



26

TRANSPORTE

## Comahue Trucks estrenó su nueva sede en Cipolletti

Se trata de un concesionario integral de más de 6.500 m<sup>2</sup> de superficie total. Permitirá a Volkswagen ampliar su presencia en la Patagonia. La inauguración reunió a empresarios, clientes y referentes del sector productivo.

24 | POLO TECNOLÓGICO

"La IA debe resolver problemas reales"

Con foco en aplicaciones reales, una iniciativa ayuda a las empresas en la incorporación gradual de inteligencia artificial.

37 | EMPRESAS

Neuquén ya tiene cámara de químicas

Presentaron QPQ: un espacio empresario para acompañar el desarrollo industrial asociado a Vaca Muerta

03 | VACA MUERTA

Neuquén duplicó sus exportaciones

Duplicó las ventas en el exterior de crudo en un 103,5%. El crecimiento de la producción permitió este hito.

42 | COLUMNA

Competitividad y la huella de carbono

La industria energética enfrenta el desafío de pasar del cumplimiento normativo al desempeño ambiental.



**AxionLift**



EXCAVADORA 220 NXT

# POTENCIA QUE MUEVE TU OBRA


**ENTREGA INMEDIATA**

FINANCIACIÓN PROPIA A MEDIDA  
ENTREGA INICIAL + 16 CUOTAS EN PESOS  
FINANCIAMIENTO BANCARIO


**SOLICITA  
COTIZACIÓN**
**AxionLift JCB**

## VACA MUERTA

# Neuquén ya duplicó sus exportaciones petroleras

*Las ventas externas de crudo crecieron más de 100% en cinco meses. Crece el aporte de divisas de la Cuenca Neuquina.*

Durante los primeros cinco meses de 2026, Neuquén profundizó su protagonismo dentro del sector energético argentino al registrar un fuerte crecimiento en las exportaciones de petróleo. Impulsada por el desarrollo de Vaca Muerta y el aumento sostenido de la producción, la provincia logró consolidarse como uno de los principales motores de generación de divisas del país.

De acuerdo con datos oficiales difundidos por el Gobierno provincial, las ventas al exterior vinculadas a la actividad hidrocarburífera registraron un incremento del 103,5% respecto del mismo período del año anterior. Este desempeño permitió que Neuquén refuerce su posición dentro de la canasta exportadora energética nacional y continúe ganando participación en los mercados inter-

nacionales.

El crecimiento está directamente relacionado con la expansión de la producción no convencional en Vaca Muerta, que viene marcando nuevos récords de extracción de petróleo. La mejora en los niveles de producción permitió incrementar los volúmenes destinados a exportación y aprovechar la creciente demanda de crudo en los mercados externos.

La evolución de las exportaciones también refleja el impacto de las inversiones realizadas en infraestructura y logística durante los últimos años. La ampliación de la capacidad de transporte y los proyectos vinculados a la salida exportadora de hidrocarburos continúan siendo factores determinantes para sostener el crecimiento de la actividad.

En paralelo, la provincia viene consolidando un perfil cada vez más orientado al comercio internacional. Durante 2025, Neuquén alcanzó exportaciones por más de US\$6.300 millones, representando el 7,2% de las ventas externas del

país y cerca de la mitad de las exportaciones de toda la Patagonia. El petróleo continúa siendo el principal componente de la matriz exportadora neuquina. El

crecimiento de la producción y la posibilidad de acceder a nuevos mercados permiten proyectar una expansión sostenida a medida que entren en operación nuevas obras.

## Ingeniería eléctrica para proyectos críticos del sector energético e industrial

Desarrollamos ingeniería aplicada a proyectos de Oil & Gas e infraestructura industrial, acompañando a contratistas y equipos de obra en etapas donde la definición técnica es clave.

- Ingeniería de Media y Baja Tensión
- Subestaciones y arquitectura de suministro
- Estudios eléctricos, ensayos y mediciones
- Ingeniería de detalle para ejecución de obra

Participamos en proyectos industriales complejos, desde la definición conceptual hasta la documentación para construcción y puesta en marcha.

**NEXUS**  
ENERGY

www.nexusenergy.com.ar  
info@nexusenergy.com.ar  
+54 9 264 484 3666  
+54 9 264 417 1749


**ENCONTRANOS EN**

**T. L. Planas 4301**  
Neuquén


**Escanea  
y consultá!**
**AxionLift**

f /axionlift    i \_axionlift    + axionlift.com    +54 9 299 604-8137 / 0800 555 0202

EXPORTACIÓN DE GAS

## Figueroa defendió la ley GNL Neuquén

**Aseguró que los recursos generados por el proyecto se destinarán a obras e infraestructura.**

El gobernador de la provincia del Neuquén, Rolando Figueroa y su par de Río Negro, Alberto Weretilneck encabezaron una jornada de trabajo que tuvo como objetivo difundir una serie de herramientas

financieras que se ofrecen para el desarrollo de proveedores de Vaca Muerta.

Organizada por el Consejo Federal de Inversiones (CFI) y ambas provincias, la jornada reunió a empresas, entidades financieras y referentes del sector productivo para acercar instrumentos que amplíen el acceso al financiamiento y fortalezcan las cadenas de valor vinculadas a la industria hidrocarburífera.

Durante su discurso de apertura, Figueroa remarcó que la provincia del Neuquén tiene una historia de más de cien años en materia de hidrocarburos, aunque aseguró que “ahora el progreso, los tiempos y el nuevo mundo nos imponen un nuevo desafío y ese nuevo desafío, sin lugar a dudas, lo tenemos que construir con Río Negro”.

El funcionario destacó que desde el gobierno neuquino “mandamos una Ley de GNL a la Legislatura para que sea aprobada la semana que viene, porque nos va a permitir llenar los ductos”. “Si no llenamos los ductos a va-

lores competitivos para poder salir al mundo, no vamos a poder vender la producción”, enfatizó.

Dijo que el proyecto de GNL es un nuevo paso en materia de comercialización del gas de Vaca Muerta y explicó que, como instancia previa, se ingresó en una etapa de sustitución de importaciones, de exportación a países vecinos y también se está “eliminando esa gran injusticia” de que localidades de la provincia no tengan el servicio.

“Tenemos que salir al mundo”, dijo y pidió tener una mirada a 2030. “Si no somos competitivos, nadie nos va a comprar”, expresó y añadió: “El mercado pone los valores; somos tomadores de precios. Si no somos competitivos, no vamos a poder colocar nuestra producción”.

“Es la última gran oportunidad que va a tener la provincia del Neuquén para transformar su economía. Y estamos convencidos de que, de la mano de Neuquén, la Norpatagonia y Río Negro, es la última gran oportunidad que va a tener el país”, dijo Figueroa.



**Karana Yoga**  
PARA EMPRESAS

Vitalidad  
Bienestar  
Creatividad

Clases  
Talleres  
Retiros

54 9 299 504 3058  
escuelakarana.com

Contacta a  
Prof. Silvina Pirola

**JAUULA ANTIVUELCO INTERIOR**  
MARCA REGISTRADA Y CERTIFICADA

**EQUIPAMIENTOS** 

**JAUULA ANTIVUELCO INTERIOR CON CERTIFICACION PARA VEHICULOS DE TRANSPORTE DE PERSONAL**

**REPARACION Y VENTAS**  
COLOCACION DE CAÑOS DE ESCAPE  
SILENCIADORES  
TODO TIPO DE VEHICULOS Y CAMIONES EN GENERAL  
ANTIVUELCO - EXTERIOR - INTERIOR  
COBERTORES - PROTECCIONES

**Calidad Certificada**

winterequipamientos@yahoo.com.ar Winter 356/376 - Tel: 299 - 4423518 - (8300) Nqn.

# MUEBLES A MEDIDA PARA USO RESIDENCIAL Y COMERCIAL



**DIDOAMOBILAMIENTOS**  
MUEBLES EN MELAMINA A MEDIDA






 **DIDOAMOBILAMIENTOS**

 **2996265736**

## DESARROLLO EXPORTADOR

## Neuquén acordó incentivos para el proyecto GNL de YPF

La provincia otorgará estabilidad fiscal, beneficios sobre regalías y exenciones impositivas.

La provincia del Neuquén y YPF firmaron un acuerdo destinado a mejorar la competitividad del proyecto de gas natural licuado (GNL) que la compañía impulsa sobre recursos de Vaca Muerta. El conve-

nio contempla beneficios fiscales, un esquema especial para el cálculo de regalías y un compromiso de inversión en infraestructura por 175 millones de dólares.

de referencia con pisos y techos, con el objetivo de brindar previsibilidad tanto a la empresa como al Estado provincial.

El acuerdo fue suscripto por el gobernador Rolando Figueroa y el presidente y CEO de YPF, Horacio Marín, luego de varios meses de trabajo técnico entre ambas partes. Ahora deberá ser ratificado por la Legislatura provincial para entrar en vigencia.

El convenio alcanzó a las áreas Meseta Buena Esperanza, Aguada Villanueva y el lote Las Tacanas, donde YPF solicitó la conformación de cinco nuevas concesiones de explotación no convencional: Meseta Buena Esperanza I y II, Las Tacanas I y II, y Aguada Villanueva Norte.

La iniciativa buscó crear condiciones que permitan competir al GNL argentino en los mercados internacionales, en un contexto de fuerte competencia global por las inversiones vinculadas a este tipo de desarrollos energéticos.

Según el texto del acuerdo, la provincia evaluó los proyectos y concluyó que permitirán maximizar la renta hidrocarbúrfica, aumentar la actividad económica y acelerar el desarrollo de infraestructura asociada a la producción de gas.

Entre los principales puntos, la provincia acordó otorgar estabilidad fiscal por hasta 30 años desde la puesta en marcha de cada etapa del proyecto, siempre que se mantenga vigente la adhesión al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI). También se definió un esquema de regalías sobre el gas que contempla precios

de referencia con pisos y techos, con el objetivo de brindar previsibilidad tanto a la empresa como al Estado provincial. La iniciativa quedó vinculada al futuro complejo exportador de GNL y al crecimiento de la producción proveniente de Vaca Muerta. En ese marco, YPF deberá comunicar en un plazo máximo de 24 meses la decisión final de inversión y la obtención del financiamiento internacional necesario para avanzar con el proyecto.



CAMBIOS DE POSTES SIN CORTAR LA ENERGÍA Y CON UN METODO SEGURO CON TENSION

Trabajos con Tensión en líneas energizadas  
Equipos doble brazo aislado de hasta 24 mts  
Verificación del estado de la aislación de la instalación con equipos de mediciones especiales –Perfiladores-  
ADD para medición de descargas parciales en descargadores y puntas de cable en Distribución  
HI POT de 120 Kv Corriente Alterna

PowerLine  
Servicesrl

Laboratorio de Alta Tensión  
J.F.Hugo Kogan 1791 Parque Industrial  
Cipolletti- Río Negro  
Tel: +54 9 299 4983370 / +54 9 299 5954716  
+54 9 299 5800282

optica senso

UN NUEVO CONCEPTO EN OPTICA

PROGRAMA  
DE LENTES

de SEGURIDAD + GRADUACIÓN para su empresa

DIVISIÓN  
INDUSTRIAL



FITWELL Vatro 02



FITWELL Trai COLOR 01



FITWELL Thega COLOR 02



FITWELL RX50 COLOR 02



Vatro 01 FITWELL



Trai COLOR 02 FITWELL



Thega COLOR 01 FITWELL



Eagle 3M

www.opticasenso.com  
facebook.com/SensoOptica

CERTIFICACIÓN  
EN 166:2011



SENSO DEL PASEO  
Perito Moreno 220 . Paseo del sol. L8  
54 299 442 5275

SENSO CENTRAL  
C.H. Rodriguez 24  
54 299 443 0298 / 6457



Expertos en metalúrgica pesada  
y venta de repuestos

**MARFRAN**  
METALÚRGICA



CENTRAL  
Allen, Río Negro  
info@marfran.com.ar  
Servicios y repuestos



SUCURSAL  
Neuquén Capital  
pedidos.neuquen@marfran.com.ar  
Repuestos

## DESARROLLO EXPORTADOR

## Aprueban el RIGI para el gasoducto San Matías

La obra demandará USD 1.300 millones y conectará Vaca Muerta con el primer proyecto argentino de GNL.

La Secretaría de Energía de Río Negro aprobó el ingreso al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) del gasoducto San Matías, una de las obras de infraestructura energética más im-

portantes vinculadas al desarrollo exportador de Vaca Muerta.

El proyecto contempla una inversión estimada en 1.300 millones de dólares para construir un ducto de 471 kilómetros que unirá Tratrán, en Neuquén, con el Golfo San Matías, en la costa de Río Negro. La infraestructura permitirá abastecer con gas natural a las futuras plantas flotantes de licuefacción que operarán frente al litoral riogrino.

Según las previsiones oficiales, el gasoducto tendrá capacidad para transportar hasta 27 millones de metros cúbicos diarios, volumen destinado principalmente a alimentar el primer esquema de exportación de gas natural licuado (GNL) a escala comercial del país.

La aprobación del RIGI representa un paso clave para el avance del proyecto, ya que otorga beneficios fiscales, aduaneros y cambiarios diseñados para facilitar inversiones de gran magnitud y largo plazo.

El desarrollo forma parte de la es-

trategia impulsada por Southern Energy, el consorcio integrado por YPF, Pan American Energy, Pampa Energía, Harbour Energy y Golar LNG. La iniciativa prevé la instalación de dos buques de licuefacción frente a las costas de Río Negro.

El cronograma establece que la primera unidad flotante comenzará a operar en 2027, mientras que la segunda entrará en funcionamiento durante 2028. Además, el proyecto ya cuenta con un contrato de venta de GNL firmado con la empresa estatal alemana SEFE, uno de los principales actores del mercado energético europeo.

