y Comunicación

artegraf Departamento de diseño
IMPRESOS DE CALIDAD
40 años
Imprimiendo tus ideas

digital@artegrafneuquen.com.ar
prerensa@artegrafneuquen.com.ar
Cotizaciones
administracion@artegrafneuquen.com.ar

299 4837598 - 299 4650416 www.artegrafneuquen.com.ar

IMPRESIÓN
OFFSET y DIGITAL

- + FOLLETERÍA Y PAPELERÍA COMERCIAL
- + IMPRESIÓN EDITORIAL Y PACKAGING
- + GIGANTOGRAFÍAS Y CARTELERÍA
- + PLOTTER DE IMPRESIÓN Y CORTE

Ina, Silvio, Tosello, 1375 - PIN ESTE - NEUQUÉN CAPITAL

b. BASHUK ESTUDIO

¿NECESITAS UN
DISEÑADOR GRÁFICO?

Contactanos: +54 9 299 4599193 | camibashuk@hotmail.com

DESAGOTE RAPIDITO

IRAM
IONET
RECOGNIZED
CERTIFICATION
GESTIÓN
AMBIENTAL
RI 14000-9283
IRAM-ISO
14001:2015

ALCANCE DE LA CERTIFICACIÓN
Servicio de carga, transporte
y descarga de residuos
líquidos y semisólidos con
camión atmosférico.
Desagote de piletas, pozos
ciegos y cámaras sépticas.
Destape de cañerías.

Actividades desarrolladas en las
Prov. de Neuquén y Río Negro:
**NEUQUÉN - PLOTTIER - AÑELO
CIPOLLETTI - BARDAS DEL MEDIO**

+54 9 2994 04-2960
info@desagoterapidito.com.ar
www.desagoterapidito.com.ar
Félix San Martín 1850, Neuquén
(Base operativa Plottier y Neuquén)

ENERGÍA PARA LA ENERGÍA

COMBUSTIBLES, LOGÍSTICA
Y LUBRICANTES PARA LA
INDUSTRIA DEL PETRÓLEO



Hot Refueling

Repostaje directo en campo para
operaciones continuas, con autonomía
energética y cero interrupciones.



Combustible a Granel

Suministro en grandes volúmenes, con
respuesta inmediata gracias a 3 graneleros
ubicados en la ciudad de Añelo y Centenario.



Lubricantes Mayorista

Distribuimos la línea Shell para motores,
turbinas, sistemas hidráulicos y flotas; y ofrecemos
soporte integral a nuevos lubricentros.

www.lacoloniasa.com.ar
NEUQUÉN Y RÍO NEGRO | PATAGONIA ARGENTINA



LACOLONIA
estaciones y servicios



AGUA GARCIA

**Servicio de provisión de agua y hielo
a empresas de la cuenca petrolera**

WhatsApp 299-5494600
www.aguagarcia.com.ar
info@aguagarcia.com.ar



**GESTIÓN DE
LA CALIDAD**

RI 9001-17415
IRAM-ISO 9001:2015



**BUENAS
PRÁCTICAS
MANUFACTURA**

BPM-417
IRAM NM 324



HIELO COMAHUE

DESARROLLO PERSONAL

Un MIMO de fin de año

Un ejercicio de retrospectión permite analizar aciertos y desaciertos en los equipos de trabajo.

Llega el fin de año, y la oportunidad de balance anual se hace presente. Pudiendo ser ésta, una instancia de evaluación, tanto objetiva como subjetiva, tanto en lo organizacional como en lo personal.

En Yoga, este momento del año, es una de tantas oportunidades para realizar evaluación continua, formativa y consciente.

Aplicamos el ejercicio de observación personal o retrospectión, cada noche antes de dormir, en ciclos intermedios, hasta llegar al anual. Para aprender de los aciertos y desaciertos, para delinear nuevos rumbos en base a lo aprendido, para soltar lo que ya cumplió su cometido.

Tan útil lo considero, que no solo lo enseño a los estudiantes, sino



que también lo enseñé a mis hijos cuando pequeños. Y cada fin de año, recostados en el jardín mirando el cielo, como una pantalla, proyectábamos los eventos del año. Cada uno, a su manera ejercitaba el arte de mirar hacia atrás, y aprender de ello.

Hoy te quiero compartir una herramienta similar, aplicable en la empresa, en los equipos, en la familia, en lo personal. Es un recurso de retroalimentación, perfectamente útil para la evaluación de fin de año, o de un ciclo.

Aplicando un MIMO en retrospectiva

Para obtener una mirada profunda de lo que ha acontecido en un período de tiempo, y realizar un aprendizaje de ello, disponte en un lugar cómodo y momento adecuado, a:

- Delimitar el ciclo que quieres evaluar, pudiendo ser el año completo.
- Observar los sucesos en el orden tal como ocurrieron, recordando

lo más posible.

- Observar los sucesos en el orden inverso.
- Recordar las emociones sin juzgarse, solo reconociendo y aceptando.
- Darse cuenta de los aciertos y desaciertos, con mirada neutral.
- Definir que Mantener, que Incorporar, que mejorar y que omitir.
- Registrar el proceso

Así habrás realizado un MIMO, con procesos personales, familiares y/o profesionales.

Y de manera amable hacia ti mismo, y hacia tu equipo, habrás aprovechado la oportunidad de evaluación, con expansión de consciencia y perspectiva supradora.

Contacto:
Silvina Pirola
+54 9 299 504 3058
www.escuelakarana.com



MALMA

ALDEA DE TERRUÑO

BY HAIKU

NATURALEZA · VINOS
GASTRONOMÍA · DESCANSO

entre viñedos



RESERVAS: ALDEA@BODEGAMALMA.COM
+54 9 2995 27-8251 @ALDEAMALMABYHAIKU