De acuerdo con las estimaciones difundidas por el Gobierno nacional, el complejo podría generar exportaciones cercanas a los 2.500 millones de dólares anuales.

Con la aprobación del RIGI, quedó completada la última instancia administrativa necesaria para poner en marcha una obra considerada estratégica para transformar el potencial gasífero de Vaca Muerta en exportaciones de largo plazo hacia los mercados internacionales.



**Más de 20 años de trayectoria en el rubro metalúrgico**

Estructuras metálicas  
Piping  
Recipientes de acumulación  
Recipientes sometidos a presión



• Sucursal Neuquén • martin@metalurgicaalbate.com.ar • +54 9 299 5286035  
www.metalurgicaalbate.com.ar

## Impulsá el crecimiento de tu negocio

- Auditoría externa
- Auditoría interna
- Impuestos
- Payroll
- Outsourcing
- Data Analytics



Villegas 780, Cipolletti (RN)  
contacto@estudiorizza.com  
+54 299 403 2030  
+54 299 658 1416  
www.estudiorizza.com




ventas@crexellsa.com.ar  
www.crexellsa.com



ISO 9001: 2008  
ISO 14001: 2004  
OHSAS 18001: 2007  
BUREAU VERITAS  
CERTIFICATION

EN RÍO NEGRO

## Adani Ports operará los servicios marítimos del GNL

**El grupo indio desplegará una flota de seis embarcaciones para asistir las operaciones de Southern Energy.**

El grupo Adani Ports, uno de los mayores operadores portuarios del mundo, desembarcará en Río Negro para prestar servicios marítimos al proyecto de gas natural licuado (GNL) que Southern Ener-

gy desarrollará frente a las costas del Golfo San Matías. La compañía obtuvo un contrato por diez años que contempla una inversión de 70 millones de dólares y la incorporación de una flota especialmente destinada a las operaciones offshore.

de seis embarcaciones especializadas. Cuatro serán remolcadores de alta especificación, destinados a asistir las maniobras de los grandes buques metaneros que arribarán para cargar gas natural licuado.

La flota también incluirá una embarcación AHTS (Anchor Handling Tug Supply), utilizada para tareas de apoyo logístico en alta mar y manejo de anclas, además de una lancha destinada al traslado regular de tripulaciones entre la costa y las unidades flotantes de licuefacción.

Según publicó Infobae, las embarcaciones deberán ser adquiridas o construidas específicamente para este proyecto. Operarán a unos cinco kilómetros de la costa rionegrina, donde estará ubicado el buque licuefactor Hilli Episeyo, encargado de procesar el gas proveniente del sistema de transporte y convertirlo en GNL para exportación.

El grupo Adani posee inversiones en puertos, aeropuertos, energía, infraestructura y logística.

La adjudicación fue el resultado de una licitación internacional realizada por Southern Energy, el consorcio integrado por Pan American Energy, YPF, Pampa Energía, Harbour Energy y Golar LNG, responsable del primer proyecto de exportación de GNL a escala comercial del país.

La operación estará a cargo de una sociedad conformada entre Adani Harbour International FZCO y la firma argentina Meridian Transportes Marítimos. Para concretar la alianza, la subsidiaria del grupo indio adquirió el 51% de Meridian, empresa fundada en 2009 con presencia en puertos estratégicos del país como Buenos Aires, Bahía Blanca, Escobar y las terminales del río Paraná.

El contrato prevé la incorporación

**Dra. María Pirola**

Porque el vínculo que los une es **nuestra mejor medicina.**

- Cuidados amables para perros y gatos +7 años
- Medicina integrativa
- Acompañamiento emocional

www.veterinariaholisticapirola.com  
@veterinaria.pirola  
+54-298-455-2222

CPEC

**C.E.M.**  
Centro de Entrenamiento Móvil.

ANDAMIOS  
GASES  
CONFINADOS  
ALTURA

www.cpeccsp.com.ar @cpec.capacitacion

**ES MÁS QUE ESTUDIAR**

**ES LO QUE SIGUE**

Elegí una Universidad con una comunidad de:

**+90.000** estudiantes

**+110.000** egresados/as

INSCRIPCIONES ABIERTAS

Conocé la oferta académica

UNIVERSIDAD SIGLO 21

Centro de Apoyo Universitario Neuquén

Salta 340 2994 22 2036

## GREMIALES

## Trabajadores petroleros avalaron el "Proyecto de GNL"

"Es ahora o nunca", dijo Marcelo Rucci. Agregó que comercializar el gas ahora es "darle trabajo a la gente".

El sindicato que agrupa a los trabajadores petroleros de la región, salió a respaldar el proyecto de Ley enviado por el Gobernador Rolando Figueroa a la Legislatura, para que trate y apruebe el acta

acuerdo que firmó el Ministerio de Energía de la Provincia y la empresa YPF para el "Proyecto GNL", que contempla el desarrollo de áreas próximas a las ciudades de Cutral Co y Plaza Huinul, para abastecer los gasoductos y los buques factoría que estarán anclados en las costas de Río Negro.

Advirtió que el crecimiento de la industria debe traducirse en empleo, arraigo, capacitación y progreso para las familias petroleras. "Neuquén tiene recursos, trabajadores y capacidad para liderar esta etapa. Apoyamos el GNL porque significa empleo y futuro", expresó en sus redes sociales.

"Nosotros lo vemos bien, porque es ahora o nunca", afirmó Marcelo Rucci, secretario general del Sindicato, en referencia a la iniciativa de la empresa YPF de invertir 25.000 millones de dólares para el desarrollo de nuevos campos gasíferos.

Rucci sostuvo que el GNL puede ser "el salto" necesario para casi duplicar la producción actual y abrir nuevos mercados. "El gas natural es hoy una energía de transición. Argentina debe aprovechar esta ventana para generar trabajo y desarrollo", aseguraron desde el sindicato.

El dirigente adelantó que "ante el avance de las energías limpias, sacar y comercializar el gas ahora es darle trabajo a la gente".

La semana pasada funcionarios del gobierno de Figueroa acudieron a la Legislatura para brindar detalles del acuerdo. Entre ellos estaban el Ministro de Energía, Gustavo Medele, el ministro de Economía, Guillermo Koenig, del vicepresidente de GYP, Alejandro Monteiro, y del titular de Rentas, Marco Lavaggi, entre otros colaboradores.

En el primer encuentro hubo unos 23 diputados presentes y, el oficialismo tendría los votos asegurados para darle un rápido despacho al proyecto esta semana. El régimen contempla que el concesionario invertirá un "Bono de Infraestructura" por 175 millones de dólares en favor de la provincia, para obras, las que serán definidas en un Acta Acuerdo.



**JA - MA**<sup>®</sup>  
Distribuidora de agua envasada

- ✓ SERVICIO DE ENTREGA A DOMICILIOS, EMPRENDIMIENTOS Y EMPRESAS
- ✓ VENTA Y DISTRIBUCIÓN DE AGUA Y SODA
- ✓ ALQUILER DE DISPENSER FRIO/CALOR

SOLICITE EL SERVICIO AL  
**2994105544 | 2996019825**  
**299 - 4894742**  
distribuidorajama@outlook.com

CONTAMOS CON POSNET




**EC**<sup>®</sup>  
ELECTRONICA Y COMUNICACIONES S.R.L.

**SI NO SE COMUNICAN NO PRODUCEN**  
En operaciones críticas, la comunicación no es opcional

**WWW.EYCSRL.COM**

Seguinos   
EYC Electrónica y Comunicaciones



## LA VERSATILIDAD DE UNA NUEVA GENERACIÓN.

**ATEGO**

1721 AUTOMATIZADO NUEVA GENERACIÓN

- Hecho en Argentina.
- Caja automatizada Nueva Generación de 8 marchas con comando al volante.
- Seguridad: ABS + EBD + ASR + Asistente de arranque en pendiente + ESP.
- Arranque **Keyless Go** con botón.
- Confort: freno motor Top Brake, control de velocidad cruce Tempomat, volante multifunción, computadora de abordo, espejos calefaccionados con regulación eléctrica, espejo frontal, asiento neumático regulable.

Mercedes-Benz  
Camiones de confianza.



Taraborelli Concesionario Oficial. Casa Central: Ruta de Circunvalación & Casimiro Gómez - Neuquén.  
Tel: 0810-122-1700 Sucursal: Luis Piedra Buena 5950 - San Carlos de Bariloche. Tel: (294) 4369004

VÁLIDO PARA ATEGO 1721 AUTOMATIZADO. FOTO NO CONTRACTUAL. LAS CARACTERÍSTICAS DEL VEHÍCULO PUEDEN VARIAR SIN PREVIO AVISO. ORIGEN DEL VEHÍCULO: ARGENTINA. PARA MÁS INFORMACIÓN Y CONDICIONES O LIMITACIONES APLICABLES, CONSULTE EN WWW.MERCEDES-BENZ-TRUCKS.COM.AR MERCEDES-BENZ CAMIONES Y BUSES S.A.U. CUIT: 30-71634944-2.

## MINERÍA

## Río Negro suma un nuevo proyecto aurífero

**Golden Goose avanza en Los Menucos y evalúa una futura campaña de perforación en busca de oro.**

Una empresa minera canadiense avanza en la exploración de un nuevo proyecto de oro y plata en Río Negro y se prepara para dar el próximo paso en caso de obtener resultados positivos en los análisis

de laboratorio. Se trata de Golden Goose Resources, una firma junior que desarrolla tareas en el proyecto Gran Esperanza, ubicado cerca de Los Menucos, en el centro de la provincia.

de minerales como para justificar una etapa más avanzada de exploración.

“Este programa sistemático está diseñado para generar datos geológicos y geoquímicos críticos que mejorarán nuestra comprensión de la escala y continuidad de la mineralización”, explicó Dustin Nanos, director ejecutivo de la compañía, al presentar el inicio del programa en marzo de este año.

El área explorada abarca unas 44.400 hectáreas y se encuentra a unos 150 kilómetros al sur de General Roca y a pocos kilómetros de una ruta pavimentada, un factor que podría reducir costos logísticos en futuras etapas de desarrollo.

Durante las últimas semanas, los equipos técnicos de la compañía realizaron tareas de mapeo geológico y lograron identificar alrededor de 23 kilómetros de estructuras mineralizadas, conocidas como “venas”, donde podrían concentrarse depósitos de oro y plata.

Según indicó el ejecutivo, el objetivo de la empresa es construir una base técnica sólida que permita eventualmente avanzar hacia una campaña de perforación diamantina, una etapa clave para conocer con precisión la profundidad, espesor y continuidad de los cuerpos mineralizados.

Como parte de la campaña, los geólogos ejecutaron 265 cortes de muestreo sobre esas estructuras y recolectaron 341 muestras de roca que actualmente están siendo analizadas en laboratorio. Los resultados permitirán determinar si existe concentración suficiente

Uno de los factores que genera expectativas en torno al proyecto es el contexto regional. En la misma zona ya operan otras compañías vinculadas a proyectos auríferos, como el proyecto Calcatreu y Southern Copper que desarrolla tareas de perforación en la zona.

### b. BASHUK ESTUDIO



Contactanos: +54 9 299 4599193 | camibashuk@hotmail.com

## El socio ideal de la industria

**Horarios**  
Lunes a viernes de 9 a 18h.  
Sábados de 9 a 12:30h.

[f Zapata Goma](#) [@zapatagoma](#)

**MENDOZA**  
Casa Central: Salta 745, Ciudad  
ventas@zapatagoma.com.ar  
0261 4252138 / 0261 4257979  
📞 261 667 6370

**NEUQUÉN**  
San Martín 1175, Ciudad  
sucneuquen@zapatagoma.com.ar  
0299 4487729  
📞 299 427 8135

## ¡TU AHORRO, NUESTRO COMPROMISO!

**ALIMENTOS | BEBIDAS | LIMPIEZA**  
Neuquén, Patagonia Argentina

✉ [info@faromayorista.com.ar](mailto:info@faromayorista.com.ar) 📞 +54 9 299 515 7835 🌐 [faromayorista.com.ar](http://faromayorista.com.ar)

## INVERSIONES

## El VMOS avanza con el inicio de las obras submarinas

Llegó el primer cargamento de cadenas y anclas para instalar las monoboyas que exportarán petróleo de Vaca Muerta.

La construcción del proyecto Vaca Muerta Oil Sur (VMOS) alcanzó un nuevo hito con el inicio de las obras submarinas frente a las costas de Punta Colorada, en Río Negro. La llegada del buque espe-

cializado Skandi Hera y del primer cargamento de cadenas y anclas marca el comienzo de una etapa clave para la futura operación del sistema de exportación de crudo que conectará Vaca Muerta con los mercados internacionales.

que especializado de la compañía noruega DOF Group ASA, responsable de ejecutar las tareas de fondeo de las estructuras offshore.

En esta primera campaña se movilizaron seis anclas del tipo High Holding Power, con un peso aproximado de 42 toneladas cada una, y seis cadenas de fondeo de 400 metros de longitud y cerca de 72 toneladas por unidad. Según informó YPF, una segunda operación logística con equipamiento similar se realizará en las próximas semanas.

El operativo forma parte de la infraestructura offshore necesaria para la instalación de las dos monoboyas que permitirán cargar petróleo en buques de gran porte frente a la costa rionegrina. Los trabajos son considerados estratégicos para consolidar a Río Negro como uno de los principales nodos exportadores de energía del país.

“Lo que vemos frente a nuestras costas es mucho más que un barco. Es Río Negro ocupando un lugar central en el futuro energético de la Argentina”, destacó el gobernador Alberto Weretilneck al referirse al avance de las obras.

La carga fue embarcada por YPF en Puerto Quequén y trasladada hasta Punta Colorada para su instalación en el lecho marino. Los trabajos estarán a cargo de un bu-

La instalación de estas estructuras es fundamental para asegurar la posición de las monoboyas que formarán parte del sistema exportador. Una vez completado, el proyecto permitirá despachar petróleo proveniente de Vaca Muerta directamente desde la costa atlántica de Río Negro.

Weretilneck destacó además la magnitud técnica del operativo, que demandará la participación de más de 120 especialistas durante aproximadamente 250 días de trabajo.

Distribuidora de  
Aridos Limay S.A.S.

ARENA - PIEDRA - REVUELTO

GAVION - PIEDRA TRITURADA



☎ 299 5286202 | 299 5802602 | 299 5832933  
Km 1269, Intersección Rutas 22 y 237 - Arroyito

BOMBAS  
CIMMA S.A.S

## NOSOTROS

somos una empresa argentina dedicada al diseño, fabricación, reparación y comercialización de bombas a engranajes industriales, con camisas recambiables y KIT DE REPARACIÓN

## BOMBAS



## KIT DE REPARACIÓN

una bomba de por vida con solo cambiar el interior.



## SERVICIOS

- Fabricación de bombas de engranajes.
- Venta y reparación de todo tipo de bombas.
- Fabricación y venta de repuestos.
- Mantenimiento a empresas
- Alquiler de equipos de bombeo
- Colocación de equipos de bombeo en camiones.
- Sistema de filtrado.
- Instalaciones de equipos y cañerías en planta.

## DATOS

## DE CONTACTO



+54 11 6062-9176  
+54 9 11 155-183-94553



ventas@bombascimmasas.com  
administración@bombascimmasas.com



www.bombascimmasas.com



bombas\_cimma

## NEUQUEN

CASA CENTRAL

☎ 299-522-2254

ACCESORIOS  
REPUESTOSTALLER  
BULONERÍA

- SUS. NEUMÁTICA-FUELLES
- BALANCINES Y PERNOS
- PLATOS DE ENGANCHE
- SISTEMA DE FRENOS
- ELSINGAS PLANAS
- LÍNEA ATACARGA
- TALLER DE ELASTICOS
- METALÚRGICA

AÑELO  
NUEVA SUCURSAL

☎ 299-522-2254

📍 RUTA PROV. 7 KM 62  
PUNTA DE SIERRA -  
TRATAYEN

LUNES A VIERNES 8:00 A 17:00 HS.

ABRIMOS DE LUNES A VIERNES  
DE 8:30 A 13:00 - DE 14:00 A 17:30 HORAS  
ALASKA 5953 (EX RUTA 22 - ACC. AEROPUERTO)

## INVERSIONES

## Río Negro adjudicó dos áreas maduras a Geopetrol

**Apuntan a sostener la producción convencional, garantizar continuidad operativa.**

El Gobierno de Río Negro las adjudicó tras la publicación del Decreto N° 548/26 en el Boletín Oficial. La medida fue dispuesta por el Gobernador Alberto Weretilneck y otorga a la empresa las concesiones de explotación por un plazo de 10 años, contados desde la entrada en vigencia del contrato. La decisión permite dar continuidad a la operación de yacimientos maduros, sostener la actividad económica vinculada al sector y preservar las fuentes laborales.

La adjudicación se concretó en el marco del Concurso Público Nacional e Internacional N° 02/25, convocado por la Provincia para reactivar áreas hidrocarburíferas convencionales. El proceso recibió ofertas de Geopetrol Drilling S.A., Petrolsur Energía S.A. y la UTE Titanium Energy S.A. - Emepa S.A., y luego avanzó con la evaluación técnica y económica de las pro-

puestas.

Continuidad productiva y empleo La Secretaria de Hidrocarburos, Mariela Moya, destacó que la adjudicación "es una decisión estratégica para evitar la paralización de áreas con historia productiva, sostener la operación y cuidar el empleo vinculado a la actividad hidrocarburífera".

"Son yacimientos maduros, con condiciones técnicas y económicas complejas. Por eso la Provincia diseñó un proceso que permita atraer operadores con capacidad real de inversión, continuidad operativa y compromiso con el desarrollo regional", afirmó Moya.

Medianera y Rinconada-Puesto Morales son áreas convencionales con una larga trayectoria de explotación, iniciada en la década del 60. Su madurez productiva y el alto porcentaje de agua en los pozos reducen la competitividad de la explotación, por lo que la licitación contempló condiciones excepcionales, entre ellas una reducción de la alícuota de regalías al 6%.

El objetivo es garantizar inversiones necesarias para sostener la operación, preservar fuentes de trabajo, impulsar la participación de empresas locales y regionales de obras y servicios, avanzar en la remediación ambiental y adecuar instalaciones.

#### Inversiones para recuperar producción

Para el área Medianera, Geopetrol propuso un Plan de Continuidad Operativa de USD 605.000 durante los primeros dos años y un Plan de Desarrollo e Inversiones de USD 1.625.100 para los ocho años restantes de la concesión.

En Rinconada-Puesto Morales, el Plan de Continuidad Operativa asciende a USD 1.400.000 para los primeros dos años, mientras que el Plan de Desarrollo e Inversiones prevé USD 2.540.000 para el período restante. "Esta adjudicación marca un paso concreto dentro del rumbo energético de Río Negro. No se trata sólo de mantener pozos activos: se trata de cuidar trabajo, recuperar producción, ordenar áreas vencidas y generar

condiciones para que la actividad convencional siga aportando al desarrollo provincial", sostuvo Moya. La funcionaria remarcó además que el nuevo concesionario tiene previsto iniciar operaciones el próximo 1 de junio, asegurando la continuidad laboral y respetando la antigüedad del personal afectado a cada área.

Esta licitación pública es la primera que se realiza sobre concesiones de explotación que no fueron prorrogadas durante 2024 y 2025, y cuyos plazos se encontraban vencidos. La Provincia avanzó con este procedimiento ante la caducidad o imposibilidad de prorrogar las concesiones existentes y la necesidad de garantizar la seguridad de las instalaciones, evitar la paralización productiva y seleccionar nuevos operadores con solvencia técnica y operativa.

El Decreto N° 548/26 también declaró desierta la licitación correspondiente al área Las Bases, debido a que no se presentaron oferentes. Por este motivo, su administración quedará en poder de la Provincia de Río Negro.



**ESTRATEGIAS ESTRUCTURALES**  
Ingeniería + Arquitectura industrial y hospitalaria

30 años de experiencia en el sector

+54 11 4992-3193  
Remedios 2668, CABA  
www.estrategiasestructurales.com.ar  
info@estrategiasestructurales.com.ar

Ingeniería + Arquitectura industrial y hospitalaria



# DESAGOTE RÁPIDITO®




**GESTIÓN AMBIENTAL**  
RI 14000-9283  
IRAM-ISO 14001:2015



✓

**ALCANCE DE LA CERTIFICACIÓN**  
Servicio de carga, transporte y descarga de residuos líquidos y semisólidos con camión atmosférico.  
Desagote de piletas, pozos ciegos y cámaras sépticas.  
Destape de cañerías.

**NEUQUÉN - PLOTTIER - AÑELO CIPOLLETTI - BARDA DEL MEDIO**

**¡NUEVO SERVICIO HABILITADO!**  
Transporte de residuos especiales en Neuquén.  
Categorías: Y7 - Y8 - Y19  
Buscanos en el M.E.R.E.

**TECTOR**  
INFO@DESAGOTERAPIDITO.COM.AR  
2994042960  
170-210

 +54 9 2994 04-2960  
 info@desagoterapidito.com.ar  
 www.desagoterapidito.com.ar  
 Félix San Martín 1850, Neuquén (Base operativa Plottier y Neuquén)

## LAS PRINCIPALES OBRAS

## Río Negro monitorea inversiones en áreas clave

La Provincia evaluó avances operativos, obras de infraestructura y compromisos de las empresas operadoras.

La Secretaría de Hidrocarburos de Río Negro avanzó con una nueva ronda de reuniones técnicas de comisión de enlace para monitorear la actividad hidrocarburífera en distintas áreas de la provincia. Los encuentros reunieron a representantes de Quintana E&P Argentina, Tango Energy y Tecpetrol, junto a equipos técnicos de la Secretaría de Ambiente y Cambio Climático y del Departamento Provincial de Aguas (DPA).

El objetivo de estas instancias fue evaluar las inversiones realizadas, verificar el cumplimiento de los compromisos contractuales asumidos por las operadoras y analizar los planes de trabajo previstos para los próximos meses.

Uno de los focos estuvo puesto en el área Estación Fernández Oro, operada por Quintana E&P Argentina. Según se informó durante la



reunión, la compañía presentó un nivel de inversión superior al comprometido originalmente durante la extensión de la concesión. Entre 2025 y 2026 ejecutó cuatro workover, cuatro reactivaciones de pozos y diversas tareas de optimización productiva.

La empresa también expuso los avances de un proyecto piloto de reinyección de gas destinado a mejorar la recuperación de líquidos. Hasta el momento se reinyectaron 54 millones de metros cúbicos de gas mediante compresores propios y alquilados. Los pozos asociados a esta iniciativa entrarían próximamente en producción para evaluar la efectividad del sistema.

En las áreas Entre Lomas, 25 de

Mayo-Medanito SE y Jagüel de los Machos, actualmente bajo operación de Tango Energy, la comisión analizó la continuidad de los compromisos heredados tras el cambio de titularidad y la estrategia de desarrollo prevista por la compañía.

Durante los últimos dos años se realizaron 16 workover y se continuó con un proyecto piloto de recuperación secundaria mediante inyección de agua de formación. Para lo que resta de 2026, la empresa prevé perforar un nuevo pozo, ejecutar 12 workover adicionales y avanzar con 130 reactivaciones.

Además, Tango Energy informó inversiones superiores a los 15 millones de dólares en infraestructura

de superficie. Entre las principales obras figura la construcción de un oleoducto de 12 pulgadas y 30 kilómetros de extensión para derivar la producción de Entre Lomas hacia la planta de tratamiento ubicada en 25 de Mayo-Medanito.

Por su parte, Tecpetrol presentó el balance operativo del área Agua Salada. Entre 2025 y 2026 la compañía realizó dos workover, completó la fractura del pozo BLC.x-1 y ejecutó 15 intervenciones con equipos de pulling para sostener la producción.

La empresa prevé incorporar este año el pozo BLC.x-1 a producción y avanzar con un nuevo workover como parte de su programa operativo.

Las reuniones de comisión de enlace forman parte del esquema de control y seguimiento que Río Negro mantiene sobre la actividad hidrocarburífera, buscando garantizar el cumplimiento de inversiones, promover el desarrollo productivo y acompañar el crecimiento de una actividad clave para la economía provincial.

Tenemos la solución a la movilidad de tu negocio.



Consultá por nuestra flota de Pick up y SUV.

[www.oilbull.com.ar](http://www.oilbull.com.ar)

☎ 2994 15-8497

✉ [comercial@oilbull.com.ar](mailto:comercial@oilbull.com.ar)

📍 Solalíque 525, Neuquen

# ENERGÍA PARA LA ENERGÍA

COMBUSTIBLES, LOGÍSTICA Y LUBRICANTES PARA LA INDUSTRIA DEL PETRÓLEO



## Hot Refueling

Repastaje directo en campo para operaciones continuas, con autonomía energética y cero interrupciones.

## Combustible a Granel

Suministro en grandes volúmenes, con respuesta inmediata gracias a 3 graneleros ubicados en la ciudad de Añelo y Centenario.

## Lubricantes Mayorista

Distribuimos la línea Shell para motores, turbinas, sistemas hidráulicos y flotas; y ofrecemos soporte integral a nuevos lubricentos.

[www.lacolonia.com.ar](http://www.lacolonia.com.ar)  
NEUQUÉN Y RÍO NEGRO | PATAGONIA ARGENTINA



LACOLONIA  
estaciones y servicios

## AGENDA

## Patagonia Marketing Summit: la Patagonia aporta otro

**Bariloche será sede del evento que busca fortalecer el ecosistema de innovación y negocios de la región.**

La Patagonia atraviesa uno de los procesos de transformación económica más importantes de las últimas décadas. El crecimiento de Vaca Muerta, las inversiones en minería, las nuevas formas de

consumo del turismo y el desarrollo de nuevas industrias tecnológicas están redefiniendo el perfil productivo de la región. En ese escenario, comienza a consolidarse otro recurso estratégico: el conocimiento.

Patagonia Marketing Summit. Hoy, el desarrollo de una región ya no depende únicamente de sus recursos naturales, sino también de su capacidad para generar talento, innovación y conocimiento", afirma Mindurry.

#### Competitividad para las empresas de la región

La transformación digital dejó de ser una agenda exclusiva de las grandes compañías. Hoy atraviesa toda la cadena productiva: empresas de energía, minería, turismo, servicios, industria, comercio y emprendedores enfrentan el mismo desafío de adaptarse a un entorno cada vez más competitivo. Procesos más eficientes, inteligencia artificial aplicada, liderazgo, comunicación estratégica y análisis de datos forman parte de las capacidades que hoy determinan la competitividad de las organizaciones.

En ese contexto, el Patagonia Marketing Summit propone acercar ese conocimiento a la región, generando un espacio donde empresas, agencias, universidades, insti-

Con esa visión nació el Patagonia Marketing Summit (PMS), un encuentro que los próximos 13 y 14 de noviembre reunirá en San Carlos de Bariloche a más de 600 asistentes, entre ellos empresarios, ejecutivos, emprendedores, profesionales y estudiantes para aprender y formarse en marketing, inteligencia artificial, innovación, liderazgo y transformación digital.

La iniciativa fue impulsada por la especialista en marketing, e-commerce y crecimiento empresarial, Eugenia Mindurry, con un objetivo que va mucho más allá de organizar un evento. "La Patagonia ya es protagonista en energía, minería y turismo. El siguiente paso es convertirse, también, en una referencia en innovación y economía del conocimiento. Ese es el espacio que queremos construir con el Pa-

## activo estratégico: el conocimiento

tuciones y profesionales puedan intercambiar experiencias, construir redes y generar nuevas oportunidades de negocio sin necesidad de salir de la Patagonia. "Hoy, la competitividad de una empresa ya no depende solamente de la inversión en infraestructura. También, depende de cuánto invierte en conocimiento, liderazgo, comunicación e innovación. La idea no es traer un evento desde Buenos Aires, es más bien construir un espacio propio, pensado desde la Patagonia y para la Patagonia, capaz de conectar a nuestro ecosistema con las conversaciones que hoy están transformando los negocios en el mundo", sostiene la fundadora del encuentro.

Una apuesta al desarrollo regional La primera edición contará con más de veinte referentes nacionales e internacionales que compartirán experiencias sobre inteligencia artificial, e-commerce, transformación empresarial, liderazgo, marketing digital y economía creativa.

Entre los conferencistas confirmados se encuentran Sebastián Wil-

helm, creador de la emblemática campaña La llama que llama; Max Lorenzo, cofundador de Yes We Are Open España; Marina Saroka, partner de PlanetLambo; Leticia Arena Veraza, directora de Marketing de Codorniu Argentina; Hernán Couste, CEO de Travel Update; Pilar Puig Lomez, directora de Borrega Studio; Pablo Katcheroff, fundador de Tres Faros; Yuliana Bustamante, directora de Marketing de Endeavor Argentina, y Gabriela Terminielli, referente de Silver Economy Alliance.

El encuentro ya recibió un fuerte respaldo institucional. La Legislatura de Río Negro lo declaró de interés social, económico, educativo y turístico mediante la Declaración N.º 144/2026, aprobada por unanimidad.

Asimismo, cuenta con el acompañamiento de Emprotur Bariloche, Bariloche Bureau, la Cámara de Comercio de Bariloche, FEEBA, la Asociación Hotelera Gastronómica de Bariloche, la Cámara Argentina de Comercio Electrónico (CACE) y la Asociación Argentina de Marketing.

La iniciativa busca consolidarse como una plataforma permanente de encuentro para el ecosistema empresarial patagónico.

Para más información, visitar:

www.patagoniamktsummit.com  
 LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/patagoniamarketingsummit>  
 Instagram: @patagoniamktsummit

## Brindamos un servicio integral de SEGURIDAD E HIGIENE LABORAL

- ✓ Capacitación en manejo seguro de autoelevadores
- ✓ Estudios y muestreos de ambiente laboral
- ✓ Gestión de seguridad e higiene laboral
- ✓ Estudios ergonómicos
- ✓ Peritajes laborales

Bases operativas:  
CABA y ALTO VALLE  
ALCANCE A  
TODO EL PAÍS

### INCORPORAMOS

#### CONTROL DE CONTRATISTAS

Nos aseguramos un adecuado control de los proveedores, mediante una plataforma web gestión controlando los riesgos de la terciarización o subcontratación.

**COMUNICAR SEGURIDAD**

info@comunicarseguridad.com.ar  
 www.comunicarseguridad.com.ar  
 298-479 2951 / 11-55671324 / 11-59484415

**INGESUD**  
ESTRUCTURAS & GEOTECNIA

[www.ingesud.com.ar](http://www.ingesud.com.ar)  
**INGESUD SRL**

**LA TRANQUILIDAD DE SABER DÓNDE FUNDAMOS NUESTROS PROYECTOS.**

**ESTUDIOS DE SUELOS:**  
Contamos con un completo Laboratorio de Suelos para diversos ensayos, con equipos modernos y certificados.

- También realizamos:
- Control de compactación de suelos.
  - Ensayos No Destructivos (END) en estructuras de Hormigón Armado.
  - Pruebas de carga.
  - Topografía.
  - Proyectos de obras de Infraestructura.
  - Diseño y Cálculo de Estructuras de Hormigón Armado y Estructuras Metálicas.

info@ingesud.com.ar 298 491-6441 • 298 440-1656 Don Bosco 1245, Gral. Roca.

Miembros de AIE (Asoc. de Ingenieros Estructurales), SAIG (Soc. Argentina de Ingeniería Geotécnica), AAC (Asoc. Argentina de Carreteras).

**GREEN TOWER**

DIAG. 25 DE MAYO 295 ESQ. INDEPENDENCIA

Viví frente al Parque Central de Neuquén  
¡Disfruta una vida en conexión con el verde desde el centro de la ciudad!

**ENTREGA 2026**

Dptos. 1-2-3 Dormitorios | Sum y Terraza Verde | Piscina y Solarium | Vistas Increíbles

**SAFIAR** OBRAS Y DESARROLLOS INMOBILIARIOS  
[www.safiar.com.ar](http://www.safiar.com.ar) /safiar  
 +54 9 299 633 1806

## ENTREVISTA A RODRIGO BUSTOS

## "La IA debe resolver problemas reales, no seguir modas"

**Una iniciativa busca reducir la brecha entre el interés por la inteligencia artificial y su implementación efectiva.**

En el marco de una nueva edición La inteligencia artificial dejó de ser una tecnología reservada para grandes corporaciones y comenzó a formar parte de la agenda cotidiana de empresas de todos los tamaños. Sin embargo, entre el interés creciente y la implementación efectiva todavía existe una brecha importante.

Con el objetivo de acercar herramientas concretas al sector productivo, el IA LAB del Polo Científico Tecnológico de Neuquén se posiciona como un espacio donde las organizaciones pueden experimentar, aprender y validar soluciones antes de avanzar en procesos de transformación digital.

En diálogo con Energía Patagonia, Rodrigo Bustos, referente de AlgorixIA e integrante del IA LAB, compartió su visión sobre los desafíos y oportunidades que presenta la

inteligencia artificial para las empresas de la región.

#### Experimentar antes de invertir

Según Rodrigo, la creación del IA LAB respondió a una necesidad concreta que observaron en el ecosistema empresarial. "Había mucha conversación sobre inteligencia artificial, pero poca práctica real. Las empresas escuchaban hablar de IA todos los días, sentían que se estaban quedando atrás y, al mismo tiempo, no encontraban un lugar donde bajar esos conceptos a tierra sin humo ni promesas infladas".

En ese contexto, explicó que el laboratorio fue concebido como un ámbito donde las organizaciones puedan formarse, probar herramientas y equivocarse en un entorno controlado antes de tomar decisiones de inversión.

"No se trata de vender soluciones mágicas. Se trata de acompañar procesos de diagnóstico para entender primero los problemas y después evaluar qué tecnología puede aportar valor".

#### Las oportunidades

Consultado sobre las aplicaciones más relevantes para sectores como energía, petróleo y servicios industriales, Rodrigo identificó tres grandes áreas de impacto.

La primera está vinculada al aprovechamiento de la información que las compañías ya poseen. "Las empresas cuentan con enormes volúmenes de documentación técnica, reportes, históricos operativos y conocimiento acumulado que muchas veces permanece subutilizado. La inteligencia artificial permite organizar, consultar y acceder a esa información en segundos".

La segunda oportunidad aparece en la mejora de los procesos de toma de decisiones. "La IA no viene a reemplazar a quien decide. Viene a darle mejor información y más rápido para que pueda tomar decisiones con mayor contexto".

Por último, destacó el potencial para optimizar procesos administrativos y comerciales que consumen gran parte del tiempo opera-

tivo de los equipos. Para Bustos, la clave está en evitar los proyectos impulsados únicamente por la novedad tecnológica. "No hay que empezar por lo más vistoso. Hay que empezar por el proceso que más duele. La inteligencia artificial bien aplicada tiene que ser gradual, segura y medible".

#### Los errores más comunes al incorporar IA

Desde su experiencia trabajando con organizaciones de distintos sectores, Rodrigo identifica tres errores recurrentes.

El primero es enfocarse en la herramienta antes que en el problema. "Muchas empresas llegan diciendo 'quiero implementar inteligencia artificial' cuando en realidad deberían comenzar diciendo 'tengo este cuello de botella'. Cuando se invierte esa lógica, la tecnología termina buscando dónde encajar y rara vez genera resultados sostenibles".

El segundo error es intentar transformar toda la organización de manera simultánea.

"No creemos en los cambios bruscos de stack tecnológico. Lo correcto es identificar un proceso puntual, probar, medir resultados y luego escalar".

Finalmente, señaló que muchas veces se subestima el factor humano.

"La tecnología es la parte fácil. Lo complejo es lograr que las personas la incorporen en su trabajo diario. Por eso insistimos en diagnósticos honestos, casos de uso concretos y avances progresivos".

#### Formar talento para el futuro de Neuquén

Rodrigo considera que el crecimiento impulsado por Vaca Muerta generó una oportunidad histórica para la región, aunque advierte que esa ventana no permanecerá abierta indefinidamente.

"Neuquén está viviendo un momento excepcional. Hay crecimiento, inversión y atención puesta sobre la región. La competitividad futura dependerá en gran medida de cuánto talento local lo-

gremos desarrollar ahora".

En ese escenario, entiende que el IA LAB tiene la responsabilidad de conectar las necesidades reales de las empresas con la formación de los profesionales que deberán resolver esos desafíos. "No queremos que todo el conocimiento venga de afuera. Queremos que la Patagonia genere su propio talento técnico, comercial y estratégico vinculado a la inteligencia artificial".

Y concluye con una visión de largo

plazo: "Si hacemos las cosas bien, dentro de algunos años la discusión ya no será si las empresas neuquinas utilizan inteligencia artificial, sino cómo la utilizan para competir dentro y fuera de la región. Ese es el horizonte que vale la pena construir, siempre con los pies en la tierra".

Por:  
**Pablo González**  
Director de PG Marketing y Comunicación

**Be Water S.R.L**  
AGUA SEGURA

+54 299 505-8500 | www.bewaterarg.com

**Phoenix Services**  
www.phoenixservices.com.ar  
@ phoenixservicesarg f phoenixservices

**Mecanotécnica.** **FADAC** **ADITA** **WD** Equipamiento tuje y sujeción de cargas **JIT** LUBRICACION **SEGUCUER** seguridad industrial

**URETEC** **DINATECNICA** **CONMAN** ARGENTINA S.A. **IGK** JGK ACCESORIOS SRL

**TAYAL** **TRAMONTINA PRO** **FRANCOVIGH S.A.** **GENEBRE** **FERRERERIA** **ZALOZE ACCESORIOS**

Frontera 2454 / Neuquén / Mail: phoenix@phoenixservices.com.ar  
Ventas: +54 9 299 4050380 / +54 9 299 5796776 / +54 9 299 4048178 / +54 9 299 6316807

**Eficiencia energética durante todo el año con aberturas de PVC**

Aberturas de PVC y aluminio | Revestimientos y cerramientos en PVC

Barandas | Mamparas | Cortinas

**CONSULTÁ PLAN Congelar**

299 5179997 | @ ventas@aberturas.com.ar  
Marconi 1651 - Parque Industrial Cipolletti (R.N.)

**ABERTURAS DE ALUMINIO + PVC**  
+50 AÑOS INNOVANDO CON CALIDAD Y COMPROMISO

¡Seguinos para más información!

aberturas.com.ar

LOGÍSTICA Y TRANSPORTE

# Comahue Trucks ya tiene nueva sede en Cipolletti

**La inauguración reunió a empresarios, clientes y referentes del sector productivo regional.**

Volkswagen Camiones y Buses inauguró oficialmente el nuevo concesionario integral de Comahue Trucks en Cipolletti, un espacio que refuerza la presencia de la marca en Río Negro y Neuquén y consolida su red de atención en la Patagonia. El acto de apertura convocó a clientes, empresarios,

representantes del sector privado, funcionarios de la ciudad de Cipolletti y referentes del ámbito nacional vinculados a la actividad productiva y al transporte.

La jornada se desarrolló con una importante concurrencia y se convirtió en un punto de encuentro para actores ligados a la logística, la industria, la construcción, los servicios y la actividad energética.

Ubicado sobre Colectora Ingeniero Cipolletti 1712, el nuevo establecimiento cuenta con más de 6.500

metros cuadrados de superficie total y 2.300 metros cuadrados cubiertos. Las instalaciones fueron concebidas para integrar en un mismo espacio las áreas comerciales, administrativas y de postventa, con el objetivo de brindar una atención integral a los clientes de la región.

El concesionario ofrece comercialización de unidades cero kilómetro, venta de camiones usados, alternativas de financiación, servicio técnico especializado y provisión de repuestos originales.



Entre las nuevas instalaciones se destacan un showroom con capacidad para exhibir tres vehículos, un sector exclusivo para la entrega de unidades 0 km, un moderno taller de postventa con siete posiciones de trabajo, áreas de recepción y entrega de unidades, además de un almacén de repuestos de 125 metros cuadrados y un pañol de 55 metros cuadrados.

Comahue Trucks forma parte de la red oficial de Volkswagen Camiones y Buses desde 2006 y, desde 2011, bajo la conducción de la familia Borsetta, consolidó un crecimiento sostenido en el mercado regional. Actualmente cuenta con un equipo cercano a las 30 personas y una fuerte presencia en toda la Patagonia.

La inauguración del nuevo espacio representó un nuevo hito para la empresa y para la marca en la región. Durante la jornada, los asistentes pudieron recorrer las instalaciones, conocer distintos modelos de camiones Volkswagen exhibidos especialmente para la ocasión y compartir un encuentro

que estuvo acompañado por música en vivo, a cargo de una banda local que aportó un clima distendido al evento.

Desde Volkswagen Camiones y Buses destacaron que la apertura del nuevo concesionario reafirma el compromiso de la compañía con el desarrollo del transporte y el crecimiento de las actividades productivas de la Patagonia, una región que ocupa un lugar cada vez más relevante dentro del mapa económico y energético del país.



**Lo esencial es visible, y lo protegemos.**

**Grupo Confluencia**

Servicios Ambientales & Seguridad | Laboratorio Ambiental & Industrial | Topografía, Drones & GIS • www.grupoconfluencia.com.ar

**CLARITY**  
LABORATORIO AMBIENTAL & INDUSTRIAL

Análisis Ambientales | Análisis de Producto | Servicio de Muestreo  
Monitoreo en Campo | Monitoreo y Determinaciones In Situ  
www.claritylaboratorio.com.ar

**CONFLUENCIA**  
AMBIENTE & SEGURIDAD

Estudios e Investigaciones Ambientales | Mediciones Ambientales  
Monitoreo | Plantas de Tratamiento de Efluentes  
Saneamiento de Suelos y Aguas Subterráneas | Estudios de Riesgo de Procesos  
www.confluenciambiental.com.ar

**Aerotec**

Servicios Aerofotogramétricos  
Servicios GIS | Servicios Topográficos  
www.aerotecnologias.com.ar

**HYTORC** | **MULTITEC SUDAMERICANA** REPRESENTANTE EXCLUSIVO

**LIDERES EN TORQUE Y TENSION**

**José Quijada**  
+54 0299 4295988  
ventas.neuquen@multi-sud.com.ar

**Hernán Rodríguez**  
+54 0299 6272502  
hernan.rodriguez@multi-sud.com.ar

**Matías Rodríguez**  
+54 0299 4011067  
tallernqn@multi-sud.com.ar

**KAMMAN INGENIERIA & ASOCIADOS**  
Productos | Servicios | Certificaciones | Capacitaciones

**CEJN**

CEJN ES LÍDER MUNDIAL EN LA FABRICACIÓN DE SOLUCIONES DE ACOPLAMIENTO RÁPIDO DE ALTO RENDIMIENTO, OFRECIENDO FIABILIDAD, SEGURIDAD Y EFICIENCIA EN TODOS LOS SECTORES.

**PLARAD**  
Torque & Tension Systems

ENERGÍA EÓLICA / GAS & PETROLEO / MEDIOS DE ELEVACIÓN

CON PRODUCTOS E IDEAS INNOVADORES, LA MARCA PLARAD ES LÍDER MUNDIAL EN TECNOLOGÍA DE ATORNILLADO EN MÁS DE 50 SECTORES INDUSTRIALES.

DESDE 1974 EN LA INDUSTRIA

www.kammaningenieria.com | consultas@kammaningenieria.com | Tinogasta 4737 - Neuquén Capital

**PIPERS**  
CONSTRUCCIONES METÁLICAS KABIL SRL

CORTE CON GUILLOTINA hasta 1/2"

PLEGADO DE CHAPAS hasta 3/4"

SOLDADURA ESPECIALIZADA Mig/ mag/ tig

SOLDADURA LASER inoxidable/ aluminio/ galvanizada

CILINDRADO DE CHAPAS hasta 1/2"

CORTE CNC DE PIEZAS hasta 3"

**MÁS DE 20 AÑOS CREANDO SOLUCIONES A MEDIDA**

**INNOVACIÓN - PRECISIÓN Y COMPROMISO**

- CORTE DE BRIDAS
- SOPORTES A MEDIDA
- ARMADO DE CANERÍAS
- PILETAS DE ALMACENAMIENTO

metalurgica@pipersmet.com | 0299 - 15 502 8448

A. Aguado 2461, Neuquén, Argentina.

EN RÍO NEGRO

# Phoenix avanza sus áreas hacia la etapa de desarrollo

La compañía presentó la declaración de comercialidad en Confluencia Norte y Sur tras sus resultados positivos.

La empresa Phoenix Global Resources dio un nuevo paso en su estrategia de desarrollo en Vaca Muerta al presentar la declaración de comercialidad para las áreas Confluencia Norte y Confluencia Sur, ubicadas en Río Negro. La presentación marca el cierre de la etapa exploratoria y abre el proce-

so de evaluación provincial para el otorgamiento de las correspondientes concesiones de explotación.

La documentación fue recibida por el Gobierno de Río Negro, que ahora deberá analizar el pedido en el marco de los procedimientos técnicos y administrativos previstos para este tipo de desarrollos no convencionales.

La declaración de comercialidad se produjo luego de que la compañía completara su programa ex-

ploratorio y obtuviera resultados considerados positivos. Además, la empresa propuso la unificación de ambas áreas, una posibilidad contemplada en los pliegos de adjudicación originales.

“Si bien aún resta la aprobación técnica formal, este es un paso muy importante para la Provincia. La declaración de comercialidad en áreas vinculadas a Vaca Muerta muestra que Río Negro tiene potencial, planificación y condiciones para seguir ampliando su desarrollo energético”, destacó la

secretaría de Hidrocarburos, Mariela Moya.

Durante una reunión de comisión de enlace técnico, la operadora repasó las principales inversiones realizadas en la fase exploratoria. Entre ellas se destacó la perforación de dos pads que totalizaron siete pozos horizontales, trabajos que permitieron obtener información geológica y productiva relevante sobre el comportamiento de la formación.

Según los datos presentados por



la empresa, la producción obtenida permitió identificar un crudo de aproximadamente 27 grados API y registrar niveles de producti-

vidad destacados dentro del desarrollo shale.

Otro de los aspectos resaltados

durante el encuentro fue el impacto local generado por la actividad. Durante la etapa exploratoria, el 75% de la arena utilizada en las operaciones provino de Río Negro, mientras que la gestión de residuos se realizó íntegramente dentro de la provincia.

Desde el Gobierno provincial remarcaron que estos proyectos deben traducirse en mayores oportunidades para la economía regional. “Para nosotros es central que cada proyecto energético se traduzca en más actividad para

Río Negro, más participación de proveedores locales y más oportunidades para los rionegrinos. La energía tiene que ser una palanca de desarrollo provincial”, afirmó Moya.

De aprobarse la concesión, Phoenix podrá avanzar hacia una nueva etapa de desarrollo productivo en áreas que forman parte de la expansión de Vaca Muerta sobre territorio rionegrino, uno de los objetivos estratégicos que la provincia busca consolidar en los próximos años.

**CLEAN S.A.S.**  
SOLUCIONES PETROLERAS

LIMPIEZAS INDUSTRIALES

WWW.CLEANSOLUCIONESPETROLERAS.COM.AR

**GRUPO Bouvier**  
OBRAS CIVILES

- INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN
- MOVIMIENTO DE SUELO
- OBRAS LLAVE EN MANO
- TRANSPORTE DE CARGAS ESPECIALES
- OBRAS PARA INDUSTRIAS

TRABAJAMOS EN TODO EL PAIS

@grupobouvier  
WWW.GRUPOBOUVIER.COM.AR

+54 9 3447 503640  
martinbouvier@grupobouvier.com.ar

**DIMAMETAL**  
Fabricación de semirremolques especiales para servicios petroleros

Planta industrial: Paulo VI 625 - Villa Gdor. Gálvez - Santa Fe  
Contactos: 3416428648 - 2995203462  
dimametal@dimametal.com.ar - www.dimametal.com

Soluciones de transporte, almacenamiento y logística para tu empresa

- Transporte
- Carga Proyecto
- Freight Forwarding
- Almacenamiento

Argentina, Brasil, Uruguay, Paraguay, Chile, Perú

company/tbcargo | www.tbcargo.com  
info@tbcargo.com  
Chacabuco 314 5º Piso (C1069AAH). Ciudad de Buenos Aires.

**TBCargo**

## BUSCA SOCIOS

## Shell evalúa alternativas para reorganizar su negocio

**La petrolera analiza alternativas para acelerar el desarrollo de sus activos en Vaca Muerta.**

Shell avanzó en un proceso de evaluación interna para reorganizar su negocio en Vaca Muerta mediante una asociación con otra compañía del sector. La iniciativa apuntó a conformar una nueva sociedad que concentre sus activos en la formación neuquina y permita acelerar el desarrollo de los

yacimientos no convencionales donde opera desde hace más de una década.

Según trascendió en el mercado energético, la petrolera analizó la posibilidad de estructurar una Incorporated Joint Venture (IJV), un modelo de asociación que implica la creación de una empresa independiente integrada por activos de dos socios. El objetivo consistió en construir una estructura con mayor capacidad para financiar inversiones, capturar eficiencias operativas y aumentar la escala de

producción. Fuentes de la industria señalaron que la compañía no evaluó desprenderse de sus operaciones en la Argentina. Por el contrario, la estrategia buscó maximizar el valor de sus activos y generar mejores condiciones para impulsar una nueva etapa de crecimiento en Vaca Muerta.

La búsqueda de un potencial socio incluyó a empresas con fuerte presencia en la cuenca neuquina y a compañías internacionales interesadas en expandir sus operaciones en el shale argentino. Entre los

criterios considerados por Shell figuraron la complementariedad de activos, la posibilidad de generar sinergias operativas y una estructura de gestión compatible.

La eventual creación de una nueva sociedad permitiría concentrar inversiones, deuda y flujo de fondos en una organización con mayor autonomía financiera. En el sector consideran que este tipo de esquemas puede facilitar la ejecución de programas de desarrollo de largo plazo y mejorar el acceso a fuentes de financiamiento.

Los activos de Shell se ubican en algunas de las áreas más atractivas de la ventana petrolera de Vaca Muerta. La compañía opera bloques como Sierras Blancas, Cruz de Lorena, Bajada de Añelo y Coirón Amargo Sur Oeste, todos localizados en una región que concentra buena parte de la producción de shale oil de la cuenca.

Además de su potencial geológico, estas áreas cuentan con infraestructura desarrollada y se encuentran próximas a otros proyectos que alcanzaron una escala pro-

ductiva significativa, una característica que incrementa su atractivo para posibles acuerdos de integración.

La estrategia también permitió reinterpretar las declaraciones realizadas por directivos globales de Shell a comienzos de año. En febrero, luego de versiones que indicaban que la empresa analizaba vender sus activos argentinos, la conducción de la compañía descartó esa posibilidad y negó que existiera un proceso de desinversión.

Dentro de la industria, el antecedente más cercano para comprender el esquema evaluado por Shell es la creación de Adura en el Reino Unido. La sociedad surgió tras la integración de activos offshore de Shell y Equinor en el Mar del Norte británico y comenzó a operar como una empresa independiente orientada a optimizar costos, inversiones y desempeño operativo.

Actualmente, la producción neta atribuible a Shell en Vaca Muerta ronda los 35.000 barriles diarios de petróleo y supera los 1,3 millo-

nes de metros cúbicos por día de gas natural. La empresa también desarrolló infraestructura de procesamiento en varias de sus áreas, lo que fortaleció el valor estratégico de sus activos.

Fuentes del sector coincidieron en que la calidad del recurso, la ubicación de los bloques y las instalaciones ya construidas convierten a la posición de Shell en una de las más atractivas de Vaca Muerta para avanzar en un esquema de integración empresarial. Además, cuenta con valiosos activos.

**Estamos haciendo realidad Vaca Muerta**

**Tecpetrol**  
Energía que crece

www.tecpetrol.com

Instagram Facebook Twitter LinkedIn

BRINDAMOS SOLUCIONES PARA EL CONFORT DE TU HOGAR

**INSTALACIONES PATAGÓNICAS**

WWW.TIENDAINSTALLACIONESPATAGONICAS.COM.AR

2996 288539

CIPOLETTI | ITALIA 130  
PLOTTIER | SANTA FE SUR 191  
NEUQUÉN | TEODORO PLANAS 967

**TALENTO FORMADO Y LISTO PARA OPERAR EN VACA MUERTA**

**NEUQUÉN ESTAMOS AQUÍ**

- PERSONAL TÉCNICO para operaciones y picos de demanda
- CUADRILLAS LISTAS (documentación + habilitaciones)
- PARADAS DE PLANTA: gestión integral
- LEGAJOS y cumplimiento normativo
- PAYROLL y Gestión Contable

estudioorbe estudio-orbe.com.ar

**RULOQUÉN**

ESPECIALISTA EN RODAMIENTOS RETENES

- Retenes
- Crucetas
- Palieres
- Bombas de agua
- Repuestos automotores
- Reforma palier flotantes

AUTOMOTORES | INDUSTRIA | ESPECIALES

T. Planas 875 - Neuquén +54 9 299612-3410  
rulquen.nqn@gmail.com 4422233 - 4430980

56 Años

Envíos al Interior

## EN NEUQUÉN

## Nación autorizó a YPF a construir un gasoducto clave

**El proyecto atravesará una zona de alta sensibilidad hídrica y quedó sujeto a controles ambientales.**

El gobierno nacional autorizó a YPF a avanzar con la construcción del gasoducto "PC LAS a Colector 13 ISTMO", una obra considerada estratégica para incrementar la capacidad de transporte de gas proveniente de Vaca Muerta. La aprobación quedó formalizada mediante la Resolución 141/2026

de la Secretaría de Energía y estará sujeta al cumplimiento de exigentes condiciones ambientales, técnicas y de seguridad.

El proyecto fue diseñado para ampliar la capacidad de evacuación de la producción de gas de las áreas La Angostura I y II del bloque Loma La Lata-Sierra Barrosa, tres activos de relevancia dentro del desarrollo no convencional de la cuenca neuquina.

Uno de los principales desafíos de la obra radica en su trazado. El duc-

to deberá atravesar el área concesionada del Complejo Hidroeléctrico Cerros Colorados e incluirá un cruce sobre el dique Planicie Banderita, una infraestructura clave para el sistema hídrico provincial. Debido a las características de la zona, el proyecto fue sometido a una evaluación especial por parte de distintos organismos nacionales y provinciales.

La situación más sensible fue identificada por el Organismo Regulador de Seguridad de Presas (ORSEP). El organismo advirtió

que un tramo del gasoducto, ubicado entre las progresivas 13+500 y 14+000, quedará emplazado por debajo de los niveles máximo normal y máximo extraordinario del embalse Mari Menuco.

A raíz de esta condición, YPF deberá implementar un esquema de monitoreo permanente para verificar la estabilidad estructural de la cañería y garantizar que las variaciones en el nivel del embalse no afecten la seguridad de la infraestructura. Además, deberá presentar informes periódicos so-

bre el comportamiento de la obra durante su ejecución y operación.

El proyecto también obtuvo la aprobación ambiental de la provincia del Neuquén. A través de la Resolución 672/2026, la Secretaría de Ambiente provincial emitió el correspondiente Informe Ambiental y estableció una serie de requisitos obligatorios para el desarrollo de los trabajos.

Entre las principales exigencias figura la instalación de válvulas de corte a ambos lados de cada cruce

subterráneo bajo cursos o cuerpos de agua. El objetivo es minimizar riesgos ante eventuales incidentes operativos y garantizar una rápida respuesta frente a cualquier contingencia.

La licencia ambiental también obliga a YPF a contratar un seguro ambiental con cobertura suficiente antes del inicio de las obras y a informar oficialmente las fechas de comienzo y finalización de los trabajos. El texto de la resolución provincial establece que cualquier incumplimiento grave de las

condiciones ambientales, de las obligaciones legales o de los compromisos asumidos en el Plan de Gestión Ambiental podría derivar en la suspensión inmediata de la licencia otorgada y, en consecuencia, en la paralización de la obra.

Por su parte, la Autoridad Interjurisdiccional de Cuencas (AIC) concluyó que el proyecto no generará impactos significativos sobre el manejo de los recursos hídricos ni sobre las condiciones operativas de la concesión hidroeléctrica. Sin embargo, el organismo emitió una

serie de recomendaciones orientadas a reforzar los controles ambientales durante todas las etapas de ejecución.

Con la autorización nacional ya otorgada y las aprobaciones ambientales correspondientes, YPF quedó habilitada para avanzar con una obra considerada clave para acompañar el crecimiento de la producción de gas en Vaca Muerta. La infraestructura permitirá mejorar la capacidad de transporte desde algunas de las áreas más productivas de la cuenca.



**GRUPO WINDING**

Polo Científico y Tecnológico del Neuquén  
Raúl Soldi 350 - Neuquén, Argentina.

+54 299 3277282  
comercial@grupowinding.com

www.grupowinding.com

Ingeniería con Renovables







**CIATI**  
CENTRO TECNOLÓGICO

Ciencia y tecnología  
al servicio de la  
industria.

www.ciati.com.ar



-  Calidad de aguas
-  Caracterización de efluentes
-  Calidad de Aire
-  Calidad de Suelos
-  Calidad de agentes de sostén e insumos
-  Compatibilidad de aguas. Control de incrustaciones

Centenario, Neuquén Exp. del Desierto 1310  
+54 299 4899680 ambiente@ciati.com.ar

Villa Regina, Río Negro  
20 de Junio 54

## HIDROLAVADORAS INDUSTRIALES

-  REPARACIONES
-  MANTENIMIENTOS
-  VENTA - ALQUILER

**Realizamos trabajos personalizados a pedido.**

- Amplia variedad de opciones para cumplir con la necesidad del cliente.
- Maquinas nuevas de agua fría - caliente de gran poder de limpieza.
- Estructuras resistentes con protecciones y rodamientos a elección.
- Elección de personalización estética acorde a empresa y gusto.
- Instalaciones eléctricas con regulación de temperatura y temporizador.
- Mangueras de alta presión R2 a pedido.



**Contamos con 20 años de experiencia**

299 - 419 - 9060  
299 - 401 - 7047

MARCOSITU1946@HOTMAIL.COM

NEUQUEN CAPITAL - LOS NARANJOS 2140

DESDE 1989

**QUINTEROS**

ALUMINIO

**FABRICA DE ABERTURAS DE ALUMINIO**  
CALIDAD, DISEÑO Y DURABILIDAD



DELTA - MONACO TOP - MEDITERRANEA - NIZA

MAS DE 35 AÑOS DE EXPERIENCIA  
NOS AVALAN  
EN NEUQUÉN Y ALREDEDORES

2995123144

Ing. Cipolletti 75 - Neuquén Capital

@quinterosaluminio

**Contactanos**

## GESTIÓN AMBIENTAL ESTRATÉGICA

## Por qué medir la huella de carbono, el agua y el impacto

**La huella de carbono y la gestión del agua se consolidan como factores clave para la competitividad.**

Durante años, los indicadores ambientales fueron vistos por muchas empresas como una obligación administrativa más. Completar formularios, presentar declaraciones y responder auditorías era suficiente para cumplir con las exigencias regulatorias.

Hoy esa realidad cambió por completo.

La huella de carbono, la huella de agua y la huella hídrica se han convertido en variables estratégicas para acceder a financiamiento, participar de mercados internacionales y demostrar una gestión responsable de los recursos naturales. Fondos de inversión, organismos financieros, clientes globales y autoridades regulatorias ya no se conforman con declaraciones generales: exigen información medible, verificable

y respaldada por metodologías reconocidas.

Desde SG2 Consultores observamos esta tendencia de manera creciente en la Cuenca Neuquina. Las empresas que no conocen sus propias métricas ambientales operan con una importante desventaja frente a inversores, organismos de control y comunidades. La trazabilidad ambiental dejó de ser un diferencial para convertirse en un requisito básico de gestión.

Además, medir permite descubrir oportunidades de mejora que muchas veces permanecen ocultas: consumos energéticos excesivos, pérdidas de agua no detectadas o emisiones asociadas a procesos logísticos que podrían optimizarse. En otras palabras, los indicadores ambientales también ayudan a reducir costos y aumentar la eficiencia operativa.

Tres indicadores distintos para desafíos diferentes

Aunque suelen mencionarse juntos, la huella de carbono, la huella



de agua y la huella hídrica no miden lo mismo.

La huella de carbono cuantifica la totalidad de gases de efecto invernadero generados por una organización, tanto de forma directa como indirecta, expresados en toneladas de dióxido de carbono equivalente (tCO<sub>2</sub>e). Incluye emisiones propias, consumo energético, transporte y parte de la cadena de valor. Es el indicador central para los procesos de descarbonización y para el acceso a mercados vinculados al carbono.

La huella de agua mide el volumen de agua dulce consumida o contaminada por una actividad productiva. Permite conocer cuánto recurso hídrico utiliza una operación y constituye una herramienta importante para diagnósticos internos y reportes regulatorios.

La huella hídrica, en cambio, ofrece una mirada más integral. Además del volumen utilizado, incorpora el origen del recurso y el contexto territorial donde se produce el consumo. Considera el agua azul (superficial y subterrá-

## hídrico ya no es opcional

nea), el agua verde (proveniente de precipitaciones) y el agua gris (necesaria para diluir contaminantes), ponderando además el nivel de estrés hídrico de cada región.

Este último aspecto resulta especialmente relevante en zonas semiáridas como gran parte de la Patagonia, donde la disponibilidad de agua constituye un recurso estratégico para el desarrollo productivo y social.

Beneficios que van mucho más allá del cumplimiento

Cuando una empresa comienza a medir y gestionar estos indicadores de manera sistemática, los beneficios aparecen rápidamente.

En primer lugar, obtiene visibilidad sobre procesos que antes no podían cuantificarse. Esto permite diseñar programas de ecoeficiencia orientados a reducir consumos de energía, agua e insumos, generando mejoras económicas concretas.

En segundo término, contar con certificaciones basadas en estándar

internacionales como ISO 14064 o ISO 14046 facilita el acceso a líneas de financiamiento verde y fortalece la posición competitiva frente a clientes y mercados que exigen información ambiental verificable.

Finalmente, los datos ambientales se convierten en una herramienta de gobernanza. Ante auditorías, fiscalizaciones o situaciones de conflicto social, disponer de información auditada y series históricas documentadas permite responder con mayor solidez técnica y transparencia.

El desafío de la industria energética

Desde nuestra experiencia en el sector energético, el principal desafío de los próximos años no será tecnológico ni regulatorio, sino cultural.

Durante décadas predominó una lógica basada en cumplir con los requisitos mínimos exigidos por las normas. Sin embargo, los estándares internacionales evolucionan cada vez más rápido y



Al mismo tiempo, se abre una gran oportunidad para aquellas organizaciones que decidan anticiparse.

La reutilización avanzada de aguas de producción, la incorporación de energías renovables y la certificación de indicadores ambientales bajo estándares reconocidos pueden transformarse en ventajas competitivas de largo plazo.

La sustentabilidad ya no debe entenderse como un costo adicional.

demandan una gestión basada en resultados medibles y mejora continua.

El foco debe trasladarse desde el cumplimiento formal hacia el desempeño ambiental.

En este contexto, existen dos frentes prioritarios para la industria: la gestión integral del agua y la reducción de emisiones de carbono. Ambos temas serán determinantes para acceder a financiamiento, sostener licencias sociales para operar y responder a las crecientes exigencias regulatorias.

Cada vez más, representa una herramienta de gestión, una fuente de eficiencia y un factor clave para la competitividad.

Las empresas que comprendan esta transformación y comiencen a medir hoy estarán mejor preparadas para liderar la industria energética de los próximos años.

Por:  
**Gustavo Altuna**  
Socio Gerente de SG2  
Consultores

**TALLER**

**BUGNER**

CHAPA Y PINTURA



Empresa familiar con más de 50 años de trayectoria. Brindamos resultados de excelencia y trabajos con garantía.

**¡Confía en nuestra experiencia!**

**HORARIO DE ATENCIÓN**  
Lunes a viernes - 08 a 17 hs.

📍 CORRIENTES 767

☎ 2995876778

✉ TALLERBUGNER@YAHOO.COM.AR



Ambientes Confortables

**Margarita's Home**

- A 200 m del puente carretero sobre el Río Neuquén
- Servicio de Wifi rápido gratis y Parking privado gratis
- Aire acondicionado, baño privado y cocina equipada

+54 9 299 5762406    📍 Lazaro Martin 20 (ex Obrero Argentino)



Grabados industriales  
y regalería empresarial personalizada

**CHAPAS IDENTIFICATORIAS PARA POZOS PETROLEROS**

**GRABAMOS Y PERSONALIZAMOS**  
Acero inoxidable, aluminio, acrílico, madera y más.

**REGALOS EMPRESARIALES PREMIUM**  
Línea: *Coleman® Stanley® Victorinox®*

**CHAPAS IDENTIFICATORIAS**  
Para equipos, válvulas y pozos.

**DISEÑOS PERSONALIZADOS**  
Con logo y datos técnicos.

**Atendemos a empresas petroleras, contratistas y talleres industriales.**

**CONSULTANOS POR PROYECTOS A MEDIDA**

Juan B. Justo 687 - Neuquén Capital    +549 (299) 6246317    Silioneuquen@hotmail.com



## CAPITAL HUMANO

## Vaca Muerta también necesita inversión en talento

**El crecimiento de Vaca Muerta abre un nuevo desafío: formar y atraer el talento necesario para sostener su expansión.**

Durante los últimos años, Vaca Muerta se consolidó como uno de los principales motores económicos de la Argentina. Esta expansión de la actividad hidrocarbúrfica está generando una demanda creciente de perfiles especializados en perforación, producción, mantenimiento, instrumentación y operaciones de campo.

El desafío ya no pasa únicamente por atraer capital, sino también por formar a las personas que harán posible la continuidad de los proyectos. En este sentido, la industria energética podría generar decenas de miles de nuevos empleos en los próximos años, según estimaciones del sector.

Sin embargo, la velocidad de crecimiento de la actividad plantea una pregunta estratégica y es cómo desarrollar el talento que las empresas necesitan hoy y se-

guirán necesitando mañana?

#### Formación alineada con la realidad operativa

La formación técnica ya no puede pensarse como una instancia aislada entre educación y empleo, sino como parte de un ecosistema integrado donde empresas, instituciones educativas y especialistas en gestión de personas trabajen de manera coordinada.

Tal es así que empiezan a surgir iniciativas como el Instituto Vaca Muerta (IVM), creado por la propia industria para responder específicamente a las necesidades del Upstream Oil & Gas.

Su propuesta combina simuladores, laboratorios, prácticas en campo y capacitación sobre perfiles críticos para la operación, acercando la formación a las condiciones reales de trabajo que demanda la actividad.

La lógica es clara. Reducir la brecha entre la capacitación y el desempeño efectivo en entornos operativos de alta exigencia.

#### Del talento disponible al talento preparado

Sin embargo, formar talento sigue siendo apenas una parte de la ecuación. El verdadero desafío consiste en identificar perfiles con potencial, acelerar su incorporación a entornos productivos y generar condiciones para su desarrollo y permanencia.

Para las compañías que operan en Vaca Muerta, contar con personas capacitadas, habilitadas y preparadas para responder a las exigencias operativas impacta directamente en la productividad, la seguridad y la continuidad de los proyectos.

La gestión del capital humano ya debe ser considerada una variable tan estratégica como la infraestructura o la tecnología.

La disponibilidad de perfiles calificados se perfila como uno de los factores que condicionarán el ritmo de crecimiento de la industria en los próximos años.

#### Una ventaja competitiva

En este sentido, la tendencia que observamos en Estudio Orbe es cada vez más clara. Las organizaciones que se anticipan a sus necesidades de talento obtienen mayores ventajas competitivas. Planificar dotaciones, búsquedas especializadas, capacitación y gestión profesional de los recursos humanos ya son herramientas de negocio y no de soporte.

La energía del futuro no va a depender únicamente de los recursos que existen bajo tierra, sino del talento capaz de transformarlos en desarrollo.

El potencial de Vaca Muerta es indiscutible. Pero para sostener su crecimiento será necesario invertir también en las personas. Las empresas deberán tener en claro qué tipo de perfiles necesitan y los formadores de talento, cómo prepararlos.

Contacto:  
**Estudio Orbe**  
@estudioorbe.rh  
www.estudio-orbe.com

## EN NEUQUÉN

## Presentaron QPQ: la cámara de empresas químicas

**Nace para impulsar la competitividad y acompañar el desarrollo industrial asociado a Vaca Muerta.**

El lunes 8 de junio se realizó en el Hotel Hilton de Neuquén la presentación oficial de la Cámara de Empresas Químicas, Petroquímicas y Afines de Neuquén (QPQ), una entidad creada para representar y acompañar a uno de los sectores estratégicos de la economía regional.

La actividad reunió a empresarios, autoridades municipales, provinciales y nacionales, generando un espacio de encuentro para analizar los desafíos y oportunidades vinculados al desarrollo de Vaca Muerta y la expansión de la matriz productiva patagónica.

Durante la jornada, el presidente de la Cámara, Yamil Quispe, presentó los principales lineamientos de trabajo de la institución y destacó la importancia de construir una representación sólida para las empresas del sector. A su turno,

el vicepresidente Diego Werthein remarcó la necesidad de impulsar una agenda que favorezca la competitividad, la inversión y el crecimiento de la actividad industrial en Neuquén.


Entre las autoridades presentes se encontraban la Jefa de Gabinete de la Municipalidad de Neuquén, María Pasqualini, y el senador nacional Pablo Cervi, quienes compartieron su visión sobre el presente y futuro productivo de la provincia.

La presentación también permitió generar instancias de networking entre empresarios, proveedores y referentes de distintos sectores vinculados a la industria energética, química, petroquímica y de servicios. El intercambio de experiencias y la generación de nuevos vínculos marcaron una de las características centrales del encuentro.

QPQ ya comienza a posicionarse como un actor relevante dentro del ecosistema empresarial neuquino. Además de representar a las empresas del sector, la institu-

ción participa en iniciativas vinculadas a la innovación y el desarrollo económico, como los Fintech Meetups impulsados por la Cámara Argentina Fintech.

Por:  
**Pablo González**  
Director de PG Marketing y Comunicación



FIRME | ESTRATÉGICO | CONFIABLE

2995286480

GESTORÍA EN CONTROL DOCUMENTAL PARA OPERADORAS Y CONTRATISTAS DE LA INDUSTRIA PETROLERA, MINERA Y GASIFERA.



*Disfrutá el lago Nahuel Huapi con todas nuestras comodidades*

CONSULTAS Y RESERVAS  
+54 9 294 4587719  
reservas@apartdelago.com.ar  
APARTEDELAGO.COM.AR

apartdelago  
Av. E. Bustillo 7911  
Bariloche, Río Negro



MÁS DE 10 AÑOS DE EXPERIENCIA

**TU OPERACIÓN NO PUEDE DETENERSE, NOSOTROS TAMPOCO**

COBERTURA MÉDICA EN YACIMIENTOS

- Ambulancias 4x4 equipadas con cardiodesfibrilador
- Enfermeros y médicos en campo
- Tráilers de enfermería
- Traslados sanitarios
- Alcohol y drogas
- Exámenes ocupacionales

ATENCIÓN INMEDIATA EN LOCACIÓN

RESPALDO PROFESIONAL

CONTACTO

SMS Soluciones Médicas en Salud

299-4720828 | www.smssalud.com.ar | info@smssalud.com.ar

## EFICIENCIA OPERATIVA

## La Colonia alcanzó el máximo reconocimiento de Shell

La distribuidora patagónica se destacó entre los principales operadores de la red Shell Argentina.

Con liderazgo, innovación y una estrategia enfocada en el desarrollo regional, Liliana Márquez, gerente de la División Lubricantes de La Colonia S.A., encabezó el equipo que obtuvo el primer puesto en Conquistadores 2026, el máximo reconocimiento otorgado por Shell a su red de distribuidores en Argentina.

El logro representa un hito para la compañía y para toda la Patagonia, consolidando el posicionamiento de La Colonia en un mercado estratégico para sectores como Oil & Gas, transporte, construcción y agroindustria.

"En 2019 asumimos el desafío de representar a Shell como distribuidor mayorista de lubricantes para Neuquén y Río Negro. No se trataba solamente de desarrollar una nueva unidad de negocios, sino de impulsar una transformación dentro de la empresa y posicionarnos en mercados de alta exigencia", destacó Márquez.

La ejecutiva explicó que alcanzar este reconocimiento implicó com-



petir con distribuidores de gran escala de todo el país, manteniendo el foco en los objetivos, fortaleciendo el servicio y construyendo relaciones de largo plazo con los clientes.

"El desafío no era solamente vender más lubricantes, sino diferenciarnos frente a todas las marcas competidoras presentes en el mercado. Para eso fue fundamental contar con un equipo comprometido, capacitado y con una enorme vocación de crecimiento", afirmó. Según Márquez, el trabajo en equipo, la atención al cliente y la capacitación permanente son pilares fundamentales del crecimiento sostenido que viene experimentando La Colonia dentro de la red Shell.

"Hoy las empresas buscan mucho más que un proveedor. Necesitan

asesoramiento técnico, disponibilidad, respuestas rápidas y un acompañamiento permanente. Por eso invertimos constantemente en formación, innovación y mejora continua", señaló.

Respecto al escenario regional, destacó que el crecimiento de Vaca Muerta está generando nuevas oportunidades para toda la cadena de valor energética.

"Las empresas demandan cada vez más eficiencia operativa y soluciones integrales. En ese contexto, La Colonia cuenta con una posición competitiva sólida gracias a su trayectoria, presencia regional, logística propia y el respaldo de una marca líder como Shell", explicó.

La compañía continúa fortaleciendo su infraestructura y capacidad

operativa para acompañar el crecimiento del sector energético, sin descuidar otros segmentos clave como el transporte, la construcción y la agroindustria.

Para Márquez, el reconocimiento tiene además un valor simbólico especial.

"Haber llevado la Copa a la Patagonia compitiendo con distribuidores de todo el país fue un orgullo enorme. También representa una forma de celebrar los 30 años de La Colonia junto a Shell en nuestra región", concluyó.

El primer puesto en Conquistadores 2026 confirma el proceso de crecimiento y consolidación que viene desarrollando La Colonia, posicionándola como uno de los principales referentes del mercado de lubricantes y servicios para la industria en Neuquén y la Patagonia.

Un reconocimiento que refleja el valor del trabajo en equipo, la visión estratégica y la capacidad de competir al más alto nivel desde el interior productivo del país.

Por:  
Pablo González  
Director de PG Marketing y Comunicación

## COLUMNA

## Lo que todo brigadista debe ver, entender y anticipar

La capacidad de interpretar el escenario puede marcar la diferencia en entornos industriales.

La velocidad de respuesta siempre fue uno de los principales atributos de una brigada industrial. Sin embargo, en entornos complejos como los vinculados al petróleo, el gas y los procesos industriales, reaccionar rápido ya no alcanza. Hoy las normas internacionales ponen el foco en una capacidad adicional: la conciencia situacional.

El concepto forma parte de los criterios promovidos por NFPA 600 para brigadas industriales y apunta a desarrollar una habilidad fundamental: que el brigadista no solo responda ante una emergencia, sino que sea capaz de comprender qué está ocurriendo, qué riesgos existen y qué puede suceder en los próximos minutos.

La conciencia situacional se construye a partir de tres competencias complementarias: atención, comprensión y anticipación.

La primera es la atención. Se trata de mantener el foco en el entorno desde el primer instante. En una emergencia industrial, los primeros segundos suelen aportar información crítica. El color del humo, los sonidos presentes, los olores, la ubicación de las personas y las rutas de escape disponibles son señales que permiten interpretar el escenario antes de actuar.

Un humo negro puede indicar la combustión de plásticos o cables. Un silbido puede revelar una fuga de presión. El olor a solvente o a material eléctrico quemado puede modificar completamente la estrategia de intervención.

Uno de los errores más frecuentes es el denominado "tunnel vision" o visión de túnel. El brigadista concentra toda su atención en las llamas y deja de percibir otros riesgos igualmente importantes, como deformaciones estructurales, materiales peligrosos cercanos o cambios en las condiciones del entorno.

La segunda competencia es la comprensión. Una vez obtenidos

los datos, es necesario interpretarlos correctamente. No alcanza con ver humo o fuego; hay que entender qué se está quemando, qué alimenta la emergencia y qué riesgos secundarios pueden aparecer.

La elección incorrecta de un agente extintor puede agravar la situación. Del mismo modo, intentar controlar un incendio sin cortar previamente la fuente de energía o combustible suele derivar en intervenciones ineficaces y peligrosas.

La tercera competencia es la anticipación. Consiste en proyectar escenarios posibles antes de que ocurran. Es la capacidad de pensar dos pasos adelante.

¿La fuga continuará aunque se extingan las llamas? ¿La ruta de ingreso seguirá disponible para una evacuación? ¿Existen condiciones para un flashover o un backdraft? Estas preguntas permiten tomar decisiones más seguras y evitar quedar atrapados por la evolución del incidente. Dentro de las brigadas industriales existe una regla ampliamente aceptada: si no se

planificó la salida, no se debe ingresar.

El desarrollo de estas habilidades requiere entrenamiento constante. Ejercicios simples como analizar fotografías de incidentes, revisar videos de emergencias reales o realizar simulacros con instancias de evaluación permiten fortalecer la observación, el análisis y la capacidad de anticipación.

Una metodología práctica consiste en incorporar una secuencia mental antes de actuar: "Ve, entiendo y anticipo". Este proceso obliga a detener la reacción impulsiva y favorece decisiones más seguras y efectivas.

En industrias donde los riesgos son permanentes, la conciencia situacional se transforma en una herramienta esencial para proteger a las personas y preservar las instalaciones.

Contacto:  
Blackfire SRL  
+54-9-299-571-6489

**CARROCERÍAS MENDOZA**

**NUESTROS SERVICIOS**

- FABRICACIÓN Y EQUIPAMIENTO DE MÓDULOS HABITACIONALES
- SOLDADURA EN GENERAL
- PINTURA EPOXI
- CHAPA Y PINTURA
- FIBRA DE VIDRIO

Visítanos

2996044220/2995720508 Casimiro Gómez y Autovía Norte Nqn  
carroceriasmendoza carroceriasmendoza233@gmail.com

**PNM POSTES NEUQUÉN MADERAS - CORRALON Y LEÑERA**

- Postes Eucaliptos
- Impregnados y Naturales
- Postes para techo
- Machimbres
- Tirantes de Pino
- Maderas de Álamo
- Materiales para Contrucción
- Cemento, Cal, Hierros
- Artículos de Ferretería

2995474827 | postesneuquen@hotmail.com | Río Colorado 970

**¿TODAVIA GESTIONÁS TU OPERACIÓN EN PAPEL?**

Más papel, más errores, más tiempo perdido.

**DEJÁ EL PAPEL ATRÁS**

Digitalizá tus operaciones en solo **7 DIAS**.

Firma Digital  
Fotos y Geolocalización.  
Trabajo Offline.  
Reportes en PDF.

Fotos Geolocalización Firma Digital Código de Barra Horarios Campos Obligatorios

**SMART FORM**

Transformá tus datos, transformá tu operación.

SOLICITÁ UNA DEMO SIN CARGO

299-5969457  
www.smartform.com.ar

## EDUCACIÓN, DESARROLLO Y FUTURO

## El rol de la Universidad Siglo 21 en la transformación de

**La educación superior tiene un rol estratégico para acompañar las nuevas demandas del sector.**

Neuquén atraviesa uno de los momentos de mayor crecimiento económico y productivo de su historia. El desarrollo de Vaca Muerta ha impulsado una transformación que trasciende a la industria energética y alcanza sectores como la construcción, los servicios, la tecnología, la logística, el comercio, el real estate y la innovación.

En este contexto, la educación superior adquiere un rol estratégico para acompañar las nuevas demandas del mercado laboral y contribuir al desarrollo sostenible de la región.

Para conocer cómo se prepara el sistema educativo frente a estos desafíos, dialogamos con Daniel Protto, Coordinador del Centro de Aprendizaje Universitario (CAU) Neuquén de Universidad Siglo 21, quien compartió su visión sobre la evolución de la formación profesional en la Patagonia.

#### Formación para una región en expansión

Protto sostiene que Neuquén está



atravesando una transformación histórica impulsada por el crecimiento de Vaca Muerta y el fortalecimiento de múltiples actividades económicas vinculadas directa e indirectamente al desarrollo energético.

"Las empresas demandan cada vez más profesionales preparados para entornos dinámicos, con formación técnica, habilidades digitales y competencias vinculadas al liderazgo, la innovación y la capacidad de adaptación", explica.

En este escenario, Universidad Siglo 21 asume el desafío de acom-

pañar el crecimiento regional formando profesionales capaces de insertarse rápidamente en una economía cada vez más exigente y competitiva.

#### Universidad y sector productivo: una alianza necesaria

Uno de los ejes centrales de trabajo de la institución es la vinculación con el entramado empresarial y social de la región.

Según Protto, la universidad viene fortaleciendo alianzas con empresas, cámaras empresarias, organismos públicos, municipios

y organizaciones de distintos sectores productivos."Trabajamos activamente en convenios de beneficios educativos, programas de empleabilidad, prácticas profesionales y capacitaciones diseñadas específicamente para responder a las necesidades concretas de cada organización", señala.

La propuesta busca acercar a los estudiantes experiencias reales vinculadas al mundo laboral, promoviendo una formación que combine conocimientos académicos con experiencias prácticas.

"Hoy más que nunca universidad y sector productivo deben crecer de manera articulada", afirma.

#### Flexibilidad y formación orientada al futuro

Uno de los principales diferenciales de Universidad Siglo 21 es su capacidad de adaptación a las nuevas dinámicas laborales.

La modalidad flexible e híbrida permite que muchas personas puedan estudiar mientras desarrollan su actividad profesional, una realidad particularmente importante en Neuquén, donde gran parte de los estudiantes ya se encuentra trabajando.

Además, las carreras y programas

## Neuquén

académicos incorporan contenidos relacionados con transformación digital, inteligencia artificial, análisis de datos, liderazgo, sustentabilidad, innovación y gestión.

"Las industrias estratégicas como oil & gas, energía, tecnología y servicios requieren cada vez más profesionales con una mirada integral. Por eso también trabajamos en el desarrollo de habilidades blandas, pensamiento emprendedor y capacidad para liderar proyectos", destaca Protto.

#### Una presencia federal que impulsa el desarrollo regional

La presencia de Universidad Siglo 21 en la Patagonia continúa consolidándose a través de una amplia red de Centros de Aprendizaje Universitario.

Actualmente la institución cuenta con siete centros ubicados en Neuquén Capital, Plottier, Cutral Co, Zapala, General Roca, Cipolletti y San Carlos de Bariloche.

Esta expansión permite que más personas accedan a educación

superior de calidad sin necesidad de migrar hacia grandes centros urbanos, favoreciendo la permanencia del talento en sus comunidades y fortaleciendo el desarrollo local.

"Creemos profundamente en una educación cercana, conectada con la realidad de cada comunidad. En una provincia que crece al ritmo que lo hace Neuquén, acercar oportunidades de formación es también acompañar el crecimiento de todo el ecosistema regional", concluye.

#### Educación para el Neuquén que viene

El crecimiento de Vaca Muerta y la diversificación de la economía regional plantean nuevos desafíos para la formación de profesionales. En ese escenario, instituciones como Universidad Siglo 21 buscan posicionarse como actores clave en la construcción del capital humano que demandará el futuro de la Patagonia.

La articulación entre educación, empresas y comunidad aparece

como uno de los pilares fundamentales para sostener el crecimiento y transformar las oportunidades actuales en desarrollo de largo plazo para toda la región.

Por:  
**Pablo González**  
Director de PG Marketing y Comunicación

**SG2** MEDIMOS  
EVALUAMOS  
MEJORAMOS

CONSULTORES

TRANSFORMAMOS LA GESTIÓN AMBIENTAL EN UNA HERRAMIENTA DE CRECIMIENTO

- Estudios de Impacto Ambiental
- Huella de Carbono
- Planes de Mitigación y Seguimiento Ambiental

Innovación y ambiente en equilibrio

CONTACTO

+54 9 (299) 459-4307  
sg2consultores@gmail.com  
www.sg2consultores.com.ar  
SG2 Consultores

**PG** Marketing y Comunicación | Conectamos marcas con personas.

"Soluciones creativas en marketing, comunicación y branding para empresas industriales y de servicios."

- Gestión de LinkedIn corporativo
- Diseño gráfico e identidad visual
- Contenido estratégico y audiovisual
- Estrategias comerciales B2B

299 570 6297 | pablo82g@gmail.com | Pablo González

**artegraf** Departamento de diseño  
IMPRESOS DE CALIDAD

digital@artegrafneuquen.com.ar  
prerensa@artegrafneuquen.com.ar  
Cotizaciones  
administracion@artegrafneuquen.com.ar

299 4837598 - 299 4650416 | www.artegrafneuquen.com.ar

IMPRESIÓN OFFSET y DIGITAL

- FOLLETERÍA Y PAPELERÍA COMERCIAL
- IMPRESIÓN EDITORIAL Y PACKAGING
- GIGANTOGRAFÍAS Y CARTELERÍA
- PLOTTER DE IMPRESIÓN Y CORTE

Ing. Silvio Tosello 1375 . PIN ESTE . NEUQUEN CAPITAL

*Aparts totalmente equipados a sólo 50 metros del mar*

CONSULTAS Y RESERVAS  
+54 9 294 4728358  
reservas@apartdelgolfo.com.ar  
APARTDELGOLFO.COM.AR

apartdelgolfo  
Nahuel Huapi 505  
Las Grutas, Río Negro

FORTÍN DE PIEDRA

## Tecpetrol alcanzó un récord de perforación

**La compañía completó un pozo de 6.579 metros de profundidad y superó la marca anterior de la cuenca.**

Tecpetrol alcanzó un nuevo récord de perforación en Vaca Muerta tras completar un pozo de 6.579 metros de profundidad total en el bloque Fortín de Piedra. La marca superó ampliamente el registro previo de 5.743 metros y representó un nuevo avance en el desarrollo de los recursos no convencionales de la Cuenca Neuquina.

El hito se logró mediante la aplicación de tecnología Motor de Fondo (MDF), una herramienta que la compañía utilizó por primera vez para alcanzar este nivel de profundidad. El pozo también incorporó una rama horizontal de 3.390 metros, una extensión que exigió un importante nivel de precisión técnica durante toda la operación.

Desde la empresa explicaron que el resultado fue posible gracias a la combinación del Motor de Fon-

do con un conjunto de herramientas complementarias que ampliaron las capacidades operativas del sistema y permitieron perforar más allá de los límites alcanzados hasta el momento.

La perforación formó parte de la estrategia de optimización que Tecpetrol impulsa en Fortín de Piedra, el principal desarrollo gasífero de la compañía en Vaca Muerta y uno de los yacimientos más productivos del país.

Para concretar el proyecto, la empresa integró experiencias obtenidas en operaciones internacionales con el conocimiento acumulado durante años de actividad en la formación neuquina. El objetivo fue adaptar tecnologías y procedimientos a las condiciones geológicas específicas del bloque.

Uno de los aspectos destacados del proyecto fue la participación del Real Time Operations Center (RTOC), ubicado en Buenos Aires. Desde ese centro se realizó el seguimiento remoto de la perforación en tiempo real, una moda-

lidad que permitió supervisar la operación de manera permanente y acelerar la toma de decisiones ante cada desafío técnico.

Según explicaron desde la compañía, esta capacidad de monitoreo contribuyó a optimizar procesos operativos y mejorar la ejecución de cada etapa del pozo.

El desarrollo del proyecto también demandó un extenso trabajo previo de planificación. Equipos especializados realizaron simulaciones, análisis técnicos y evaluaciones de riesgo durante varios meses antes de iniciar las tareas en campo.

Desde Tecpetrol indicaron que el diseño de la operación requirió alrededor de seis meses de trabajo técnico para definir cada parámetro de perforación y validar las distintas alternativas disponibles. La compañía destacó que la inversión en tecnología, el conocimiento de las herramientas disponibles en el mercado y la planificación estratégica fueron factores determinantes para alcanzar el objetivo.

Más allá del componente tecnológico, la empresa resaltó el trabajo coordinado entre las distintas áreas involucradas en el proyecto. Equipos de perforación, planificación, geología y operaciones trabajaron de manera integrada para ejecutar una operación que presentaba un elevado nivel de complejidad.

Otro aspecto destacado fue que el récord se alcanzó en el primer intento, un resultado poco frecuente en este tipo de desarrollos debido a las exigencias técnicas que implica perforar a profundidades extremas y sostener largos tramos horizontales.

La compañía consideró que este logro constituye una nueva base para futuros desarrollos en Vaca Muerta.

En esa línea, adelantó que continuará trabajando en la mejora de las herramientas y procedimientos utilizados con el objetivo de incrementar la eficiencia operativa y explorar nuevos límites técnicos dentro de la formación.



La plataforma líder en subastas online industriales y automotrices.

## SUBASTAS TRANSPARENTES, SEGURAS Y ACCESIBLES

Transformamos activos inmovilizados en oportunidades reales.



### ALCANCE NACIONAL

Participación online desde cualquier punto del país con igualdad de oportunidades.



### TRANSPARENCIA Y CONFIANZA

Procesos auditables, información clara y trazabilidad en cada operación.



### MEJORES RESULTADOS, MAYOR EFICIENCIA

Más competencia, mejores valores de recupero y ventas más rápidas.



## ¡LLEGAMOS A VACA MUERTA!

NUEVA BASE LOGÍSTICA EN CIPOLLETTI  
Estamos en el corazón de la industria energética.



### VENÍ A CONOCERNOS

Ruta 151 km 6,5 - Cipolletti, Río Negro  
☎ 299 605 7992

“ Compañías líderes que eligen nuestra plataforma para maximizar el valor de sus activos y optimizar sus procesos.



ALIADOS ESTRATÉGICOS DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA, LOGÍSTICA Y SERVICIOS.

## PRÓXIMAS SUBASTAS



VEHÍCULOS Y PICKUPS



MAQUINARIA Y EQUIPOS



EQUIPAMIENTO INDUSTRIAL



FLOTAS Y UTILITARIOS

NUEVAS SUBASTAS CADA SEMANA ¡SUMATE Y PARTICIPÁ!

SUMATE A LA PRÓXIMA SUBASTA y descubrí oportunidades reales.

www.bidbit.ar

011-5365-9434

info@bidbit.ar



Claudio Vagnoni

Inmobiliaria Seguros Generales  
Matrícula 508 Matrícula 60419

✉ claudiovagnoni67@gmail.com

☎ + 54 9 2995812364

📷 Claudio Ignacio Vagnoni

Laura Capellán

Inmobiliaria y Aseguradora  
Mat. Nac. 68947  
M.YC.P. Mat N°166 - RPC -14

📍 Roca n° 737 -Gral. Fdez. Oro - RNE

☎ + 54 9 2996370704

🏠 www.lauracapellan.com.ar

📷 inmobiliarialauracapellan

12 AÑOS JUNTOS

Nuestro Staff

Producción Periodística:  
**Stefani Andrés**  
stefaniandres@gmail.com

Marketing y Comunicación:  
**Gonzalez Pablo**  
pablo82g@gmail.com

Agencia:  
**MacMedia**  
www.macmedia.com.ar

Arte y Diseño:  
**Bashuk Camila**  
camibashuk@hotmail.com

Gerente Comercial:  
**Bashuk Miguel Ángel**  
mabashuk@gmail.com

☎ +54 9 299 401-0809  
🌐 energiapatagonia.com  
📷 @energiapatagonia  
📺 Energia Patagonia

PERIÓDICO **ENERGIA PATAGONIA**

Es un producto de Bashuk Editorial



Servicios  
Integrados  
Patagónicos

✉ sipconsultora@hotmail.com

## DESARROLLO PERSONAL

# La sabiduría de aprender de los obstáculos

**La experiencia permite reconocer y superar los obstáculos que limitan el crecimiento.**

Hay un popular dicho que reza, “más sabe el diablo por viejo, que por diablo”, resaltando, la experiencia de vida, y la sabiduría adquirida a partir de observar las vivencias.

El poder aprender de los aciertos y desaciertos: oportunidades de seguir experimentando, valen más que la simple astucia o capacidad de engañar la inteligencia de otros.

Dentro del universo de experiencias a observar, en la vida personal o profesional, podemos destacar, los nueve obstáculos para el éxito. Si bien en Yoga, le llamamos los nueve obstáculos para alcanzar

el estado de Yoga, hay correspondencia con lo que limita en apariencia, alcanzar el éxito.

### Nueve obstáculos para el éxito

Estos impedimentos o limitaciones son aparentes, y cada persona tiene una tendencia a, uno, dos o tres de ellos. No se vivencian todos a la vez. A saber:

1. Enfermedad
2. Inercia
3. Duda
4. Negligencia
5. Desidia
6. Condescendencia
7. Fantasía
8. Fracaso en una etapa
9. Incapacidad de sostener el logro

Si observamos hacia atrás en nuestra vida personal, o profesional, vamos a detectar cuáles son los que mayormente nos interpe-  
lan. Afortunadamente hay reso-

lución para cada uno de ellos. En muchos casos, reconocer cuál de estos obstáculos aparece de manera recurrente constituye el primer paso para iniciar un proceso de cambio sostenido.

Sea desde procesos terapéuticos, entrenamientos o mentorías, de manera individual o corporativa, allí donde hay una de estas limitaciones, hay un punto de apoyo para aprender, ganar experiencia, y desarrollar una habilidad, que se transformará en un recurso a mediano y largo plazo.

### Los primeros tres obstáculos

Por un momento detente, en observar solo los primeros tres obstáculos, y pregúntate que sería de tu vida, si la salud se sintiera óptima, la energía vital en su punto justo, y la mente con claridad meridiana.

- ¿La vida personal fluiría con ma-

yor armonía, calma, bienestar?

- ¿La organización no se beneficiaría si sus miembros lo tuvieran resuelto?

Obviamente el proceso completo de observar los nueve obstáculos, y ofrecer resolución a casa uno, llevará la experiencia a otro nivel, desde una sabiduría aplicada, con todos los beneficios que ello implica.

Si quieres desarrollar estas habilidades para tu vida personal y profesional, te invito a que me contactes: juntos podemos explorar técnicas yóguicas para descubrir los obstáculos y sus resoluciones.

Por:  
**Silvina Pirola**  
+54 9 299 504 3058  
www.escolakarana.com

**ROOM**  
SERVICE

2995310528 | roomservicesrl@gmail.com

# PISOS

HASTA  
**30% OFF**  
TODO JUNIO

ITAGRES

JOHNSON  
ACERO S.A.

ferrum

ILVA

Grifería de  
alta tecnología

klaukol